

Почему люди подписываются на журналы Издательского Дома "РБА"?

Все сводится к потребности в информации. Журналы РБА – это уникальные дайджесты. PR-специалисты отслеживают в СМИ результаты собственных усилий и используют данные мониторинга при разработке новых кампаний. Бизнесмены анализируют ситуацию на рынке, ведут экономическую разведку и ревниво следят за тем, что пишут об их собственных компаниях и брендах. Политики с чиновниками используют информацию медиа мониторинга для зондирования общественного мнения и принятия очередных судьбоносных решений. Сотрудники спецслужб тоже любят почитать мониторинговые отчеты. Возможно, их привлекает скудная красота упорядоченных данных. Даже ученые обращаются к медиа информации, когда того требуют их научные изыскания.

Но это не все. Есть еще причина подписаться на данные журналы. Зайдите на сайт любой организации или харизматической личности, озабоченной собственным имиджем. Вы сразу увидите раздел "О нас пишите", или что-нибудь в этом роде. – Своеобразное пресс-портфолио, придающее вес и respeitability. Одной минутой информации часто бывает мало, чтобы разобраться в проблемах, которые СМИ постоянно преподносят пресс-аналитику. Газеты, в очередной раз нарушившие тишину утра аршинными заголовками, ничего вам не скажут о подоплеке поднятого шума. Однако профессионалы знают: каждый "выстреливший" информационный повод обычно имеет долгую предысторию. А ее-то сейчас мало кто помнит...

Кто-то предпочитает пробовать суп каштюрлями, выяснять общественное мнение, опрашивая всех подряд и искать полезную информацию всюду, где присутствует печатное слово. Мы придерживаемся другой тактики. Километровые списки источников обычно производят впечатление на людей, впервые обращающихся к медиа мониторингу. В действительности большинство изданий, телеканалов и радиостанций бесполезны для поиска. В них просто нет полезной информации! Потому журналы «РБА» публикуют уникальную подборку самых главных событий, фактов, мнений и комментариев специалистов именно из выбранной Вами теме.

Сохраняя верность привычке просматривать газеты за утренним кофе, вы все больше рискуете прозавтракать до самого вечера. Ведь число периодических изданий все время растет и в каждом есть что-то важное. Как избежать этого изнурительного застолья и остаться информированным человеком? Подписаться на журналы Издательского Дома «РБА». Там нет засилья рекламы, случайных публикаций и праздного многословия. Журналы «РБА» – это чтение, которое экономит время, донося до вас только суть.

БИЗНЕС-ЭКСПЕРТ

№ 2 (32) ЯНВАРЬ 2007

Официально

Стагнация среднего класса.....	4
Зарегистрированы правила торгов на срочном рынке ММВБ	4
Подозрительные деньги	5
Минфин порадовал банки	5
Точечная настройка	6
Депутаты не пустят судебных приставов в банки- банкроты	6
Вьюгин не беспокоится за IPO	7
Финплан на будущее	7
Raiffeisenbank получил доступ к инвестфонду	7
Антикоррупционная поправка	8
Добропорядочным банкам надо дать больше свободы	8
Суверенная экономика	9
ЦБ усиливает надзор	11
Михаил Фрадков сорвал Банк развития	12

Новости компаний

РАО ЕЭС форсирует распродажу генерации.....	13
Исламский легион «Газпрома»	14
АТС уличил энерготрейдеров в точности.....	15
«Имидж упал, но не отжался»	15
Раскопаем сами	16
Верхи и корешки.....	17
Штокмановское месторождение приоткроют для иностранцев.....	18
«Газпрому» сватают новый актив.....	19
«Газпром-сити» бросил тень на Петербург.....	19
Сырьевой перерасчет.....	20
Михаилу Гуцериеву напомнили о дочках, чтобы он забыл о батьке	21
Проект «Трубалтика»	22
Куршавель разлучил олигархов	24
Башкирские схемы	25
Аварийный дефолт.....	26
Самолетторг.....	27
Старые самолеты обложат пошлиной	28
Незавидная банковская доля	29

Банки и биржи

Народный банк зовет народ в ряды своих акционеров	30
Будет ли спрос на акции Сбербанка.....	30
Русский банк развития наращивает портфель в секторе корпоративных клиентов.....	32
Газпромбанк готовится продать акции «Сибурхолдинга»	32

Финансовый и страховой рынок

Правила игры	33
Страховщики делят названия	33
Не упустить нить Ариадны.....	34
Страховщик решил заработать на собственных долгах.....	35
Сергей Игнатьев утвердил замену Андрею Козлову.....	36

Передел собственности

Народнический капитализм	37
Рынок земли: феодальная бюрократия	38
Шанцев вернул землю.....	40

Налоги

Минфин предупреждает.....	41
Степашин сводит счета	42
Фискальные ископаемые	42
Проживем без нефти	43
Минфин пошел верным налогом.....	44



9

Суверенная экономика

Мавлит Бажаев: «Все обвинения, выдвигаемые против экономического курса России – не что иное, как методы конкурентной борьбы»

22

Проект
«Трубалтика»

Увеличение экспорта
нефти через Приморск
может вызвать
необоснованный рост
цены сырья
и протесты экологов



Арбитражный суд и прокуратура

Судебные приставы найдут даже на Камчатке.....	45
Мэра Архангельска заподозрили в предпринимательстве	45
Левону Чахмакчяну понизили давление.....	46
Мэра Тольятти судят заочно	46
Прокуратура ищет бывшего мэра Самары.....	47
Сергею Мавроди грозит пирамида сроков.....	48
Прокуратуре требуются лжеюристы	48
Рекламщик поплатился обыском	49
Рейдерам запретят заочное голосование.....	50

Персона

Президент «Тройки диалог» отказался продавать свою компанию	51
Михаилу Ходорковскому смягчили приговор	53
Санджейкумар Махешка: «Российские банки пока отстают от индийских»	54

Нормативные документы

Банкам навязали посредников	55
Закладные переведут в электронную форму	55
Минфин завершил перехват бюджета.....	56
Путин защитил «Форварда»	56
ВЭБ доживает последние месяцы	56

Финансы

Главное – рублей побольше	57
Рубль окреп на 7,6%	57
По прогнозу первого зампреда Центробанка Алексея Улюкаева, прирост золотовалютных резервов в 2007 году составит 70-80 млрд. долл.	57
Органы власти	57
Заработали на сбыте. Золото	57
Доллар может упасть до 24 рублей	58
Инвестиции играют на повышение рубля.....	58
Серебро отправится вслед за золотом	59
Конец «матрасным» сбережениям.....	59



71

Малый бизнес №1

По итогам 2006 года

Как мы это делаем	59
Денежная масса выросла на 40,5%	59
Рубль выберет свободу	60
Банк России выпускает мозговитую монету	60
Депутаты рассматривают возможность ускоренного повышения МРОТ	60

Экономика

Январский спад отменяется	61
Суверенное предупреждение	62
Эксперты прогнозируют смену лидеров роста	62
Домашние заготовки	63
Год большого завоза	64
Олово остается в цене	64
Экономика вырастет и уронит цены	65
Вредное тепло	66
Семь тучных лет	67
Инфляция от производителя	67

Происшествия

Гостиницу «Россия» вернули в первую инстанцию	68
Единый регистратор	69
Фальшивые воры	69
Мошенников притягивают «пластиковые» деньги.....	69
Банк, знай своего клиента	70

Тема номера

Малый бизнес №1	71
-----------------------	----

Бизнес-архив

Февраль	73
---------------	----

Бизнес-авто

Чугунный тихоход	76
------------------------	----

Бизнес-недвижимость

Спрос замедленного действия	78
Багамы, мама!	78
Застройщикам напишут новые правила	79

Бизнес-меню

Пять звезд Анатолия Комма	80
Справка БЭ: Ресторатор Анатолий Анатольевич Комм	81

Бизнес-стиль

Персональная коллекция	82
Самые богатые невесты России: дочери политиков и бизнесменов	82
Новые часы Владимира Путина	83



Стагнация среднего класса

Социологические исследования констатируют политическую экономическую апатию среднего класса

ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫ ПРАВИЛА ТОРГОВ НА СРОЧНОМ РЫНКЕ ММВБ

ФСФР сообщила о регистрации 18 января 2006 года правил допуска к участию в торгах на срочном рынке и правил проведения торгов на срочном рынке ЗАО «Фондовая биржа ММВБ».

Как сообщили в пресс-службе ММВБ, изменения в указанные документы внесены в соответствии с приказом ФСФР от 24 августа 2006 года «О порядке оказания услуг, способствующих заключению срочных договоров, а также особенностях осуществления клиринга срочных договоров».

Коммерсантъ



Средний класс в России все больше превращается в аморфную политически и экономически пассивную прослойку общества. Это следует из представленного Институтом социологии РАН исследования «Городской средний класс в современной России», которое было выполнено на средства немецкого Фонда Эберта, созданного при Социал-демократической партии Германии. В России вместо экономически активных частных предпринимателей и преуспевающих наемных менеджеров основу этой прослойки общества составляют бюрократы и чиновники. Традиционное российское представление о среднем классе как о сообществе состоятельных или даже богатых людей значительно отличается от формальных научных критериев. Социологи в полном соответствии с международными критериями относят к среднему классу всех, кто имеет доходы выше среднего, образование – не ниже среднего специального или владеет собственным бизнесом. По этому же принципу выделить средний класс в России и соответственно определить его потребности и приоритеты попытались и авторы исследования.

Оказалось, что порог доходов для включения в престижное сословие в России весьма невысок – это всего около 10,5 тыс. рублей на члена семьи в месяц. Впро-

чем, в 2003 году этот ценз вообще составлял всего 6,2 тыс. руб. В результате, по данным Института социологии РАН, к среднему классу в России можно отнести около 22% взрослого населения городов. Понятно, что далеко не всех граждан с доходами выше 10,5 тыс. рублей можно назвать богатыми. «По нашим данным, традиционным набором в виде квартиры, дачи и машины могут похвастаться только 25% всех членов российского среднего класса», – говорит директор Института социологии РАН Михаил Горшков. Примечательно, что в остальных слоях доля обладателей «квартиры-машины-дачи» еще ниже – всего около 14%.

Бедность российского среднего класса особенно видна при сопоставлении с другими странами. Так, в Греции, например, доходы членов среднего класса начинаются с 750 евро в месяц, от 1000 евро – в Португалии и Испании и от 2000 евро – в Германии.

По данным социологов, за последние годы в среднем классе усилилась отстраненность от большой политики и от участия в общественно-политической жизни. Как показали опросы, в 2006 году в этой прослойке общества значительно выросла доля тех, кто предпочитает кухонный вариант политической активности, когда политические события обсуждаются только с близкими родственниками и друзьями.

Одновременно заметно снизилась в среднем классе доля новых предпринимателей. Если в 2003 году около 20% членов среднего класса могло похвастаться открытием собственного дела, то в 2006-м таковых оказалось всего 4%. О растущем подчинении среднего класса государству говорит и тот факт, что доходы от собственного бизнеса в среднем упали для среднего класса с 20% в 2003 году до 10% в 2006-м. При этом 54% российско-го среднего класса составляют работники госсектора, тогда как сотрудники частных предприятий – только 35%. Не случайно в структуре доходов среднего класса доля зарплаты по основному месту работы увеличилась с 82% в 2003 году до 96% – в 2006-м. Одновременно увеличилась и доля социальной помощи – с 11% в 2003 году до 16% – в 2006-м.

Социально-экономическую апатию среднего класса, которую зафиксировал Институт социологии, подтверждает и руководитель Института независимых социальных исследований Татьяна Малева. По ее словам, «политика повышения зарплат в госсекторе привела к тому, что доходы многих представителей среднего класса фактически снизились». «Корзина потребления для среднего класса дорожала в последнее время значительно быстрее, чем официальный уровень инфляции, что и стало основой для некоторого социального разочарования», – говорит Малева.

*Михаил Сергеев,
Независимая газета*

Подозрительные деньги

В 2006 году российскому бизнесу было отказано в приобретении зарубежных активов на \$50 млрд.

Большие деньги не гарантируют теплый прием за границей. В прошлом году нашим компаниям не удалось купить зарубежные активы на сумму свыше \$50 млрд. Большинство сделок не состоялось по политическим причинам: русских считают либо «агентами Кремля», либо разбогатевшими бандитами.

Российский бизнес скупает активы по всему миру: в прошлом году заграничные приобретения потянули в сумме на \$10,3 млрд, подсчитала аналитическая группа M&A-Intelligence журнала «Слияния и поглощения». Но эта цифра могла бы быть в шесть раз больше, если бы не противодействие иностранцев, уверен замредактора журнала Дмитрий Путилин. M&A-Intelligence составила список несостоявшихся сделок и подсчитала, что у россиян только в 2006 г. сорвались покупки на \$50,2 млрд. Для сравнения: выходцам из арабских стран было отказано в покупке активов в Европе и Северной Америке 23 раза (на общую сумму \$18 млрд), китайские компании получили восемь отказов (на сумму около \$10 млрд).

В ходе переговоров выдвигаются заведомо невыполнимые условия, нарушаются уже достигнутые предварительные договоренности и аннулируются приватизационные сделки, описывает Путилин способы таких отказов. Нередко в сделки напрямую вмешиваются политики, рассказывает он. Например, «Лукойл» в прошлом году выиграл тендер на приобретение завода Europoort в Роттердаме, но владелец предприятия – Kuwait Petroleum – в последний момент отказался его продавать, потому что «это противоречит интересам Кувейта». А британское правительство даже было готово изменить законодательство страны, чтобы противодействовать планам «Газпрома» по покупке газораспреде-

тельной компании Centrica, напоминает Путилин.

Российский бизнес обвиняют в непредсказуемости и ненадежности, говорит он. Считается, что русские покупают активы за рубежом ради политического влияния, а не ради бизнеса, а российские предприниматели заработали капиталы преимущественно нечестным путем. К тому же у отечественных компаний еще нет многолетней успешной истории поглощений. «Когда Shell покупает свой 151-й актив в Европе, все спокойны: они знают, что и как эта корпорация делала с предыдущими покупками», – объясняет Путилин.

Отечественные бизнесмены знают, что за рубежом их не любят: 67% опрошенных PricewaterhouseCoopers руководителей российских компаний при проведении международных сделок ожидают проблем и конфликтов из-за культурных различий, еще 33% указывают на политические препятствия. Впрочем, эти проблемы знакомы не только россиянам. Они часто упоминались в ходе сессии Всемирного экономического форума, где обсуждались зарубежные приобретения компаний из развивающихся стран. Основатель и президент иорданской фармацевтической компании Hikma Pharmaceuticals сразу признался, что главная проблема при проведении зарубежных поглощений – это «культурная интеграция»: «Люди всегда нервничают из-за того, что иностранная компания приобретает местную». Причем подозрительность по отношению к компаниям из развивающихся стран тем сильнее, чем крупнее эти компании, отметил профессор из Кембриджского университета.

«К сожалению, в ряде стран решения принимаются исходя из политических соображений, вопреки здравому смыслу», – сетует пресс-секретарь «Лукойла» Дмитрий Долгов. Источник в «Газпроме» объясняет настороженное отношение иностранцев отголосками холодной войны: «Люди не могут быстро изменить привычные взгляды – даже если все факты говорят о том, что их страхи необоснованны». Зато совладелец «Северстали» Алексей Мордашов уверяет, что «не заметил негативного отношения к «Северстали» за границей», а причины срыва сделки по поглощению Arcelor исключительно экономические.

Политические препятствия – это хорошее оправдание для плохо подготовленной сделки, полагает директор проекта Mergers.ru Юрий Игнатишин. По его мнению, большинство сделок разваливается потому, что они оказываются невыгодны одной из сторон.

Светлана Иванова, Ведомости



Минфин порадовал банки

Минфин рассказал об основных налоговых новациях, планируемых на 2008-2010 годы

Финансовое ведомство собирается подробно прописать в Налоговом кодексе (НК) обложение операций с ценными бумагами. Будет уточнено определение рыночных цен бумаг. Сейчас у компаний, торгующих акциями, могут возникнуть конфликты с налоговиками, если те сомневаются, что бумаги проданы по рыночной цене, отмечает вице-президент «Ренессанс Капитала» Павел Васильев. Налоговики ориентируются на цену ближайшей сделки с той же бумагой в течение 12 месяцев. Минфин предлагает сократить этот срок до 30 дней. Это справедливо в условиях динамичного рынка, считает Васильев.

Банки смогут уменьшать налоги на размер убытков, возникших из-за непогашения кредитов. Многие из них продают задолженность долговым агентствам с дисконтом, но не могут уменьшить налогооблагаемую прибыль на сумму убытков, говорит Антон Никифоров из юридической компании «Пепеляев, Гольцблат и партнеры». Минфин готов предоставить им такую возможность. Предложение Минфина логично, ведь дисконт может составлять 50%, и банки сейчас несут убытки, но не могут уменьшить налог на прибыль, отмечает зампред правления банка «Легион» Кирилл Парфенов.

Чиновники намерены четко прописать и налогообложение сделок с производными инструментами – форвардами, фьючерсами, опционами. Сегодня компания сама определяет, какую сделку она совершает. Налоги по сделке с отсрочкой исполнения рассчитываются по контрактным ценам, говорит налоговый эксперт Deloitte Елена Дешина. А по форвардным сделкам – с учетом и контрактных, и рыночных цен. Благодаря этому компании уменьшают налог на прибыль, но рискуют столкнуться с претензиями налоговиков, говорит Васильев, и поэтому боятся использовать производные. Минфин хочет четко определить виды сделок и детализировать их налогообложение. Это стимулирует развитие рынка производных инструментов, считает Васильев. Но их перечень в НК не должен быть закрытым, уверена Дешина.

Филипп Стеркин, Ведомости



ТОЧЕЧНАЯ НАСТРОЙКА



Планы правительства на ближайшие полгода

Разработать закон об инсайдерской информации, свести в едином правовом акте все нормы, касающиеся реорганизации фирм, и определить порядок банкротства стратегически важных предприятий.

Премьер-министр Михаил Фрадков утвердил план действий правительства по реализации основных положений стратегии социально-экономического развития, сообщила пресс-служба правительства.

В марте правительство должно рассмотреть проект закона об инсайдерской информации и манипулировании рынком. Цель законопроекта состоит в том, чтобы не допустить проведения сделок с использованием закрытой информации. Как сообщал ранее глава ФСФР Олег Вьюгин, сейчас просто невозможно четко определить круг лиц, которые могут использовать утечку информации. Правительство рассматривает, что в документе будут определены виды финансовых инструментов и товаров, в отношении которых возможно использование инсайдерской информации, и соответственно установлен запрет на ее использование. Уже в мае документ должен поступить в Госдуму. «Конечно, такой закон рынку очень нужен. Только его разработчикам стоит иметь в виду, что больше всего утечек инициируют чиновники, которые не плохо на этом зарабатывают», — говорит старший экономист ИБ «Траст» Евгений Надоршин.

Вместе с этим планируется также разработать закон о реорганизации коммерческих структур. По сути, он пишется только для того, чтобы объединить в едином правовом акте все нормы, касающиеся преобразований в компаниях. Согласно плану, в мае закон должен поступить в Госдуму. «Это, безусловно, правильный документ, работа юристов сильно упростится», — отмечает Надоршин.

А в апреле 2007 года правительство планирует доработать закон «О несостоятельности (банкротстве)». В частности, предполагается усовершенствовать процедуры банкротства стратегических предприятий. По всей видимости, для таких организаций будут максимально ужесточены критерии банкротства и основания возбуждения дела о банкротстве. Ведь сейчас эта процедура нередко используется в целях захвата собственности.

Алексей Савкин, Бизнес

Депутаты не пустят судебных приставов в банки-банкроты

Как стало известно, депутаты Госдумы подготовили в закон об исполнительном производстве поправки, которые предполагают, что после вступления в силу судебного решения о банкротстве банка снимаются все ранее наложенные аресты на его имущество. По мнению законодателей, в случае принятия этих поправок процедура взыскания имущества с банка-кредитора станет более четкой.

Первый зампред банковского комитета Госдумы Павел Медведев внес целый ряд поправок в закон об исполнительном производстве. В частности, по его мнению, не может быть обращено взыскание на имущество, принадлежащее банку, в отношении которого вступил в силу судебный акт о его ликвидации, или признании банкротом. В этом случае снимаются все ранее наложенные аресты на имущество такого банка и оканчиваются какие-либо исполнительные производства, начатые в отношении банка до вступления в силу судебного решения о его ликвидации или банкротстве.

Если, к примеру, кредитором банка является предприятие и к моменту признания его банкротом оно не успело с помощью судебных приставов получить причитающиеся активы, ему придется дожидаться, когда банк рассчитается с вкладчиками и государством. Только после этого оно может рассчитывать на возврат долгов,

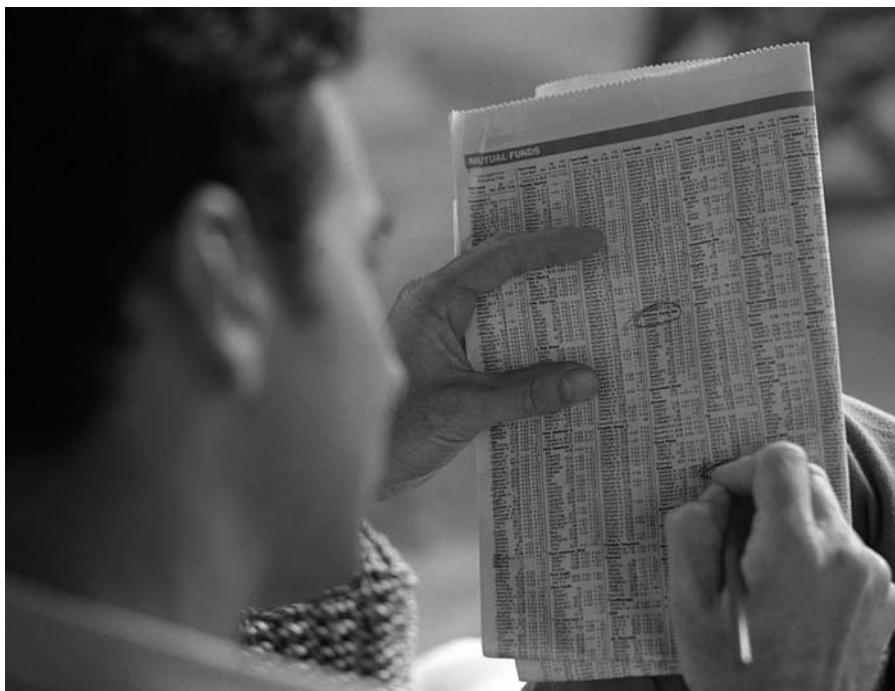
если, конечно, что-то еще останется из имущества банка-банкрота.

Сейчас такой порядок прописан только в банковском законодательстве, а не в законе об исполнительном производстве. В результате, по словам Павла Медведева, регулярно возникают проблемы, связанные с тем, что одни судебные приставы-исполнители руководствуются общим законом об исполнительном производстве, а другие действуют с учетом банковского законодательства. «Мы хотим снять эту коллизию», — сказал Павел Медведев.

Первый заместитель генерального директора Агентства по страхованию вкладов Валерий Мирошников подтвердил, что ему известны случаи, когда судебные приставы-исполнители, пытаясь взыскать долги с банка-банкрота, не принимали в расчет банковское законодательство и пытались действовать на основании общего закона об исполнительном производстве. «Они заявляют, что у них есть свой закон, и требуют, чтобы банкиры открывали сейфы и возвращали долги кредиторам, несмотря на то, что к этому моменту банк признан банкротом», — сказал Валерий Мирошников. — Нам приходилось доходить до главного судебного пристава, чтобы доказать, что его подчиненные действуют с нарушением закона».

РБК daily





Вьюгин не беспокоится за IPO

ФСФР решила отказаться от своих планов по установлению соотношения внешнего и внутреннего размещений в пропорциях 50/50

Российские компании сами придут к тому, что размещать IPO на российских площадках будет выгоднее, чем за рубежом, заявил глава ФСФР Олег Вьюгин в ходе «круглого стола», на котором были подведены итоги IPO российских компаний, прошедших в прошлом году. «Я не считаю, что сейчас нужно принимать такое решение. Полагаю, что компании и организаторы размещения сами к этому придут», – заявил он. При этом, по его словам, сейчас есть несколько компаний, которые заявили, что будут размещаться в пропорции 60/40.

Российские компании начинают склоняться в пользу размещения в России из-за ужесточения требований к эмитентам на зарубежных площадках. «Сейчас размещение в Нью-Йорке достигло такого уровня регулирования, что многие компании, делающие выбор между размещением на бирже в Лондоне и Нью-Йорке, останавливаются на Лондоне, – говорит генеральный директор ИК «Атон-Лайн» Иван Тырышкин. – То есть один из конкурентов России вышел из борьбы, и основными площадками для размещений стали Лондон и Россия. С точки зрения российского регулирования появилась уникальная возможность повысить количество проводимых размещений».

Всего же в прошлом году российские компании провели 21 размещение на общую сумму свыше 18 млрд долл. Годом ранее было проведено 13 IPO общим объемом 5,3 млрд долл., а в 2004 году – всего

6 размещений на 860 млн долл. На показатели общего объема проведенных в 2006 году IPO сильно повлияло размещение «Роснефти» на 10,42 млрд долл. Помимо «Роснефти» перейти при заимствованиях долларовой миллиардный рубеж удалось еще трем российским компаниям: ТМК (1,081 млрд долл.), «Северсталь» (1,063 млрд долл.) и «Комстар-ОТС» (1,062 млрд долл.).

При этом из всех прошедших в 2006 году IPO 7 компаний разместились исключительно на российском рынке, 6 компаний одновременно разместили свои бумаги как в России, так и за рубежом, две компании размещались только за границей, а остальные компании позиционировали себя как иностранные и разместились за рубежом.

Хитом же этого года, считают участники рынка, станут банковские IPO: Сбербанк, Внешторгбанка, Газпром-банка и других. Интерес к банковскому сектору подогревается и нерезидентами, которым недавно было разрешено приобретать акции российских кредитных организаций по упрощенной схеме.

Президент Deutsche UFG Илья Щербович считает, что помимо банковского сектора будут размещаться компании, работающие на рынке недвижимости: «Мы ждем пять-шесть сделок в этом секторе. А в количественном эквиваленте, по моему мнению, будут преобладать IPO компаний, занимающихся ритейлом».

Кирилл Ячеистов, РБК daily

Финплан на будущее

Правительство РФ утвердило перспективный финансовый план на 2007-2009 гг.

В соответствии с финпланом, доходы федерального бюджета в 2007 г. составят 6965,32 млрд руб., в 2008 г. – 7112,16 млрд руб., в 2009 г. – 7796,76 млрд руб. Расходы федерального бюджета в 2007 г. составят 5463,48 млрд руб., в 2008 г. – 6093,12 млрд руб., в 2009 г. – 6716,23 млрд руб.

Профицит федерального бюджета в 2007 г. ожидается в размере 1501,84 млрд руб., в 2008 г. – 1019,04 млрд руб., в 2009 г. – 1080,53 млрд руб.

Согласно утвержденному финансовому плану, инфляция в 2008 г. прогнозируется на уровне 7%, а в 2009 г. – 6,8%. Инфляция в 2007 г. оценивается в диапазоне 6,5-8%.

Как ранее заявил Михаил Фрадков, одобренный финплан должен стать основой для формирования первого в истории России проекта федерального бюджета на трехлетний период – 2008 г. и на период до 2010 г. «Финплан учитывает важные решения, принятые по реализации приоритетных национальных проектов и демографической политики, индексации пенсий и зарплат бюджетников, обеспечению национальной безопасности и правоохранительной деятельности», – сказал Михаил Фрадков.

Парламентская газета



Raiffeisenbank получил доступ к инвестфонду

Минэкономразвития включило Raiffeisenbank Austria в перечень банков, удовлетворяющих критериям положения об инвестиционном фонде

Обновленный перечень, содержащий 15 банков, был опубликован на сайте МЭРТ. В перечне только международные банки. «Этот перечень не является закрытым. Инициатор проекта вправе выбрать любого инвестиционного консультанта», – отмечает МЭРТ.

Бизнес

Антикоррупционная поправка

Депутаты Госдумы выступили против наделения Министерства здравоохранения и социального развития правом самостоятельно определять порядок отбора банков

В прошлом году правительство внесло в Госдуму законопроект, в котором предложило передать Минздраву право определять порядок отбора на конкурсной основе кредитных организаций, где открываются счета для хранения денежных средств обязательного социального страхования и обязательного пенсионного страхования, в случаях отсутствия учреждений Банка России. Принятый в первом чтении правительственный вариант, с одной стороны, резко ограничивает возможности банков работать с деньгами Пенсионного фонда

(ПФ) и Фонда социального страхования (ФСС), а с другой, предоставляет Минздраву исключительное право решать, в каких именно банках размещать страховые средства в случае отсутствия учреждений ЦБ.

Сейчас хранение средств ФСС допускается как в учреждениях ЦБ, так и в коммерческих банках, перечень которых определен правительством. А ПФ вправе размещать средства обязательного пенсионного страхования в банках лишь в случае отсутствия в регионе учреждений ЦБ. Перечень таких банков также определяет правительство.



«Банки, работающие с деньгами Пенсионного фонда и соцстраха, стараются не афишировать ни свои связи с ними, ни объем страховых средств на счетах, — добавляет аналитик ИБ «Траст» Евгений Надоршин. — Известно, что на конец сентября 2006 года совокупный остаток средств на счетах ПФ и ФСС составил порядка 162,5 млрд руб.».

«Речь идет о миллиардах рублей, — сказал зампред банковского комитета Госдумы Анатолий Аксаков. — Чтобы исключить почву для коррупции, мы предложили ко второму чтению законопроекта обязать Минздрав отбирать кредитные учреждения для работы со страховыми средствами по согласованию с ЦБ и Росфинмониторингом. В ЦБ и Росфинмониторинге эти поправки уже согласованы. Кроме того, эта мера позволит уберечь страховые средства от размещения в недобросовестных банках».

Андрей Исаев, председатель профильного комитета Госдумы по труду и социальной политике, сказал, что об этих поправках ему известно, но никаких решений комитет пока не принял. «Есть альтернативный вариант — создание в ПФ и ФСС наблюдательных советов, которые и будут принимать решения о допуске банков к работе со страховыми средствами, — говорит Андрей Исаев. — Надеюсь, комитет выберет оптимальный вариант».

При этом Анатолий Аксаков считает, что правительственный вариант резко ограничивает возможность работы банков с деньгами ПФ и ФСС, поскольку основные средства будут лежать на счетах в учреждениях ЦБ. «Если Минздрав будет отбирать банки совместно с ЦБ и Росфинмониторингом, то я бы предложил правительству отказаться от практики размещения данных средств в учреждениях ЦБ, решив проблему в пользу коммерческих банков».

Игорь Пылаев, РБК daily

ДОБРОПОРЯДОЧНЫМ БАНКАМ НАДО ДАТЬ БОЛЬШЕ СВОБОДЫ

С развитием рынка деривативов возникла необходимость внесения поправок в закон

Депутаты предлагают приравнять сделки на срочном рынке к обычным финансовым операциям, контрагенты которых обязаны отвечать по своим обязательствам. Зампред комитета по финансовым рынкам и денежному обращению СФ Глеб Фетисов пояснил, зачем это необходимо сделать, и какие еще законы нужны рынку.

По словам Глеба Фетисова, ожидалось, что принятие поправок в статью 1062 ГК о предоставлении судебной защиты спорам о сделках на срочном рынке будет одной из самых грандиозных и столь ожидаемых новаций 2006 года. Однако на последнем в минувшем году пленарном заседании СФ законопроект отклонили. В основном из-за замечаний технико-юридического характера, хотя комитет закон активно поддерживал. Тот самый случай, когда из-за формы угробили

содержание. Это вряд ли повысит репутацию верхней палаты. А все потому, что юристы не сумели понять, что речь шла не о рутинных технических нововведениях, а о серьезном экономическом явлении, которое поможет развить и поднять наш финансовый рынок...

Говоря о том, какие наиболее важные банковские законы необходимо принять в этом году, Глеб Фетисов отметил, что, по его мнению, первостепенной задачей ЦБ является борьба с теневой экономикой в банковском секторе. Для этого необходимы поэтапные, адресные мероприятия. В частности, следует принять закон, аналогичный американскому закону Сарбейнса-Оксли, предусматривающий уголовную ответственность генеральных и финансовых директоров за фальсификацию финансовой отчетности. Это способствовало бы

улучшению репутации и росту доверия к банковскому сектору да и ко всем хозяйствующим субъектам. Также необходимо упростить процедуру IPO банков и регистрации увеличения капитала, снять необоснованно жесткие требования к оценке финансового положения физических и юридических лиц при покупке акций кредитных организаций. Кроме того, у банков должна быть реальная возможность в случае банкротства должника иметь приоритет по отношению к другим кредиторам при распоряжении заложенным имуществом. Следует повысить эффективность законодательного механизма внесудебного взыскания по судебным залогам... Надо закрыть, наконец, недобросовестным заемщикам пути ухода от возврата долга банкам...

Финанс.

На первом же в новом году заседании правительства РФ президент Владимир Путин поставил перед министрами задачу выработки комплекса мер, направленных на защиту национальной экономики. Причем этот комплекс должен касаться всех аспектов наших взаимодействий с партнерами. По сути, дана установка на формулирование долгосрочной стратегии России в сфере глобализации, четкое определение роли и места нашей страны в этом процессе на основе строгого учета национальных интересов развития.

Почему эта задача была поставлена именно сейчас, а например, не год, не два или не пять-десять лет назад? Ведь, казалось бы, «защита национальной экономики» должна быть постоянным приоритетом работы любого правительства. Однако, если взглянуть на недавнее прошлое, можно увидеть, что до самого последнего времени этот тезис мог быть не более чем лозунгом, призывом, благим пожеланием, но отнюдь не принципом стратегии. И только сегодня можно констатировать, что созданы условия, которые позволяют России самостоятельно определять цели, направления и темпы социально-экономического развития и соответствующим образом выстраивать свою глобальную стратегию.

Создание таких условий оказалось делом очень непростым. Вспомним, что лет



Суверенная экономика

Мавлит Бажаев: «Все обвинения, выдвигаемые против экономического курса России – не что иное, как методы конкурентной борьбы»

десять назад Россию нельзя было назвать суверенным государством. Государственный бюджет формировался на основе займов МВФ и МБРР, которые фактически определяли финансово-экономическую политику нашей страны, жестко диктовали, что и как нам делать. Иностранные консультанты, считавшиеся носителями абсолютной мудрости, руководили ходом реформ, формировали внешнеэкономические системы связей. К чему все это привело, думаю, нет нужды напоминать. Но и забывать об этом нельзя ни в коем случае. Главный урок, который следовало бы извлечь из драматического периода 1990-х годов, заключается, на мой взгляд, в том, что утрата суверенитета, то есть права самостоятельно определять собственное будущее, недопустима. Никогда ни одна международная организация, ни одно иностранное государство не ставило, не будет ставить и не должно ставить и решать вопросы развития России, повышения уровня жизни ее населения, укрепления ее экономики, обороноспособности.

Именно возвращение суверенитета, или самоконтроля, самообладания, и стало содержанием продолжительного этапа, который длился в российской политике с начала нового века. Предстояло исправить множество грубейших ошибок, разобрать гигантские завалы, а главное – переломить накопленную инерцию развала экономики и государства в целом.

В этом контексте одна из основных задач состояла в том, чтобы преодолеть компрадорскую по природе своей логику действий олигархических групп, господствовавших в финансах и промышленности. Я бы назвал ее логикой «экономического сепаратизма», поскольку она заставляла наиболее динамичные бизнес-структуры строить собственные стратегии развития в жесткой привязке к интересам и планам различных внешних по отношению к России игроков. Это было совершенно естественно в условиях, когда в нашей стране отсутствовала сколь-нибудь внятная государственная экономическая политика. А ведь государство всегда и везде является важнейшим экономическим субъектом, имеющим

монопольное право устанавливать правила игры, направлять развитие в интересах общества. И если бизнес не видит рядом с собой такого партнера, он неизбежно ищет – и находит – его в другом месте. Однако этот другой, внешний партнер действует в своих интересах. И ему не нужна Россия как таковая, ему нужны российская нефть, или российский лес, или российский газ и т.д. А например, российская авиационная промышленность ему не нужна – у него своя есть. В полном соответствии с данной логикой многие влиятельные отечественные финансово-промышленные группы, а с ними и целые отрасли оказались включенными в стратегии внешних игроков, что и означало экономический сепаратизм. И хочу подчеркнуть еще раз, что он явился абсолютно естественным, единственно возможным вариантом развития ситуации в условиях, когда государство самоустранилось, фактически отказалось выполнять свои прямые обязанности по формулированию национальной стратегии.

Столь же естественна и понятна резко негативная реакция на возвращение госу-

дарства на экономическую арену со стороны внешних сил, получивших широкий доступ к необходимым им российским ресурсам, а также со стороны их союзников внутри России. Тут же слышались крики о государственном контроле, государственном диктате, о всеисилии и произволе чиновников. Эта пропагандистская кампания, которая не утихает уже несколько лет, преследует цель дискредитировать усилия российской власти по выстраиванию единой логики национального развития экономики и общества, гармонизации этого развития. С большим сожалением приходится констатировать, что методы, к которым прибегает власть при этом, действительно дают основания для критики. Наверное, во многих случаях эффективных результатов можно было добиться без излишней демонстрации силы, где-то следовало заставить юристов потщательнее поработать с документами, где-то уделить значительно большее внимание разъяснению своих позиций и намерений, более настойчиво искать пути согласования национальных и корпоративных интересов. В любом случае детальная отработка тактики действий, выбор конкретных мер и инструментов достижения целей, как представляется, сегодня не менее важны, нежели вопросы стратегии.

Вместе с тем, по сути, обвинения, выдвигаемые против экономического курса российских властей, на мой взгляд, беспочвенны. Ведь, непредрвзято оценивая то, что сделано и делается, нельзя не заметить, что речь идет не о возвращении квазисоветского государственного контроля над экономикой, не о ренационализации промышленности или реанимации Госплана. Речь идет о возвращении государству его естественной роли определения приоритетов развития, формулирования национальных интересов и их защиты. Эту роль государство играет в любой стране. Но никто не возмущается, когда, например, президент США объявляет о приоритетности национальной космической программы. А ведь она предполагает мощную государственную поддержку американской космической отрасли, включая, между прочим, санкции против тех стран, действия которых в данной области Америка посчитает угрозой ее интересам. И – заметьте – определять содержание интересов, угроз и способов противостояния им американцы намерены самостоятельно, без оглядки на кого-либо. То есть суверенно. Точно так же, на основании все той же логики, конгресс США запретил продажу одной из крупнейших нефтехимических корпораций Китая, портовых мощностей – арабским инвесторам; примеры можно множить бесконечно. Причина одна – угроза национальным интересам. И никаких ссылок на ВТО, свободу торговли, движения капиталов и т.п.

Никого из нынешних критиков России не смущает и отказ Евросоюза допустить «Газпром» к европейским газораспределительным сетям (оно и понятно – угроза слишком сильной зависимости), но в то же

время посмотрите, как нервноотреагировали на решение «Газпрома» отказаться от партнерства с западными компаниями в разработке Штокмановского месторождения. Оказывается, это уже неоправданное ограничение возможностей иностранных инвесторов. Наконец, мало кто переживает по поводу пресловутой поправки Джексона-Вэника, запрещающей продажу высокотехнологичной продукции России. Хотя нет ни СССР, против которого эта поправка вводилась, ни даже формального повода, обусловившего ее применение (напомню, что это был запрет советским евреям на выезд в Израиль) – ведь осталась реальная причина: желание ослабить, подавить конкурента, ради чего допустимы любые методы. При чем тут евреи? Ничего личного – глобализация!

Без сомнения, все эти бесконечные запреты, ограничения, обвинения, выдвигаемые против России, являются не чем иным, как методами конкурентной борьбы. Она никогда не прекращалась, напротив, ее накал и масштабы постоянно нарастают и в настоящее время вышли на мировой, глобальный уровень. В этом суть глобализации: это конкуренция в глобальном измерении. Советский Союз проиграл в этой борьбе и исчез с карты мира. России удалось удержаться на краю гибели, миновать, хотя и с большим трудом и ценой огромных потерь, угрозы экономического сепаратизма и развала государства. В течение первых лет нового тысячелетия она смогла восстановить и укрепить свой суверенитет, свой потенциал настолько, что уже начиная с 2005-2006 годов приступила к активному созданию собственного места в глобальном мире.

В 2005 году было принято решение о председательстве РФ в «Группе восьми» на 2006 год. Тогда же, судя по всему, были сформулированы основы российской стра-

тегии. И 2006-й стал свидетелем процесса, который можно было бы назвать «большим возвращением» России на мировую арену в качестве инициативного, сильного и ответственного игрока. Успешное проведение саммита G8 в Санкт-Петербурге, решительное и последовательное переформатирование отношений с постсоветскими республиками, твердая позиция в диалоге с ЕС, планомерное наращивание масштабов сотрудничества с ведущими странами Азии, – все это элементы единой системы действий, призванной обеспечить национальные интересы страны на долгосрочную перспективу.

Поскольку речь идет о стратегии конкурентной борьбы на глобальном уровне, важнейшей ее составной частью, на мой взгляд, является максимальный национальный контроль над естественными конкурентными преимуществами: природными ресурсами, промышленным и интеллектуальным потенциалом. Они по праву принадлежат России и должны использоваться ей во благо. Казалось бы, это само собой разумеющаяся истина. Однако многих это не устраивает. Например, бывшая госсекретарь США Мадлен Олбрайт полагает «несправедливым» то, что Сибирь с ее богатствами принадлежит одной России. И это – не частное мнение бывшего политика. Это тоже формула определенной стратегии тех сил, которые хотели бы поставить российские ресурсы на службу себе. Именно на это были направлены действия крупнейших западных сырьевых компаний, когда они добивались контроля над нефтегазовыми месторождениями Сахалина, над Ковьейтой. Их задача сводится к тому, чтобы вывести сырье с этих месторождений на рынки Азии, посадить их за счет России на свою «нефтегазовую иглу». В этом случае сами компании получают баснословные прибыли, а поддерживающие их западные госуда-



рства – мощнейшие рычаги влияния на динамично развивающиеся Китай, Индию, другие страны региона. А России досталась бы «привилегия» расхлебывать экологические последствия деятельности подобных «стратегических инвесторов» (как это произошло, например, с Венесуэлой, где американские нефтедобытчики превратили озеро Маракаибо в гигантскую нефтяную лужу).

Чтобы избежать такого сценария, Росприроднадзор и были предприняты меры на Сахалине, а инспекторы готовятся изучить положение на Ковыкте. Причем в этой связи я не спешил бы критиковать выбор именно «экологического» направления действий. Дело в том, что значимость экологических стандартов в сфере природопользования постоянно растет. Евросоюз уже назвал экологию одной из базовых основ своей формирующейся энергетической политики. Это может означать, что уже через несколько лет нефть, добытая без соблюдения строгих экологических норм, окажется «вне закона». Примеры применения таких технологий давления на производителей сырья уже имеются: достаточно вспомнить, что несколько лет назад Финляндия вводила запрет на ввоз российской древесины, вырубленной в реликтовых лесах. Так что национальный контроль над соблюдением природоохранных норм и правил – это тоже необходимый и потенциально очень важный инструмент защиты экономических интересов. Если усилия по полномасштабному включению процессов разработки сахалинских и восточносибирских месторождений в логику российской стратегии увенчаются успехом, то мы получим уникальные возможности выхода на самые перспективные и быстроразвивающиеся рынки, которые были в истории. Китай и Юго-Восточная Азия, Индия и Южная Азия с их 4-миллиардными населением, громадными энергетическими потребностями – вот приз, за обладание которым разворачивается главное соперничество в глобальной конкуренции.

Это началось не вчера: Россия со времен Петра стремилась получить торговые пути в эти регионы. За это шла «Большая игра» XVIII-XIX веков между Российской и Британской империями. Тогда Британия смогла остановить своего конкурента на пороге Афганистана. В советский период были установлены тесные связи с Индией, и СССР чуть было не преуспел в мирном освоении Афганистана. Но он был остановлен войной, инспирированной США. Сегодня азиатское направление российской политики – в широком географическом контексте – вновь находится на первом плане. Кавказ, Каспий, Средняя Азия, тот же Афганистан – вот приоритеты, которые будут определять будущее России в условиях глобализации. Если мы не позволим нашим конкурентам создать на этих направлениях «санитарные кордоны», «духи нестабильности», «китайские стены», то сумеем в полной мере реализовать свой потенциал, гарантировать России достойное ее место в мире.

Мавлит Бажаев, Новые известия



ЦБ УСИЛИВАЕТ НАДЗОР

Председатель Банка России Сергей Игнатьев внес в Госдуму представление на назначение членами совета директоров ЦБ директора департамента лицензирования и финансового оздоровления Михаила Сухова и руководителя департамента банковского регулирования и надзора Алексея Симановского, рассказал зампрединститута Госдумы по финансовым рынкам и кредитным организациям Анатолий Аксаков.

Тем самым Центробанк подчеркивает преемственность курса в банковском надзоре, который проводил Андрей Козлов, направленного на повышение прозрачности банковской системы, борьбу с обналичкой, дутым капиталом и т. д., считает предправления Оргрэсбанка Игорь Коган.

Первый зампред банковского комитета ГД Павел Медведев положительно оценивает выбор Сергея Игнатьева: «Михаила Сухова и Алексея Симановского я знаю около 10 лет. Думаю, что в случае их назначения совет директоров ЦБ будет больше внимания уделять совершенствованию банковского надзора». При этом Павел Медведев напомнил, что во время обсуждения кандидатуры самого Сергея Игнатьева на пост главы ЦБ он обещал улучшить банковский надзор, что теперь последовательно и выполняет.

«Лично у меня всегда вызывало недоумение, почему представители ведущих департаментов ЦБ – лицензирования и надзора – не входили в состав совета директоров», – говорит вице-президент РСПП Александр Мурычев.

Президент ассоциации региональных банков «Россия» Анатолий Аксаков сказал, что Михаил Сухов и Алексей Симановский пользуются большим уважением в банковском сообществе. «На мой взгляд, новый статус Михаила Сухова позволит ему в большей степени, чем сейчас, влиять

на работу территориальных подразделений ЦБ, к сотрудникам которых у региональных банков накопилось много претензий», – подчеркивает Анатолий Аксаков. – Алексей Симановский восприимчив к критике ЦБ, и, если в ней есть рациональное зерно, он готов учесть высказанное критическое замечание при принятии решений».

Анатолий Аксаков пояснил, что помимо банковского комитета кандидатуры планирует рассмотреть комитет по бюджету и налогам ГД. «Это связано с тем, что основные направления единой государственной денежно-кредитной политики и ежегодные отчеты работы ЦБ традиционно рассматривают два комитета ГД – банковский и бюджетный».

Зампред Банка России Геннадий Меликьян считает, что для обоих кандидатов новое назначение станет серьезным повышением. «В случае их утверждения в выигрыше окажутся все: и ЦБ, и банковское сообщество», – отметил г-н Меликьян. – При этом речь идет не только о повышении качества банковского надзора со стороны ЦБ. Совет директоров нашего банка принимает очень важные решения, в обсуждении которых не участвуют ни директора департаментов, ни другие сотрудники ЦБ, не входящие в этот совет».

Совет директоров ЦБ

Председатель ЦБ Сергей Игнатьев, первые зампреды Георгий Лунтовский и Алексей Улюкаев, зампреды Константин Корищенко и Виктор Мельников, зампред и руководитель Главной инспекции кредитных организаций Геннадий Меликьян, главный бухгалтер Людмила Гуденко, директор сводного экономического департамента Надежда Иванова, руководители столичного управления Константин Шор и пиетерского Надежда Савинская.

Евгения Ватаманюк, Ведомости



Аппарат Михаила Фрадкова хорошо запомнил и данные в полемике 14 декабря в Белом доме обещания Германа Грефа отдать в перспективе банку в управление инвестиционный фонд РФ, размеры которого к концу 2007 года достигнут 190 млрд руб. Банк получил право участвовать в реализации «инвестпроектов, имеющих общегосударственное значение и осуществляемых на условиях частно-государственного партнерства» и «проектов создания объектов инфраструктуры и иных объектов, предназначенных для обеспечения особых экономических зон» (речь идет об инвестфонде).

Впрочем, Банк развития, согласно формулировке законопроекта о нем, будет участвовать в осуществлении всех госинвестиций, объем которых в бюджете 2007 года составляет более 1 трлн руб. Сейчас их распределением через федеральную адресную инвестиционную программу (ФАИП),

Михаил Фрадков сорвал Банк развития

19 января правительство внесло в Госдуму законопроект «О Банке развития»

Глава правительства Михаил Фрадков отстоял право лично управлять создаваемым на базе Внешэкономбанка Банком развития. Несмотря на сопротивление Минэкономразвития, Банк развития, согласно внесенному в Госдуму правительством законопроекту о его полномочиях, будет подконтролен премьер-министру и не будет подконтролен ЦБ. Банк все же будет допущен к распределению госинвестиций, контролируемых МЭРТом. В 2007 году эти инвестиции превысят 1 трлн руб.

Правительство обсуждало законопроект, подготовленный МЭРТом, 14 декабря, и именно тогда премьер-министр Михаил Фрадков настоял на внесении в проект ряда изменений, увеличивающих статус Банка развития в системе распределения госсредств и передающих банк под контроль премьер-министра.

Редакторская правка документа продолжалась в течение новогодних каникул в аппарате правительства, хотя первоначально предполагалось, что законопроект попадет в Госдуму в декабре 2006 года. Как утверждают в правительстве, глава МЭРТа Герман Греф потребовал «дополнительно проработать» целесообразность наделения премьер-министра полномочиями председателя наблюдательного совета банка, но 17 января сдался и поставил визу на документе.

Главное изменение в законопроекте — это недвусмысленное утверждение: «Председателем наблюдательного совета

банка является председатель правительства». Речь идет не о парадной должности, а о конкретных полномочиях. Согласно тексту документа, наблюдательный совет под руководством его председателя одобряет сделки на сумму более 5% активов банка, утверждает его бюджет и структуру, принимает решения об открытии филиалов и представительств, выпуске облигаций и других эмиссионных бумаг, «уточняет параметры инвестиционной и финансовой деятельности». И именно наблюдательный совет назначает и увольняет руководителя службы внутреннего контроля банка (этот чиновник контролирует работу председателя банка, назначаемого распоряжением президента).

Другие правки, внесенные в документ, не менее значительны. Так, из итоговой версии документа исчезла ст.9 «Ограничение деятельности Банка развития». Прежняя редакция текста запрещала банку осуществлять работу с физлицами, вести торговую, производственную, страховую деятельность, запрещала ему профессиональное участие на рынке ценных бумаг. В документе, внесенном в Госдуму, сохранился лишь запрет на операции с физлицами, остальные вычеркнуты. Банку прямо вменяется в обязанность заниматься предпринимательской деятельностью без расшифровки ее видов, предоставлять страховые услуги и услуги участника фондового рынка.

федеральные целевые программы (ФЦП), инвестфонд и механизм поддержки экспорта занимается исключительно МЭРТ. Законопроект напрямую наделяет банк агентскими полномочиями по господдержке экспорта и дополнен пунктом, разрешающим банку участвовать в реализации программ в рамках ФЦП и ФАИП.

Если вспомнить, что Михаил Фрадков уже фактически одобрил поправки Минфина в Бюджетный кодекс, ослабляющие контроль МЭРТа за госинвестициями, приходится констатировать: популярность Германа Грефа у лоббистов, ранее обсуждавших госинвестиции с МЭРТом, существенно снизится. Зато возрастет влияние премьер-министра. Если Михаил Фрадков сохранит за собой кресло во втором полугодии 2007 года, когда заработает Банк развития, политические дивиденды от редактury закона «О Банке развития» достанутся именно ему.

По словам Владислава Резника, банковский комитет Госдумы и фракция «Единая Россия» считают законопроект «О Банке развития» приоритетным. «Поэтому будем рассматривать его максимально быстро, но в то же время очень внимательно», — подчеркнул Владислав Резник. Зампред банковского комитета Анатолий Аксаков сказал, что рынок ждет принятия этого законопроекта: «Надеюсь, что в марте мы приступим к его рассмотрению и в апреле скорее всего Госдума его примет».

Петр Нетреба, Коммерсантъ

Вопреки ожиданиям, энергохолдинг решил до конца года снизить свою долю не в пяти, а сразу в пятнадцать энергокомпаниях. За счет продажи их акций РАО ЕЭС планирует получить около 400 млрд руб. Однако ряд отраслевых экспертов сомневаются, что энергохолдинг сумеет провести в установленный срок все заявленные доэмиссии генерирующих компаний и собрать столько денег, сколько планирует.

Как заявил в Давосе глава РАО ЕЭС Анатолий Чубайс, энергохолдинг собирается уже в этом году провести доэмиссии в 15 своих оптовых и территориальных генерирующих компаниях (ОГК и ТГК, всего в структуре РАО ЕЭС 6 ОГК и 14 ТГК). Как рассказал источник, близкий к энергохолдингу, план-график доэмиссий был утвержден в конце декабря и в него вошли 10 ТГК и 5 ОГК. До 1 августа доэмиссии пройдут в пяти компаниях. В ОГК-3 доэмиссия состоится в марте, в ОАО «Мосэнерго» (ТГК-3) – в мае, в ТГК-5 – в мае-июне, в ОГК-4 и ТГК-1 – в июле. Параметры доэмиссий утверждены советом директоров РАО ЕЭС пока лишь в ОГК-3 и «Мосэнерго». В первой компании в результате доэмиссии доля РАО ЕЭС снизится с 59,72% до 37,08% акций. В «Мосэнерго», чья доэмиссия будет выкуплена «Газпромом» по закрытой подписке более чем за \$2 млрд, доля энергохолдинга сократится с 50,9% до 36,3% акций.

В остальных компаниях определен лишь срок, когда каждая из них должна быть готова к доэмиссии. Так, уже к августу должны подготовиться ТГК-7, ТГК-12 и ОГК-2, к сентябрю – ТГК-8, к октябрю – ТГК-9, к ноябрю – ОГК-1, ОГК-6, ТГК-4, ТГК-10 и ТГК-13. Параметры доэмиссий в этих компаниях «будут постепенно утверждаться советами директоров». Источник уточняет, что доэмиссии будут проходить во всех формах – продажа стратегическому инвестору, продажа по закрытой подписке, публичное размещение акций. Пока что формы утверждены только для первых пяти компаний. Доли в ТГК-5 и ТГК-1 будут проданы стратегическим инвесторам – ранее назывались ОАО «Комплексные энергетические системы» и финская Fortum соответственно. В ОГК-3 пройдет частное конкурентное размещение, в ОГК-4 – IPO. Электронная книга заявок на выкуп доэмиссии ОГК-3 уже открыта, и, по данным собеседника, уже поданы заявки от стратегических инвесторов, среди которых присутствуют, в частности, структуры «Газпрома».

В РАО ЕЭС подтвердили факт наличия корпоративного графика подготовки к доэмиссиям, согласно которому до середины года пять компаний проведут эмиссии и не менее десяти должны быть готовы к размещению во второй половине года. «Наша задача провести доэмиссии с тем, чтобы как можно скорее начать строительство новых объектов и не допустить энергодефицита, – говорит начальник департамента по работе со СМИ РАО ЕЭС Марита Нагога. – Правительство утвердило рост энергопотребления к 2011 году в объеме 5%. В



РАО ЕЭС форсирует распродажу генерации

РАО «ЕЭС России» утвердило план-график доэмиссий своих компаний на 2007 год

соответствии с этим прогнозом мы и пересматриваем инвестпрограмму в сторону увеличения». По данным источников, близких к энергохолдингу, РАО ЕЭС планирует выручить за все доэмиссии около 400 млрд руб. За счет этих денег будет профинансировано 35-40% инвестпрограммы энергохолдинга до 2011 года. Пока ее объем окончательно не утвержден, однако это произойдет в ближайшее время. Ранее предполагалось, что объем инвестпрограммы до 2010 года составит 2,1 трлн руб.

Аналитик банка Москвы Дмитрий Скворцов считает, что спешка РАО ЕЭС с продажей долей в ОГК и ТГК связана с необходимостью инвестиций и опасностью обесценить активы. «Если бы доэмиссии проходили по старой схеме, то тогда они совпали бы с финальным этапом реорганизации, когда все госпакеты ОГК и ТГК окажутся на балансе Федеральной сетевой компании, и она начнет их срочно продавать», – отмечает аналитик. – В этом случае действительно рынок мог бы перенасытиться бумагами и спрос на них резко упал бы».

Что же касается объема выручки РАО ЕЭС от продажи активов, то получение 400 млрд руб. господин Скворцов называет вполне реальным. «Энергетика сейчас чуть ли не единственная отрасль, имеющая

фундаментальный потенциал роста, – говорит аналитик. – Интерес инвесторов к энергоактивам просто огромен».

Однако другим отраслевым экспертам планы РАО ЕЭС кажутся излишне амбициозными. «Во многих компаниях еще нет реалистичных инвестпрограмм, и я сомневаюсь в том, что возможно провести столько доэмиссий за год, – говорит аналитик ИК «Антанта-Капитал» Денис Матафонов. – Реалистично провести пять-шесть доэмиссий, как и планировалось раньше». Однако сумма 400 млрд руб. кажется аналитику мало достижимой. «Реально провести одну эмиссию на 400 млрд руб., а пятнадцать – очень трудно», – полагает господин Матафонов. С ним согласен эксперт-аналитик отдела исследований электроэнергетической отрасли Института проблем естественных монополий Александр Григорьев. «В выигрыше от «форсированной» доэмиссии окажутся биржевые спекулянты», – поясняет господин Григорьев. По его мнению, большой объем предложения негативно скажется на цене размещения, и РАО ЕЭС «рискует не получить даже тех средств, которые планировались первоначально – \$700-800 млн от доэмиссии каждой ОГК и ТГК, о которых Анатолий Чубайс говорил еще в 2005 году».

Екатерина Гришкова, Коммерсантъ



Исламский легион «ГАЗПРОМА»

«Газовая опека»: политические потери могут оказаться больше экономических приобретений

Россия собирает газовый картель. Накануне Иран, второй по важности (по запасам голубого топлива) участник потенциальной «газовой ОПЕК», заявил о желании войти в создаваемый Россией союз. Ответа российских властей пока нет: до сих пор они тщательно скрывали и даже отрицали подготовку картеля.

Глава Исламской Республики Иран аятолла Али Хаменеи на встрече с руководителем Совета безопасности РФ Игорем Ивановым заявил, что Иран готов к сотрудничеству с Россией в газовой сфере. «Сотрудничая друг с другом, оба государства могут создать организацию стран – экспортеров газа наподобие ОПЕК», – назвал вещи своими именами Хаменеи.

Слово не воробей

Это высказывание свидетельствует о том, что у России появился мощный союзник. Однако Иран – единომышленник со вполне определенным имиджем. И хотя сотрудничество с ним, несмотря на санкции Запада, Россия не приостанавливала

ни в атомной сфере, ни даже в области экспорта вооружений, официальное заявление о создании газового картеля может серьезно осложнить положение нашей страны как образцового газового поставщика для Западной Европы.

Экономические выгоды для России от «газовой ОПЕК» налицо.

«Идея привлекательная», – заявил бывший спикер Госдумы Геннадий Селезнев. Тем не менее, политические потери могут оказаться несравнимо больше. Создание Россией и Ираном совместной организации для сотрудничества в газовой сфере – «это вопрос больше политический, чем экономический», заметил вице-президент Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Игорь Юргенс. «Принять предложение Ирана – попасть под жесткую критику Запада, отклонить – потерять одного из ключевых игроков газового рынка, если МАННГО (рабочее название «газовой ОПЕК») все-таки состоится», – предупреждает старший эксперт независимой консалтинговой группы «2К Аудит – Деловые консультации» Марина Эль.

Кроме того, по мнению некоторых экспертов, создавать картель экономически невыгодно. Председатель Фонда аналитических программ «Экспертиза» Марк Урнов считает, что предложение Ирана не имеет под собой никакой экономической основы и даже его обсуждение принесет вред нашей стране. Игорь Юргенс также предупреждает, что создание картеля может быть экономически неоправданным. «Огромным количеством газа обладает и Катар, и другие страны, которые снабжают политического противника Ирана – Соединенные Штаты», – отметил Юргенс. – На чисто рыночной основе объединение выглядит довольно сложным».

Третий союзник

На горизонте сотрудничества в газовой сфере появился еще один игрок – Катар.

Он находится на третьем после России и Ирана месте в мире по запасам газа. Благодаря своему геополитическому положению Катар активно снабжает сжиженным природным газом (СПГ) страны Азии, в частности Японию и Южную Корею.

По мнению Геннадия Селезнева, побывавшего там в качестве главы парламентской делегации, «катарцы могут использовать российские трубопроводы для перекачки газа на север». По словам сопредседателя российско-катарского делового совета Тимура Тимербулатова, в экономике Катара, изначально базировавшейся на добыче нефти, «центр тяжести смещается в сторону газа, потому что его запасы чрезвычайно велики». Российские компании готовы работать на катарском рынке. Там уже началось строительство нефте- и газопроводов. В частности, по направлениям Катар – ОАЭ – Оман – Пакистан и Катар – Саудовская Аравия – Кувейт – Бахрейн. По словам бывшего посла России в Катаре Николая Тихомирова, «Россия, имея обширный опыт строительства нефте- и газопроводов, может помочь арабским коллегам». В этом заинтересованы «Газпром», «Стройтрансгаз», ЛУКОЙЛ и «Роснефть».

В Катаре российские компании ждут большую конкуренцию. Прежде всего с корейскими, норвежскими и американскими компаниями. Еще одно возможное препятствие для российского бизнеса – расположенная в Катаре крупнейшая на Ближнем Востоке военная база США. Тем не менее, по словам Селезнева, присутствие американцев не должно помешать экономическим планам России. Тем более что в ближайшее время отношения между нашей страной и Катаром могут быть закреплены двусторонними договоренностями на высшем уровне.

Как стало известно после алжирской поездки главы Минпромэнерго Виктора Христенко, в апреле в Катаре соберутся представители крупнейших стран – производителей и экспортеров газа. Потенциальные участники «газовой ОПЕК» обсудят координацию своих действий. Возможно, там рассуждения о газовом картеле примут официальные очертания.

Евгений Беляков, Газета

«Администратор торговой системы» (АТС), управляющий оптовым рынком электроэнергии, объявил, что у него есть основания подозревать в недобросовестном поведении на торговой площадке НО-РЭМ 42 трейдерские компании. Компании, среди которых 33 дочерние структуры РАО «ЕЭС России», подозреваются в приписках и сговоре с потребителями – АТС считает, что они подозрительно точно планируют объемы закупок энергии, за что приходится платить честным трейдерам на рынке «отклонений от плана» НОРЭМ.

Суть претензий АТС состоит, как ни странно, в суперточном планировании, к которому по идее и должны стремиться все участники рынка. «Мы подозреваем много компаний в манипулировании данными о планируемом и реальном потреблении, которые они представляют в АТС: в более чем половине часов месяца план потребления отличается от факта менее чем на 2%. Такая точность планирования нереальна, этого не может быть», – считает Дмитрий Пономарев, уточняя, что зачастую жизнь не совпадает с прогнозом на 10-15%.

АТС даже опубликовал список имен подозреваемых, включающий 42 энергосбытовые компании; 33 из них – «дочки» РАО «ЕЭС России», а остальные – независимые сбытовики. У четырех компаний («Волгоградэнергосбыт», «Челябэнергосбыт», Чувашская энергосбытовая компания и независимая «Транснефтьсервис С») точность планирования по итогам декабря составила почти 100% (743 часа из 744 возможных). Господин Пономарев даже обещает разработать санкции для компаний, которые уличат в обмане.

АТС подозревает трейдеров в элементарных приписках. Криминал, по мнению главы АТС, состоит в том, что если одна из компаний притворилась, что идеально



АТС уличил энерготрейдеров В ТОЧНОСТИ

спланировала свой объем потребления, то это обернется дополнительными расходами для другой, честной компании – отклонения от плана торгуются на балансирующем сегменте рынка АТС и стоят дороже «планового» электричества. «Недобор», возникающий из-за таких приписок, ежемесячно распределяется между всеми участниками балансирующего рынка.

Впрочем, в опрошенных компаниях подозрения АТС восприняли спокойно. «У нас был большой провал по планированию в начале прошлого года, когда в связи с выходом «Мосэнерго» на оптовый рынок электроэнергии у нас резко изменились группы точек поставки, но за год мы кое-чему смогли научиться», – рассказал директор по работе на оптовом рынке «Мосэнергосбыта» Андрей Ковалев. В одной из «уличенных» независимых компаний также

сказали, что гордятся своим точным планированием. «Наши клиенты – это промышленные предприятия, причем все группы точек поставки у нас оборудованы автоматизированной системой учета электроэнергии, так что здесь мы абсолютно прозрачны», – заявил гендиректор «Нишноватомэнергосбыта» Александр Лагутин. Кроме того, по его словам, спекуляции на рынке сейчас невыгодны.

Ситуацией уже заинтересовалась ФАС, заявил замглавы ведомства Анатолий Голомолзин. По его словам, «мы анализируем эту информацию». Впрочем, он полагает, что энергорынок, построенный по принципу саморегулирования, может сам справиться с ситуацией – опубликование «списка трейдеров» отрезвит многих, уверен замглавы ФАС.

Алена Корнышева, Коммерсант

«ИМИДЖ УПАЛ, НО НЕ ОТЖАЛСЯ»

Сергей Ястржембский: Россия не ратифицирует энергохартию в ее нынешнем виде

Недавно помощник и спецпредставитель президента по развитию отношений с ЕС Сергей Ястржембский заявил, что российские власти не намерены ратифицировать Энергетическую хартию в нынешнем виде. После неформального саммита Россия – ЕС в финском Лахти тема нератификации, по словам Ястржембского, «эмоционально пошла на убыль».

«Мы меньше слышим стеланий по поводу того, что Россия не подписывает хартию и транзитный протокол к ней», – констатировал помощник президента. В этих документах есть формулировки, дискри-

минирующие Россию, и они должны быть доработаны. Если Европа хочет получить доступ к российской энергетике, у наших компаний должна быть возможность работать в стратегических отраслях европейского рынка. К тому же Брюсселю не следует искать подвоха в активизации газового сотрудничества России и Алжира. «Оно направлено прежде всего на то, чтобы наладить нормальные отношения России и ЕС. Между «Газпромом» и компаниями Алжира обсуждаются пути совместной транспортировки газа, возможно, и обмена активами, – пояснил

Ястржембский. – Думаю, столь нервная реакция связана с опасениями, что российская компания будет действовать на рынках Алжира эффективнее, чем европейские».

Не обошлось и без замечаний по поводу «нефтегазотранзитных» проблем между Россией, Украиной и Белоруссией. «Учитывая кризисы энергопоставок в 2006-м и начале 2007 года, ЕС заинтересован, чтобы такого рода проблемы не возникали», – считает Ястржембский. Он уверен, что, разработав новое соглашение между Россией и ЕС, можно будет избежать подобных проблем. По мнению помощника президента, взаимоотношения России с некоторыми странами ЕС осложняются и разногласия «из прошлого»: «младоевропейские

страны» очень часто проецируют свои исторические комплексы на современные отношения с Россией. «Нечего постоянно смотреть в зеркало заднего вида: можно попасть в аварию», – заявил Ястржембский.

Помощник президента был вынужден признать, что у России на Западе неблагоприятный имидж: «Имидж упал, но не отжался, а для того чтобы он отжался, надо что-то предпринимать». По мнению Ястржембского, национальный имидж – это серьезная работа, которая не ограничивается односторонними услугами различных СМИ.

Еще один шанс замерить энергоимидж Москвы представится 17-18 мая под Самарой, где состоится очередной саммит России и ЕС.

Алексей Дидевич, Газета

Первой сферой, где деятельность иностранных инвесторов будет законодательно ограничена, возможно, окажется одна из самых привлекательных и одновременно капиталоемких – разработка недр. Как известно, Министерство природных ресурсов давно подготовило поправки в действующий закон «О недрах», которые определяют возможности доступа иностранцев к российским месторождениям.

31 января глава Минприроды Юрий Трутнев заявил, что эти поправки могут быть переданы правительством на рассмотрение Госдумы отдельным пакетом уже в феврале этого года, то есть не дожидаясь обсуждавшегося правительством законопроекта «О допуске иностранных инвесторов в стратегические отрасли экономики». «Мы будем настаивать на том, чтобы наш законопроект проходил Госдуму и Совет Федерации вне зависимости от законопроекта, подготовленного Минпромэнерго», – цитирует слова министра Интерфакс. Хотя еще полгода назад г-н Трутнев объяснял задержку с принятием поправок в закон «О недрах» именно тем, что он должен идти в связке с законопроектом Минпромэнерго. В Минприроды говорят, что технические поправки о доступе иностранцев к недрам уже готовы и не требуют доработок.

Согласно заявлению министра, ограничения касаются четырех групп месторождений: во-первых, полезных ископаемых, необходимых для обеспечения обороноспособности страны (уран, алмазы, чистый кварц); во-вторых, расположенных в непосредственной близости к «землям обороны»; в-третьих, всех месторождений, расположенных на шельфе России, вне зависимости от объемов запасов; в-четвертых, месторождений, запасы которых превышают установленные поправками критерии.

Критерии отнесения месторождений к стратегическим предполагают наличие запасов нефти свыше 70 млн тонн, газа – свыше 50 млрд кубометров, коренного золота – свыше 50 тонн, меди – свыше 500 тонн. Минприроды озвучило и перечень месторождений из нераспределенного фонда, которые подпадают под эти критерии. В него вошли 10 нефтяных, 24 газовых, пять медных и одно золотое месторождение. Так что согласно поправкам принять участие в аукционах по этим месторождениям иностранные компании смогут лишь создав совместные предприятия, в которых доля российских компаний была бы контрольной.

Минприроды уже много лет бьется над разработкой нового закона «О недрах», который бы определил, в частности, правила игры для иностранных компаний при разработке российских недр. Еще в начале 2000-х это пытался сделать тогдашний министр природных ресурсов Виталий Артюхов. Позже он вынужденно уступил эту функцию главе Минэкономразвития Герману Грефу, под руководством которого была подготовлена полноценная версия за-



Раскопаем сами

Министерство природных ресурсов торопится ограничить доступ иностранцев к недрам

кона. Она, впрочем, пришлось не ко времени, поскольку вопреки политическим тенденциям оказалась слишком либеральной. Со сменой правительства в 2004 году обязанность написать закон о доступе иностранцев к российским недрам снова была возвращена в Минприроды и передана новому главе министерства Юрию Трутневу. Он пообещал написать закон «с нуля» на базе гражданско-правовых отношений. О том, что доступ иностранцев к стратегическим месторождениям будет ограничен, стало известно еще в феврале 2005 года. Тогда, как и теперь, для участия в аукционах по этим стратегическим месторождениям нерезидентам предлагалось создать дочерние предприятия, в которых более 51% принадлежало российским компаниям. Однако сами критерии стратегических месторождений были существенно ниже. Тогда к месторождениям, недоступным для иностранцев, было отнесено только пять участков: нефтяные месторождения им. Требса и им. Титова, газовое «Чаядинское», золоторудное «Сухой Лог» и медное «Удоканское».

В том же году Минприроды представило новый законопроект в правительство, а в ноябре направило его в Госдуму для рас-

смотрения в первом чтении. Но буквально за один день до начала парламентского заседания министерство отозвало законопроект для доработки. Как отмечали эксперты, изменения в критериях были вызваны недовольством законопроектом со стороны «Газпрома», требовавшего повысить барьеры в отношении газовых участков. Закон пропал в недрах МПР более чем на год. Летом 2006 года г-н Трутнев объявил об изменении критериев стратегических месторождений. Они стали намного жестче. Так, по новой версии законопроекта по запасам газа критерии были изменены с 1 трлн до 50 млрд кубометров, нефти – со 150 до 70 млн тонн, золота – со 700 до 50 тонн, меди с 10 тыс. до 500 тонн. Под такие критерии подпадало уже более 150 месторождений. При этом месторождения шельфа оставались еще открытыми для иностранного участия, поскольку предполагалось написать отдельный закон о разработке континентального шельфа. Согласно последним заявлениям министра, все шельфовые месторождения будут для иностранцев закрыты.

Юрий Трутнев уточнил, что поправки будут распространяться только на новые участки: «Этот закон не будет пересматри-

вать лицензии, которыми уже владеют в РФ иностранные инвесторы. На действующее соглашение, например, на сахалинских месторождениях, где есть иностранное участие, законопроект распространяться не будет». Так что экспроприация участков по стратегическому принципу иностранным компаниям пока не грозит. Правда, надо отметить, что после подписания соглашения о вхождении «Газпрома» в «Сахалин-2» под эти критерии подпадает только один проект на территории России – «Сахалин-1» (запасы нефти – 307 млн тонн, газа – 485 млрд кубометров), в котором суммарно иностранным компаниям ExxonMobil, Sodeco и ONGC принадлежит 80% акций.

Тем не менее иностранные добывающие компании, работающие на территории России, похоже, вздохнули с облегчением. В большинстве российских представительств мировых нефтегазовых компаний в один голос говорили о том, что введение ограничений на эксплуатацию недр – это суверенное право России и что компании готовы работать в рамках ее законодательства.

Согласно перечню, подготовленному Минприроды, к стратегическим газовым месторождениям относятся: Кумжинское (с запасами по категории АВС1 94,23 млрд кубометров) и Ванейисское (85,183 млрд куб. м) в Ненецком автономном округе; Антипаотинское (125,51 млрд куб. м), Арктическое (315,51 млрд куб. м), Верхнетитейское (110,74 млрд куб. м), Геофизическое (211,53 млрд куб. м), Гыданское (116,1 млрд куб. м), Западно-Сияхинское (199,17 млрд куб. м), Крузенштернское (1,675 трлн куб. м), Малыгинское (745,1 млрд куб. м), Минховское (208,3 млрд куб. м), Нейтинское (97,39 млрд куб. м), Нурминское (223,41 млрд куб. м), Ростовцевское (83,69 млрд куб. м), Северо-Тамбейское (929,1 млрд куб. м), Солетско-Ханавское (154,76 млрд куб. м), Тасийское (440,82 млрд куб. м), Тота-Яхинское (70,07 млрд куб. м) и Утреннее (747,08 млрд куб. м) в Ямало-Ненецком АО; Дерябинское (50,60 млрд куб. м) в Таймырском АО; Верхневелючанское (209,3 млрд куб. м), Соболох-Неджелиинское (65 млрд куб. м), Среднетюгское (165,3 млрд куб. м) и Тас-Юрхское (112,7 млрд куб. м) в Якутии.

Стратегическими запасами нефти обладают месторождения им. Титова (153 млн тонн), им. Требса (200,4 млн тонн), Лабагаданское (113,8 млн тонн) и Наульское (236,56 млн тонн) в Ненецком АО; Западно-Тамбейское (115,3 млн тонн), Ростовцевское (197 млн тонн), Гавриковское (133,7 млн тонн), Имилорское (818 млн тонн) и Северо-Рогожинское (350 млн тонн) в Ямало-Ненецком АО; Чаядинское (197 млн тонн) в Якутии.

В список Минприроды вошли медные месторождения «Кизыл-Дере» (1173 тыс. тонн), Ново-Учалинское (1060 тыс. тонн), «Норильск-1» (714 тыс. тонн) и Удоканское (14 953 тыс. тонн), а также золоторудное «Сухой Лог» (1030 тонн).

Анна Горшкова, Время новостей

ВЕРШКИ И КОРЕШКИ

Независимые поставщики наступают на «Газпром»

Виктор Христенко надеется сделать то, что не удалось Герману Грефу. Глава Минпромэнерго замахнулся на монополизацию «Газпрома». На внутреннем рынке. К 2010 году доля «Газпрома» должна сократиться до 50%, если не меньше.

Эту мысль Виктор Христенко высказывал еще на заседании правительства 30 ноября прошлого года. «В нашем балансе газа доля независимых поставщиков на внутреннем рынке будет меняться. К 2010 году она должна вырасти до 45-50% и в дальнейшем будет держаться на достаточно высоком уровне», — заявил тогда Христенко.

Теперь появились уточненные данные. «Независимые газовые компании в перспективе к 2015-2020 годам будут занимать на внутреннем рынке газа доминирующие позиции», — более обтекаемо сказал Христенко.

По данным ЦДУ ТЭК, в 2006 году добыча независимых производителей газа на внутреннем рынке России составила 107 млрд кубометров (25% от общего объема потребления в стране).

В пресс-службе «Газпрома» заявили, что положительно относятся к инициативе Минпромэнерго. «В условиях роста потребления газа как в России, так и во всем мире можно ожидать, что прирост своей добычи «Газпром» будет направлять на экспорт для укрепления позиций нашей страны на внешнем рынке, а независимые производители газа обеспечат растущее потребление на внутреннем рынке», — заявили «Газете» в пресс-службе компании «Новатэк». К 2010 году «Новатэк» планирует увеличить добычу газа более чем в полтора раза.

Компенсировать возможный уход «Газпрома» с внутреннего рынка могут и нефтяные компании, увеличивающие добычу попутного газа. «Ситуация движется в позитивном направлении», — заявил замруководителя Федеральной антимонопольной службы Анатолий Голомолзин.

Однако истинная причина доброй воли газового монополиста может быть в другом. «На основных месторождениях «Газпрома» добыча падает. Года через три их газопроводы опустеют, и на них можно будет пустить независимых поставщиков», — говорит начальник аналитического отдела ИК «Брокеркредитсервис» Максим Шеин. Как показывает практика, «Газпрому» будет гораздо легче восполнить пробел, если он купит актив у конкурента, нежели если уступит ему место под солнцем.

К 2011 году Минпромэнерго планирует выйти на равнодоходность внешних и внутренних цен на газ. А это будет для производителей дополнительным стимулом продавать газ внутри страны. Кроме того, даже если «Газпром» отдаст больше половины рынка независимым поставщикам, его монополия на газотранспортную сеть останется неприкасаемой. Таким образом, другие компании не могут быть уверены в завтрашнем дне: в любой момент доступ к трубе им может быть закрыт. В этом случае вполне логичным могла бы стать реструктуризация «Газпрома» по примеру РАО «ЕЭС России», при которой сети (аналог газопроводов) выделяются в отдельную компанию, контролируемую государством. Однако, как заявил Анатолий Голомолзин, «такой вопрос даже не обсуждается».

Евгений Беляков, Газета



Однако начало добычи на нем будет отложено как минимум до 2012 года, поскольку схема привлечения иностранцев в проект будет утверждаться правлением «Газпрома» в марте-апреле, а сами переговоры могут затянуться на неопределенное время.

Зампред правления «Газпрома» Александр Медведев сообщил: «Мы начнем эти переговоры (об участии иностранцев в освоении Штокмановского месторождения) уже в феврале». Ранее «Газпром» выбрал короткий список потенциальных претендентов на участие в Штокмановском проекте, в который вошли американские ConocoPhillips и Chevron, норвежские Hydro и Statoil и французская Total. Однако осенью 2006 года компания отказалась от привлечения в проект иностранных участников, так как не нашла привлекательных для себя вариантов активов, предложенных для оплаты доли в Штокмане. Господин Медведев напомнил, что в октябре прошлого года «Газпром» направил письма всем этим компаниям. В Total, Chevron и Statoil сообщили, что никаких дополнительных уведомлений о начале переговоров из «Газпрома» не получали. В Total и Statoil добавили, что «по-прежнему заинтересованы в участии в проекте на правах собственников».

Штокмановское месторождение расположено в центральной части шельфа российского сектора Баренцева моря. Запасы месторождения по категории C1 + C2, утвержденные Госкомиссией по запасам полезных ископаемых Минприроды РФ в январе 2006 года, – 3,7 трлн кубометров газа и более 31 млн тонн конденсата. Стоимость первой фазы освоения – \$12-18 млрд.

Как сообщил источник в «Газпроме», существует несколько форм привлечения иностранных партнеров. По его словам, в случае заключения просто договоров подряда достаточно привлечь международные сервисные компании. Но в этом случае крупные концерны типа Chevron и Total, сами привлекающие подрядчиков, вряд ли войдут в проект Штокмана. Другое дело, что, по словам собеседника, «есть определенные условия, на которых участники шорт-листа могут прийти к соглашению, в частности, если будет применена схема «Ачимгаза». Однако в этом случае, по мнению собеседника, стороны должны будут заново оценить стоимость активов либо денежного эквивалента иностранных партнеров, на что будут потрачены многие месяцы, и это неизбежно скажется на сроках освоения месторождения. По мнению экспертов «Газпрома», реалистичский прогноз начала добычи на Штокмане – середина 2012 года. Ранее говорилось о 2010-2011 годах.

Прошлой осенью Александр Медведев действительно говорил о том, что рассматривается схема, при которой иностранные партнеры смогут записывать проданный газ на свой баланс. К примеру, лицензия на добычу газа на Уренгойском месторождении в СП «Ачимгаз» («Уренгойгазпрому»



Штокмановское месторождение

приоткроют для иностранцев

«Газпром» возобновит переговоры с иностранными компаниями о форме их вхождения в проект освоения Штокмановского газоконденсатного месторождения в Баренцевом море

и Wintershall принадлежит по 50%) не передана, однако Wintershall получит свою долю выручки от проданных за все время эксплуатации 200 млрд кубометров газа. В итоге Wintershall сможет зачислить на свой баланс 100 млрд кубометров газа. По словам источника в одной из пяти компаний шорт-листа по Штокману, такая схема, безусловно, заинтересует западные концерны с учетом ценовой политики. «Газпром» платит Wintershall по формуле цены: каждые три из четырех кубометров продаются по цене Федеральной службы по тарифам для нулевого пояса, каждый четвертый – по экспортной цене границы Германии минус транспортные расходы.

Отраслевые эксперты полагают, что такая постановка ресурсов на баланс возможна. Аналитик МДМ-банка Андрей Громадин отмечает, что «если все будет оформлено на абсолютно рыночных условиях и одна сторона не сможет пересматривать их

в одностороннем порядке, то есть если «Газпром» будет обязан на протяжении действия всего проекта перечислять долю от продажи добываемого газа, то возможно поставить эти ресурсы на учет. Так, например, «Итера» владеет 49% Пуровского месторождения». Максим Шеин из «Брокер-кредитсервиса» отмечает, что такое соглашение по форме будет ближе к соглашению о разделе продукции, а не СП.

Замначальника департамента по информационной политике «Газпрома» Сергей Куприянов уточнил, что правление компании определится со схемой привлечения иностранных партнеров в марте-апреле, а до тех пор возможно обсуждение вопросов общего характера. При любой схеме заказчиком проектирования и строительства морских объектов Штокмановского месторождения будет ЗАО «Севморнефтегаз», принадлежащее «Газпрому».

Наталья Гриб, Коммерсантъ



«Газпрому» сватают НОВЫЙ АКТИВ

ООО «Петромир» стало владельцем одного из крупнейших газовых активов

В Иркутской области оно открыло Ангаро-Ленское месторождение газа с запасами 1,22 трлн куб. м. Эксперты и участники рынка гадают, кто стоит за этой компанией. Впрочем, они уверены, что вскоре актив достанется «Газпрому».

О том, что ООО «Петромир» зарегистрировало в госкомиссии по запасам крупное Ангаро-Ленское месторождение газа, сообщили Роснедра. Газовые запасы месторождения по категории С1 составляют 1,5 млрд куб. м, С2 – 1,22 трлн куб. м, извлекаемые запасы конденсата по категории С1 – 0,077 млн т, С2 – 61,79 млн т. Это сравнимо с ресурсами другого гигантского месторождения в Иркутской области – Ковыктинского с запасами газа по категории С1 1,4 трлн куб. м, С2 – 518 млрд куб. м. По данным Роснедра, Ангаро-Ленское месторождение

расположено на трех участках, лицензии на которые принадлежат ООО «Петромир». На Левобережный и Правобережный участки – на поиск, разведку и добычу, на Ангаро-Ленский – на геологическое изучение.

О собственниках «Петромира» ничего не известно. Их имена не смогли назвать ни в МПР, ни в Роснедрах, ни высокопоставленные чиновники Иркутской области. В базе данных «СПАРК» указаны два ООО с таким названием, одно из них создано в 2006 г. в Петербурге, другое – в 1999 г. в Москве. Также в Петербурге есть ЗАО «Петромир», созданное предпринимателем Михаилом Мирилашвили и занимающееся инвестициями в недвижимость, деревообработку, химическую промышленность. Председатель совета директоров компании Владимир Платусевич сказал, что она не имеет отношения к месторождению в Иркутской области.

Московский «Петромир», по данным «СПАРК», занимается добычей нефти и газа. А в 2004 г. он создал ООО «Петромир-Бурение», 19% которого принадлежат ЗАО «Стройтрансгаз-ойл» – «дочке» «Стройтрансгаза», основного строительного подрядчика «Газпрома». Монополия владеет менее 50% «Стройтрансгаза», указано на сайте «Газпрома». Менеджер «Стройтрансгаза» подтвердил, что «Петромир-Бурение» создавалось для разведки Ангаро-Ленского месторождения. Но кто является бенефициаром «Петромира», он говорить не стал. Иркутский чиновник предположил, что это структуры, близкие к «Газпрому». А в 2004 г. начальник Главного управления природных ресурсов МПР по Иркутской области Владимир Назарьев говорил «Интерфаксу», что «Петромир» проводит геологическое изучение трех участков в интересах «Стройтрансгаз-ойла». В ЕГРЮЛ владельцем ООО «Петромир» значится британская Petromir (UK) Ltd. Связаться с ее представителями не удалось.

Владельцы «Петромира» пытались продать свою компанию «Итере», сказал источник, близкий к руководству «Итеры». Предлагали это и ТНК-ВР, утверждает источник, близкий к ТНК-ВР. Оба они говорят, что сделка не состоялась, так как покупатели сомневались в том, что запасы месторождения столь велики.

Если запасы месторождения так высоки, оно станет объектом интереса «Газпрома», уверен аналитик «Тройки Диалог» Валерий Нестеров. Он полагает, что монополия сможет получить это месторождение за \$350-700 млн. «Ангаро-Ленский нефтегазоносный бассейн учитывается программой [«Газпрома»] в качестве ресурсной базы для развития газовой промышленности на востоке России», – ответил «Газпром». От других комментариев в компании отказались.

*Екатерина Дербилова, Ирина Резник,
Ведомости*

«ГАЗПРОМ-СИТИ» БРОСИЛ ТЕНЬ НА ПЕТЕРБУРГ

Центр всемирного наследия Юнеско проведет экспертизу проекта строительства высотного административно-делового комплекса «Газпром-сити»

Центр всемирного наследия ЮНЕСКО проведет экспертизу проекта строительства высотного административно-делового комплекса «Газпром-сити», который намерен возвести в Санкт-Петербурге напротив Смольного монастыря компания «Газпром».

Об этом сообщил на встрече с членами петербургского совета по сохранению культурного наследия директор Цент-

ра всемирного наследия (ЦВН) Франческо Бандарин, прибывший в Петербург для участия в конференции ЮНЕСКО, посвященной управлению и сохранению исторических центров городов, внесенных в список всемирного наследия. Представители делегации ЮНЕСКО подтвердили свою озабоченность проектом «Газпром-сити», который сейчас разрабатывается на основе концепции победив-

шей в международном архитектурном конкурсе компании RMJM, предполагавшей возведение небоскреба высотой 396 метров.

«Решение, основанное на вертикальной доминанте, неприемлемо для Санкт-Петербурга, который является очень горизонтальным городом», – сказал господин Бандарин, уточнив, что «по опыту европейских городов проекты такого масштаба никогда не располагались рядом с центром». Результаты проведенной ЦВН экспертизы господин Бандарин обнародует на сессии межправительственного комитета всемирного наследия, которая пройдет в июне в Но-

вой Зеландии. Как пояснили представители ЮНЕСКО, реализация проекта вопреки рекомендациям комитета может быть расценена как нарушение Конвенции об охране всемирного наследия ООН, участником которой является Российская Федерация. В этом случае Санкт-Петербург, являющийся единственным в мире мегаполисом, включенным в список всемирного наследия, может быть включен в другой – черный список всемирного наследия, находящегося под угрозой, что может отразиться на престиже города и страны.

*Анна Пушкарская,
Санкт-Петербург,
Коммерсантъ*

Сырьевой перерасчет

Астраханское управление федеральной антимонопольной службы (УФАС) возбудило дело против ЗАО «Астраханьрегионгаз», отказавшегося в январе заключать договор поставки ГАЗА с ОАО «ТЭЦ-Северная»

Газовики мотивировали отказ отсутствием согласия ТЭЦ на использование поставщиком собственного прибора учета, который уже насчитал энергетикам 106 млн рублей долга. На ТЭЦ, собственником контрольного пакета которой сейчас является «Московский индустриальный банк», считают, что выполнение условий приведет к банкротству и поглощению компании газовым монополистом.

Управление ФАС по Астраханской области рассматривает дело в отношении ЗАО «Астраханьрегионгаз» по признакам нарушения части 1 ст. 5 Закона «О защите конкуренции» («Злоупотребление доминирующим положением»). Инициатором разбирательства в УФАС стала «ТЭЦ-Северная», обратившаяся к антимонопольщикам с жало-

бой на действия ЗАО «Астраханьрегионгаз» (АРГ), отказавшегося в январе подписывать предложенный энергетиками договор поставки на год. Газовики сослались на отсутствие необходимых для подписания договора документов. В частности, согласия на использование АРГ собственного прибора учета – помимо прибора, установленного самими энергетиками. Ранее договор не предусматривал этого пункта. Около полутора лет назад газовики установили такой прибор, согласно показаниям которого за это время ТЭЦ задолжала за поставки 106 млн рублей. АРГ требует также предоставить разрешение на использование газа в качестве топлива и сертификаты газогорелочных устройств.

ОАО «ТЭЦ-Северная» производит электроэнергию и подает ее потребителям

северной половины правобережной части областного центра. Приватизировано в 1998 году. Контрольный пакет акций принадлежит «Московскому индустриальному банку», около 30% – коллективу предприятия. Финансовые показатели не раскрываются.

В УФАС считают, что требования АРГ необоснованы, так как законодательство требует получать разрешение лишь при «проектировании газоснабжения». Такое разрешение, по словам начальника отдела анализа товарных рынков УФАС Павла Потылицына, у ТЭЦ есть – датированное 1959 годом, когда предприятие строилось. С тех пор реконструкция не производилась, согласно представленным в управление документам, а это значит, что дело против АРГ может закончиться вынесением предписания заключить договор с «ТЭЦ-Северная».

На самой ТЭЦ полагают, что требования поставщика необоснованы и направлены на недружественное поглощение компании. «Прибор учета АРГ установлен в нарушение ГОСТа – не на прямом участке трубы, а ближе к повороту, чем положено», – заверил начальник отдела энергосбыта по работе с промышленными предприятиями и организациями, пресс-секретарь «ТЭЦ-Северная» Николай Масленников. По его словам, 106 млн рублей долга насчитаны незаконно, что уже подтверждал суд. На ТЭЦ признают только текущий долг в 6 млн. Энергетики настаивают, что компания не потребляет 60 тыс. кубометров газа в год, о которых говорит АРГ, а только около 25. Что же касается сертификатов на горелки, то у предприятия, по словам менеджмента ТЭЦ, есть заключение Ростехнадзора, признавшего их годными к употреблению. «Их настоящая цель – выбить долг либо перекрыть газ и заставить клиентов расторгнуть договоры с ТЭЦ – и таким образом провести через процедуру банкротства, чтобы потом выкупить в собственность», – подытожил Николай Масленников. В случае, если договор не удастся заключить с помощью антимонопольщиков, то менеджмент ТЭЦ «Северная» намерен обратиться в арбитражный суд.

В «Астраханьрегионгазе» отказались комментировать ситуацию.

В областном минтопэнерго считают, что ситуация может повернуться не в пользу «ТЭЦ-Северной». Если раньше АРГ просто не имел технической возможности отключить ТЭЦ от газа без вреда для прочих его потребителей северной части Трусовского района, то через год-другой возможность может появиться. Компания, по словам источника, нашла 150 млн рублей на реконструкцию трубопровода, которая позволит все-таки перекрывать задвижку. Официально же в минтопэнерго уверяют, что не располагают информацией о том, что у «Астраханьрегионгаза» действительно есть намерение банкротить «ТЭЦ-Северную».

*Алексей Дмитриев, Астрахань,
Коммерсант (Волгоград)*

Недavno стало известно об активизации следствия по уголовным делам, возбужденным в отношении трех дочерних компаний НК «Русснефть». Сотрудники Следственного комитета (СК) при МВД РФ провели обыски и выемки документов в «Русснефти» и допросили ее президента Михаила Гуцериева. По одной из версий, «Русснефть» стала жертвой очередного обострения политического противостояния России и Белоруссии.

Как стало известно из источников в СК, оперативно-следственная бригада провела обыски и выемки документов в центральном офисе НК «Русснефть» и ее дочерних компаниях. В пресс-службе СК от комментариев по этому поводу отказались, однако сотрудники комитета неофициально говорили о том, что поводом для следственных действий послужили новые данные, полученные в ходе расследования уголовного дела о «незаконном предпринимательстве, сопряженном с извлечением дохода в особо крупном размере» (ч. 2 п. «б» ст. 171 УК).

Дело было возбуждено Генпрокуратурой РФ в середине ноября 2006 года в отношении руководителей трех дочерних предприятий «Русснефти» – ЗАО «Нафта-Ульяновск», ОАО «Ульяновскнефть» и ОАО «Аганнефтегазгеология» (АНГГ). Затем дело передали для расследования в СК. По данным следствия, доход от реализации нефти, добытой «Нафта-Ульяновском» с нарушениями лицензионных соглашений, составил почти 700 млн руб., а доход «Ульяновскнефти» – около 2 млрд руб. АНГГ, как считают в прокуратуре, за один год добычи нефти сверх лимита нанесла окружающей среде и федеральному бюджету урон на сумму 5 млрд руб.

Впрочем, по версии анонимного высокопоставленного источника в МВД, проблемы Михаила Гуцериева появились после того, как он был якобы заподозрен в желании заблокировать планы «Газпром нефти» по выкупу у структур ТНК-ВР и Белоруссии их долей в активах НК «Славнефть» в Белоруссии. Подтвердить или опровергнуть эту версию не удалось – неизвестно, о каких активах идет речь.

Отметим, анонимные источники, близкие к Бинбанку, намекали на некую причастность к ситуации структур Виктора Вексельберга акционеров ТНК-ВР. Представители Виктора Вексельберга заявили, что ничего не слышали о происходящем в «Русснефти» и не имеют к этому отношения. При этом белорусские чиновники демонстрируют, что проблемы в отношениях России и Белоруссии отнюдь не закончены.

В «Русснефти» говорят, что не согласны с оценкой ущерба, который якобы был нанесен дочерними компаниями НК государству. «Инкриминируемый доход за 2003–2005 годы от превышения объема добычи ошибочно рассчитан как объем превышения фактической добычи над проектной, умноженный на сегодняшнюю мировую цену нефти, без учета налогов, составивших 49% суммы выручки и производственных



Михаилу Гуцериеву напомнили о дочках, чтобы он забыл о батьке

Сотрудники следственного комитета (СК) при МВД РФ провели обыски и выемки документов в «РУССНЕФТИ» и допросили ее президента Михаила Гуцериева

расходов – 43%. По итогам проверки с учетом цен реализации того периода реально полученный доход произвольно увеличен в 28 раз», – заявили в компании. Кроме того, в НК отмечают, что «Аганнефтегазгеология» в 2005 году (к этому году относятся вменяемые руководству предприятия нарушения) не входила в холдинг «Русснефть».

Михаил Сафарбекович Гуцериев

Родился 9 марта 1958 года в городе Целинограде Казахской ССР. Окончил Джамбульский технологический институт легкой и пищевой промышленности, Институт нефти и газа имени Губкина, Финансовую академию, Санкт-Петербургский юридический университет. С 1976 года трудился на Джамбульской фабрике народных художественных промыслов (Казахская ССР). В 1982 году стал инженером-технологом Грозненского производственного объединения Минместврома РСФСР, затем занял пост гендиректора объединения. В 1988 году создал первое советско-итальянское СП – мебельную фабрику «Чиитал» в Чечено-Ингушской АССР. В 1992 году создал и возглавил промышленно-финансовую компанию БИН (Банк инвестиций и инноваций). С 1994 года – президент Бинбанка, президент консорциума БИН. В ноябре 1994 года назначен главой администрации зоны экономического благоприятствования

«Ингушетия». 17 декабря 1995 года избран депутатом Госдумы, где занял пост вице-спикера. 19 декабря 1999 году повторно избран в Госдуму.

В феврале 2000 года на внеочередном собрании акционеров государственной НК «Славнефть» избран президентом компании. 13 мая 2002 года собрание директоров уволило господина Гуцериева с поста президента «Славнефти». По версии ряда СМИ, причиной увольнения стала поддержка господином Гуцериевым на выборах президента Ингушетии в апреле 2002 года команды бывшего главы республики Руслана Аушева.

В сентябре 2002 года на базе купленных нефтедобывающих предприятий «Славнефти» основал и возглавил нефтегазовую компанию «Русснефть».

Автор пяти монографий и серии научных публикаций по проблемам развития свободных экономических зон и офшорного бизнеса в России. Кандидат юридических, доктор экономических наук. Награжден орденами Дружбы и «Знак Почета», медалью «За отличие в специальных операциях». Кандидат в мастера спорта по десятиборью. Именем Михаила Гуцериева названы две улицы – в Грозном и в чеченском селе Гойты.

*Николай Сергеев, Наталья Гриб,
Денис Ребров, Дмитрий Бутрин,
Коммерсантъ*



Проект

«Трубалтика»

Увеличение экспорта нефти через Приморск может вызвать необоснованный рост цены сырья и протесты экологов

Владимир Путин объявил на пресс-конференции, что поддерживает идею создания экспортных маршрутов нефти и газа, которые не будут проходить по территории третьих стран. Говоря о конфликте с транзитом российской нефти через Белоруссию, он заявил: «Я уже дал поручение правительству Российской Федерации, и «Транснефть» практически приступила уже к работе над планом расширения терминалов в Приморске дополнительно на 50 млн тонн нефти (в год.). И это существенным образом, хочу подчеркнуть – существенным образом, снизит нашу зависимость от транзитных стран». Источник, близкий к «Транснефти», утверждает, что речь идет о строительстве ответвления от нефтепровода «Дружба» с начальной точкой в районе Унечи Брянской области через Великие Луки в Приморск протяженностью около тысячи километров. В материалах Минпромэнерго, как сообщает Интерфакс, появилась информация, что решение о целесообразности строительства будет принято в течение этого года. Эксперты же неоднозначно оценивают инициативу перенаправить нефтеэкспортный поток. С одной стороны, говорят они, Россия и Европа, конечно, лишатся транзитного риска, связанного с амбициями Белоруссии. Однако с другой – существенно вырастет цена этой нефти и появится угроза экологии в регионе датских проливов и в районе Санкт-Петербурга.

Стремление как можно меньше зависеть от стран-транзитеров Владимир Путин объяснил следующим образом: «Ведь почему раньше не было вообще никаких

проблем? Но мы же с вами хорошо понимаем: все эти транзитные маршруты – и по нефти, и по газу – какими были, где они проходили? Либо по территории нашего единого государства – Советского Союза, либо по территориям стран так называемого восточного блока. Вообще не было никаких проблем, конечно. А сейчас они возникли, потому что транзитные страны как бы осознали свою значимость и хотят получать соответствующие средства за транзит. Но мы и так платим 4,2 млрд долл. (в год) транзитным странам. И поэтому если эта цифра будет зашкаливать – а она, по нашему мнению, все-таки уже зашкаливает, – то мы конечно же будем искать пути прямых поставок. Для этого мы строим газопровод по дну Балтийского моря. Для этого мы будем расширять наши возможности по перевалке, скажем, нефти на северо-западе... Мы будем ускоренными темпами продвигать строительство с выходом трубопроводных систем на берег Тихого океана, с тем чтобы напрямую выйти на развивающиеся рынки Азии... Мы в Китай

намерены строить, и будем это делать все равно... Мы проложили, как вы знаете, газовую нитку по дну Черного моря «Голубой поток». Думаем сейчас над тем, чтобы проложить вторую с возможным выходом потом либо в Южную Европу, либо в Центральную Европу, может быть, в Венгрию, может быть, в другую центральноевропейскую страну, возможно в Австрию либо в Италию, или в Израиль».

Строительство же нефтепровода вдоль границы с Белоруссией до Приморска, как считают эксперты, будет стоить 2-2,5 млрд долл. «Транснефть», судя по словам близкого к компании источника, пока воздерживается оценить этот проект, но обещает завершить расчеты через две-три недели. При этом сам порт Приморска, как говорит источник, уже сейчас может переваливать 110-115 млн тонн нефти в год. Вопрос только в трубопроводе. Сейчас его мощность составляет чуть более 65 млн тонн в год (но есть возможность с помощью специальных режимов транспортировать 74 млн). Именно поэтому мощность нового

нефтепровода и была определена на уровне 50 млн тонн в год.

Однако весь вопрос в том, говорят эксперты, каким будет дальнейший маршрут российской нефти: во-первых, как к изменениям отнесутся нынешние покупатели сырья из «Дружбы», а во-вторых, насколько существующая морская инфраструктура готова к столь существенному увеличению перевозок. В этом году Россия намерена прокачать по «Дружбе» транзитом через Белоруссию около 80 млн тонн нефти. При этом в основном сырье поставляется на нефтеперерабатывающие заводы Германии (около 30%), Польши (25%), Венгрии и других стран. Примерно 12% (8,6 млн тонн по итогам прошлого года) идет в порт Гданьска. В случае если эти поставки будут перенаправлены в Приморск, транспортная составляющая для покупателей резко возрастает. По оценкам трейдеров, баррель нефти Urals (или, как теперь принято говорить, REBCO) подорожает в среднем примерно на 3 долл. Это ударит прежде всего по таким компаниям, как Total, Shell, ExxonMobil, PKN Orlen и Lotus. «Действительно, наши заводы в Германии очень сильно зависят от поставок нефти по «Дружбе», – заявил представитель Total, которая закупает примерно пятую часть всего российского нефтеэкспорта. – Если условия поставок изменятся, мы будем изучать ситуацию на рынке, пока же прогнозировать что-либо преждевременно». Другие покупатели были недоступны для комментариев.

При этом представитель одной из европейских трейдинговых компаний предположил, что гипотетически может даже сложиться ситуация, при которой окажется выгоднее закупать нефть в Иране: «Если Россия переведет нефть из трубы в море (т.е. будет осуществлять поставки не по нефтепроводу, а морским транспортом), то у всех компаний в Европе поломается вся экономика поставок. Ведь рост цены Urals из-за смены вида транспортировки никто в долгосрочные договоры – а транспортировка нефти по Европе обычно происходит на основе многолетних контрактов – не закладывал. Если России сейчас не удастся договориться с Белоруссией и она готова пойти на практически неоправданное удорожание сырья, значит, иметь дело с этой

нефтью становится рискованно». Кроме того, порт в Приморске зимой, бывает, замерзает. И если нефтяникам иногда удается переориентировать поставки с новороссийского направления на северо-западное, так как в Босфоре задержка судов сейчас, по их словам, составляет 22 дня и уже привела к убыткам, то в случае перевода части поставок по «Дружбе» в Приморск такой «переворот» сделать уже будет невозможно.

Но Владимир Путин на пресс-конференции ответил на подобные опасения: «Я ничего не вижу плохого в том, что наши основные потребители в Европе говорят либо переходят к диверсификации своей энергетической политики. Нас это не пугает, потому что мы в свою очередь диверсифицируем пути доставки к различным потребителям и на различные рынки. Конечно, они нас маленько попутывают этим. Ведь когда мы слышим, что они будут диверсифицировать источники, то, значит, мы должны подумать о том, куда мы будем сбывать свой товар. Вот я и говорю, мы на Дальний Восток строим, мы в Китай намерены строить».

Впрочем, понятно, что от экспорта нефти в Европу Россия все равно не откажется – на восточном направлении будут задействованы месторождения Восточной Сибири, а переориентировать туда западносибирские абсолютно нерентабельно. Поэтому эти угрозы – как со стороны западных стран, так и со стороны России – можно расценивать лишь как своеобразный механизм политического торга. А раз поставки все равно будут продолжаться и при этом, как настаивает Россия, преимущество будет отдано морским путям, то вполне очевидно, что придется столкнуться с ограничениями пропускной способности датских проливов и экологическими проблемами.

Если объем перевалки в Приморске вырастет на 50 млн тонн нефти в год и вся эта нефть будет поставаться в Европу через проливы, то поставки через них возрастут на 17%, подсчитал эксперт одной из нефтетранспортных компаний. При этом количество проходов судов по проливу вырастет на четверть (сейчас около 6 тыс. проходов в год). Понятно, что Дания и Швеция, в которых вопросы экологии являются весьма серьезными, в отличие от России будут противиться такому разви-

тию событий. Ведь там уже сейчас бывают столкновения танкеров. «По-хорошему и власти Питера тоже должны противиться этому проекту, – говорит эксперт, – ведь в случае увеличения перевалки в Приморске будет загружаться по четыре танкера в сутки. Это очень много для такого порта. И если произойдет хотя бы одно столкновение с разливом нефти – а с такой частотой это практически неизбежно, – то последствия будут более чем серьезными».

Поэтому скорее всего в таких условиях нефть из Приморска можно будет поставлять по морю лишь в тот же Гданьск и далее маршрутом «Дружбы». Но в этом случае, избавившись от транзитера под названием «Белоруссия», Россия укрепит позиции транзитера «Польша». Так что еще надо понять, стоит ли овчинка выделки. Пока с PKN Orlen удается договариваться, однако как этот концерн поведет себя в случае увеличения цены российской нефти (ведь она будет поставаться не по трубопроводу, а морем) – большой вопрос.

Так что вполне понятно, почему «Транснефть» заняла сейчас весьма осторожную позицию по вопросу строительства ответвления от «Дружбы» и не комментирует ситуацию – ей не могут быть не известны все «за» и «против» этого проекта. Правда, как сообщают информанты, именно «Транснефть» предложила правительству этот маршрут в качестве одной из мер по снижению белорусского транзитного риска. Но это предложение было подготовлено весьма оперативно – во-первых, во время новогодних праздников, во-вторых, во время кризиса в отношениях между двумя странами, и в-третьих, почти сразу после того, как белорусская сторона во время обострения конфликта пообещала подать в суд лично на президента компании Семена Вайнштока.

Снижение темпов роста добычи нефти в России в 2007 году продолжится, сообщило Минпромэнерго. По его данным, объем добычи планируется на уровне 490 млн тонн, что на 2,08% превышает показатель 2006 года. В 2006 году рост добычи составил 2,1%, в 2005-м – 2,4%, в 2004-м – 9%, в 2003-м – 11%. В 2006 году добыча нефти составила 480,02 млн тонн. «В 2007 году объем добычи нефти с газовым конденсатом намечается увеличить до 490 млн тонн. Предусматривается дальнейшее наращивание добычи нефти на основе внедрения методов увеличения нефтеотдачи, повышающих коэффициент извлечения нефти», – говорится в сообщении Минпромэнерго. За 2006 год в страны дальнего зарубежья и Балтии экспортировано (с учетом вывоза с терминалов НПЗ) 212,99 млн тонн нефти, что на 0,7% меньше, чем в 2005 году. В страны СНГ поставлено 36,92 млн тонн (97,1% к 2005 году). По сравнению с 2005 годом увеличились поставки на Белоруссию и Казахстан при сокращении поставок Украине. В результате снижения экспорта увеличились поставки нефти на внутренний рынок.

Николай Горелов, *Время новостей*



Владимир Потанин и Михаил Прохоров, два компаньона, совладельца компании «Интеррос», официально объявили о намерении расстаться. Таким образом, прекратит свое существование самый крупный и самый старейший российский «бизнес-брак». Компания «Интеррос» была создана без малого 15 лет назад. Каждый из партнеров владел половиной пакета. Несмотря на принципиально разные жизненные позиции, они оставались хорошими друзьями.

Переговоры о «разводе», по информации от людей хорошо знакомых с обоими партнерами, начались почти год назад. Завершить их предполагалось этой весной. После чего объявить о «разводе» широкой общественности. Но события пришлось форсировать после «эпизода в Куршевеле».

Главный приз

Нынешний «развод» скорее напоминает банальный выкуп. Управляющая компания «Интеррос» остается у Потанина. Ему же достается главный приз – «Норильский никель». Акции, которые сегодня принадлежат Прохорову, будут выкуплены Потаниным. Накануне официального объявления о «разводе» он был номинирован в совет директоров компании. В свою очередь, Прохоров освободит занимаемый им сегодня пост гендиректора «Норникеля» «после завершения ряда проектов». По информации из источников, знакомых с развитием ситуации, такой порядок действий был согласован в политических верхах и благосклонно там принят. В Кремле согласны с тем, что стратегический актив будет находиться в одних руках. Первое предположение, которое вызывает такое развитие ситуации: сразу после консолидации пакета в одних руках он неминуемо будет передан государству. Весь прошлый год на рынке упорно распространялись слухи, что «Норникель» должен уйти государству и лишь упрямство Прохорова не позволяет сделать это по-мирному. Правда, источники, близкие к сделке, утверждают, что таких намерений у Кремля пока нет. Во всяком случае, они не были артикулированы российским президентом во время прошлогодних встреч с Потаниным. На это же делают ставку и участники фондового рынка. Котиловки «Норникеля» слабо реагировали на новости о грядущих переменах и даже выросли в конце торгового дня.

Разные перспективы

Михаил Прохоров планирует заниматься энергетикой. В результате раздела имущества ему достанутся активы энергокомпаний и структур, связанных с перспективными разработками водородного двигателя, консолидацией которых занимается сейчас «Интеррос». Неясность сохраняется в отношении тех энергоактивов, которые находятся на балансе «Норникеля», но вряд ли они представляют большой интерес для Михаила Прохорова, который делает ставку на перспективный бизнес. Для этого ему придется заняться



Куршавель разлучил олигархов

По мнению экспертов, сразу после консолидации пакета «Норникеля» в одних руках он неминуемо будет передан государству

корпоративным строительством и для начала создать собственную управляющую компанию. По некоторой информации, о ее создании будет заявлено через несколько месяцев. В эту компанию перейдет часть активов, которыми владеет сегодня «Интеррос» и которые будут поделены между бывшими партнерами на паритетных основах. Это пакет акций концерна «Силловые машины», Росбанка, медиахол-

динга «Проф-Медиа», компании «Открытые инвестиции», группы «Агрос», компании «Новогор», страховой компании «Согласие» и компании «Роза Хутор». Часть этого бизнеса, очевидно, будет продана уже в ближайшее время как неперспективная и для Потанина, и для Прохорова (речь прежде всего идет о страховом бизнесе, который компаньонам так и не удалось «раскрутить»).



За первичным разделом, который будет завершен в течение этого года, последует настоящая, вторичная реструктуризация. По информации из вполне осведомленных источников, бывшие партнеры никак не ограничены в свободе своих действий. Они могут продавать свои активы и выменивать их друг у друга. Но уже сейчас очевидно, что скоро это будут два совершенно разных бизнеса — слишком разные люди Михаил Прохоров и Владимир Потанин. Последний всегда был ярким публичным персонажем, который обеспечивал настоящее политическое прикрытие бизнеса, не просто лоббируя его интересы, но и координируя свои действия в правительстве (для этого Владимиру Потанину приходилось занимать даже пост вице-премьера). Михаил Прохоров был всегда в тени, и его вполне удовлетворяла роль секс-символа —

самого богатого российского жениха. Сейчас ему придется заняться собственным прикрытием и несколько сменить имидж. Впрочем, пока, по некоторым данным, никаких изменений в методах ведения бизнеса Прохоров не планирует. Он не будет вступать в РСПП, ограничиваясь простым лоббированием интересов своего бизнеса. К чему это приведет, покажет время, но возможно, что светским кругам придется на некоторое время расстаться со своим львом.

Почему они разводятся?

Владислав Резник / председатель комитета по кредитным организациям и финансовым рынкам Госдумы

Это надо их спросить. Акционерам виднее. Гадать не нужно — задавайте им вопрос, если это кого-то интересует.

Борис Титов / председатель «Деловой России»

Российский бизнес растет, ему уже скоро 20 лет. И в тех проектах, которые начинали определенные группы инвесторов, друзья (особенно когда проекты вырастают до значительных размеров), накапливается усталость, что ли. Люди взрослеют, создают семьи, у них появляются другие интересы, которые иногда между собой не совпадают. Это нормально в бизнесе. Важно, чтобы «разводы» происходили цивилизованно, с соблюдением этических норм, в частности в соответствии с корпоративной этикой.

Я уже больше года назад слышал, что у них есть такого рода желание. Так что этот «развод» — результат длительного процесса, а не что-то спонтанное.

Алексей Тихонов, Газета

БАШКИРСКИЕ СХЕМЫ

Башкирия никак не может расстаться с контролем над «Салаватнефтеоргсинтезом»

Республика передала 54% акций предприятия недавно созданной госкомпании «Региональный фонд». Туда же попали и миноритарные пакеты шести предприятий башкирского ТЭКа. Башкирия решила продать эти активы единым лотом, считают эксперты.

«Салаватнефтеоргсинтез» один из крупнейших производителей нефтехимической продукции в России. 53,92% акций принадлежат минимущество Башкирии и переданы в доверительное управление «Газпрому», 24,7% — в номинальном держании ДКК. Выручка в 2005 г. — 63,998 млрд руб., чистая прибыль — 425,6 млн руб. Капитализация в РТС — \$1,14 млрд.

В ноябре прошлого года министерство имущественных отношений Башкирии объявило спецаукцион по продаже 53,92% акций «Салаватнефтеоргсинтеза», но за неделю до подведения его итогов сообщило об отмене торгов. Позднее чиновники объявили, что рассматривают иные варианты получения наибольшей экономической выгоды от использования госпакета акций компании.

А недавно стало известно, что контрольный пакет акций «Салаватнефтеоргсинтеза» передан ОАО «Региональный фонд». Эта компания создана указом президента Башкирии Муртазы Рахимова в конце 2006 г., 100% ее акций принадлежат минимущество республики. Стоимость пакета «Салаватнефтеоргсинтеза» при внесении в уставный капитал ОАО составила 19 млрд руб. (\$713 млн). Такой же была начальная цена этого пакета для его продажи на несостоявшемся аукционе. В РТС этот пакет стоил \$613 млн. В уставный капитал «Регионального фонда» республика внесла и миноритарные пакеты акций шести предприятий башкирского ТЭКа: «Башкирэнерго» (0,95%), Ново-Уфимского

НПЗ (0,19%), «Уфанефтехима» (1,38%), «Уфаоргсинтеза» (0,02%), Уфимского НПЗ (0,26%) и «Башнефти» (1,34%). Их Башкирия оценила в 2,85 млрд руб. (\$107,5 млн, в РТС эти пакеты стоили \$71,6 млн).

Какова цель создания «Регионального фонда» и что будет с этой компанией дальше, башкирские чиновники не говорят: представители президента Башкирии и минимущества республики от комментариев отказались. Представитель «Газпрома» не стал комментировать инициативу башкирских властей. Он лишь отметил, что контрольный пакет акций «Салаватнефтеоргсинтеза» по-прежнему остается в доверительном управлении монополии.

Аналитики уверены, что Башкирия решила продать акции «Салаватнефтеоргсинтеза» и предприятий башкирского ТЭКа «единым лотом». «Похоже, Башкирия пытается заставить потенциального покупателя пакета «Салаватнефтеоргсинтеза» заплатить и за мелкие пакеты башкирских НПЗ, которые сами по себе вряд ли найдут покупателя», — рассуждает начальник аналитического отдела «Брокеркредитсервиса» Максим Шеин. Башкирия действительно собиралась продать свои пакеты в предприятиях ТЭКа — все они в конце декабря были внесены в план приватизации имущества республики. Аналитик «Тройки Диалог» Михаил Стискин называет «Газпром» основным претендентом на покупку госпакета «Салаватнефтеоргсинтеза». Договоренность республиканских властей и «Газпрома» о том, что именно он купит контрольный пакет «Салаватнефтеоргсинтеза», остается в силе, сказал источник, близкий к правительству Башкирии.

Ирина Малкова, Ведомости



Аварийный дефолт

Авария, в которую попал Сулейман Керимов в Ницце, создала для его компании «Полиметалл» реальную угрозу технического дефолта

Гибель, потеря трудоспособности и развод Керимова с женой могут привести к смене контроля в «Полиметалле», а это даст возможность кредиторам потребовать деньги назад, указала компания в меморандуме к IPO.

ОАО «Полиметалл» – вторая по добыче золота и первая по добыче серебра компания в России. На 100% принадлежит кипрской Nafta Moskva. В 2005 г. произвела 243 000 унций золота и 18,9 млн унций серебра. Выручка компании по US GAAP за девять месяцев 2006 г. – \$223,5 млн, чистая прибыль – \$49,5 млн.

Через первичное размещение «Полиметалл» намерен продать до 35% акций, сообщила недавно компания. ФСФР уже зарегистрировала выпуск новых акций «Полиметалла» на 14% от увеличенного уставного капитала. Если все 35% будут выкуплены, «Полиметалл» получит не менее 40% от привлеченной в ходе IPO суммы. Остальное пойдет нынешнему акционеру. Им в инвестмеморандуме к IPO указана кипрская Nafta

Moskva Ltd. Она и будет размещать акции «Полиметалла» при IPO.

2500 неголосующими акциями этого офшора (50% уставного капитала) владеет непосредственно Керимов, еще 2500 голосующими акциями (оставшиеся 50% уставного капитала) – ООО «Нафта-Москва». 99% долей «Нафта-Москва» контролирует Керимов через ЗАО «ФК «Капитал», еще 1% принадлежит председателю совета директоров «Полиметалла» и ООО «Нафта-Москва» Александру Мосионжнику.

«Полиметалл» описал в меморандуме риски, связанные с инвестициями в его акции: в частности, развод, недееспособность и смерть Керимова могут повлечь за собой смену контроля над компанией, а это, в свою очередь, может привести к дефолту по некоторым долгам. Их у «Полиметалла» немало, сообщает аналитик «Атона» Владимир Катунин, – всего около \$400 млн, компания надеется \$300 млн из привлеченных от IPO средств направить на их погашение.

Так что, когда Керимов в ноябре прошлого года попал в автокатастрофу в Ницце и боролся за выздоровление, «Полиметалл» находился под угрозой дефолта.

Предприниматель, знакомый с Керимовым, утверждает, что сейчас тот оправился от последствий аварии. Он вернулся в Москву, вышел на работу и уже даже слетал в командировку. Не должно быть у него проблем и в семейной жизни, продолжает собеседник: пока Керимов лежал в больнице, жена неотлучно находилась рядом с ним.

В «Нафта-Москва» и «Полиметалле» от комментариев отказались.

С будущей женой Фирузой Керимов познакомился еще в студенческие годы. По данным ЕГРЮЛ, именно Фируза была учредителем ЗАО «ФК «Капитал».

Появление темы развода в рисках, по мнению старшего партнера коллегии адвокатов «Александр Добровинский и партнеры» Александра Добровинского, может означать, что у супругов нет брачного контракта и в случае развода Фируза может рассчитывать на половину доли Керимова в «Полиметалле».

Это подтверждает и источник в окружении Керимова, но уверяет, что разводиться бизнесмен не собирается.

Развод и недееспособность Керимова были прописаны в меморандуме как риски именно после аварии в Ницце, объясняет топ-менеджер одного из банков – организаторов IPO: инвесторов беспокоила эта тема, и, чтобы потом не возникло проблем, ее включили в документ.

По той же причине возможные претензии бывшей супруги Алексея Мордашова Елены были упомянуты в инвестмеморандуме «Северстали» к IPO, напоминает другой инвестбанкир: такие «шумные» истории во избежание в будущем возможных исков от инвесторов всегда надо упоминать в меморандуме.

Смена контроля часто прописывается в кредитных договорах как одно из событий, означающих технический дефолт, напоминает аналитик МДМ-банка Михаил Галкин. Контролирующий акционер – важный фактор в оценке кредитного риска компании, поэтому кредиторы хотят защититься от возможного ухудшения качества заемщика и иметь право потребовать досрочного погашения, но делать это не обязаны.

Банки – организаторы размещения оценивают «Полиметалл» в \$2-2,6 млрд, Катунин – в \$2 млрд. Значит, на IPO Керимов и компания заработают не менее \$600 млн. Из меморандума «Полиметалла» следует, что на предлагаемый инвесторам пакет уже есть один покупатель. Фонд BlackRock Investment Management (около 50% принадлежит Merrill Lynch, одному из организаторов IPO) согласился купить по цене размещения пакет на сумму \$100 млн. Речь идет о 4-5% акций, подсчитал Катунин. В самом BlackRock вопрос оставили без ответа.

**Юлия Федоринова, Ирина Резник,
Ирина Малкова, Ведомости**

Недавно представители Европейского авиастроительного концерна EADS, владеющего крупнейшим производителем пассажирских самолетов компанией AIRBUS, категорически опровергли сообщения о том, что в настоящее время ведутся переговоры, по итогам которых доля России в EADS может вырасти с нынешних 5 до 20%. Сожаление по этому поводу высказал помощник президента Сергей Ястржембский. «Если нас не готовы в большем объеме видеть внутри AIRBUS, значит, мы не будем туда ломиться. Мы найдем другие сферы приложения нашим капиталам», — сообщил он журналистам.

Между тем, как сообщило агентство Bloomberg со ссылкой на собственные источники в Москве, покупка акций концерна рассматривается и будет проведена либо госбанком, либо госкомпанией. Косвенно эта информация подтверждается и из других источников. Как сообщил Интерфаксу представитель Федерального агентства по промышленности, запланирован визит представителей EADS в Россию для официальных переговоров, содержание которых не раскрывается.

О том, что европейский авиаконцерн представляет интерес для России, фактически говорил и Ястржембский. По его словам, российские компании должны иметь доступ к западным рынкам. «Это улица с двусторонним движением», — отметил Ястржембский. — Россия сотрудничает со странами ЕС в сфере авиастроения, и европейские страны участвуют в проектах, реализуемых в РФ. Но когда получается наоборот, возникает вопрос, почему россияне сюда идут, не хотят ли они получить контроль над top secret технологиями?"

До сих пор российская сторона старалась не проявлять на публике своего интереса к расширению участия в европейском авиаконцерне. Недавно Андрей Костин — глава ВТБ, который в прошлом году приобрел чуть более 5% акций EADS, заявил о том, что не планирует ни продавать свои бумаги, ни увеличивать свой пакет.

Отечественный авиапром, находящийся сегодня в упадке, пытается любыми способами остаться на плаву. При этом помимо собственного самолетостроения, включающего в том числе амбициозный проект среднемагистрального Sukhoi Super Jet-100 (SSJ), не исключается возможность «отверточной» сборки западных машин. По крайней мере глава МЭРТа Герман Греф сообщил о том, что на форуме в Давосе уже вел переговоры «с президентом одной из крупных компаний» по этому поводу. «Они готовы нам полностью продать модель самолета вместе с заводом, технологией и документацией, и его можно будет начать производить в России», — отметил министр. По появившимся сообщениям, этим самолетом может стать канадский ближнемагистральный турбовинтовой лайнер Bombardier Q300.

Вместе с тем ни проект SSJ, ни «отверточная» сборка кардинально решить проблему не смогут, поэтому вице-премьер



© Airbus

Самолетторг

Европейский авиаконцерн EADS против расширения участия России в своем самолетостроении

Сергей Иванов предложил ввести запретительные таможенные пошлины на ввоз самолетов старше 10 лет. «Старая иностранная авиатехника валом валит на наш рынок», — заявил министр на совещании военно-промышленной комиссии, — бороться с этим практически невозможно, если мы не изменим правила игры». Учитывая, что средний возраст магистральных самолетов, по словам Иванова, составляет 18, а региональных — 30 лет, российские авиакомпании предпочитают покупать 10-летние западные машины, лишая заказов собственных производителей. Сегодня заградительная пошлина вместе с налогами на все импортные лайнеры составляет 40%, но согласно условиям по вступлению в ВТО в ближайшее время будет значительно снижена.

Впрочем, как отметили опрошенные эксперты, пока еще не совсем ясно, к чему могут привести объявленные планы. По мнению аналитика ИК «Финам» Владимира Сергиевского, тот факт, что многие

российские компании, в числе которых ВИМ-Авиа, КрасЭйр, «Сибирь» и т.д., в той или иной степени используют самолетный «секонд-хенд», секретом не является. «В то же время «Трансаэро» планирует проведение модернизации своего парка, и рост пошлин затронет данную авиакомпанию в меньшей степени», — отмечает эксперт. — Увеличение пошлин, безусловно, негативно отразится на рентабельности компаний, однако пока не обнародованы даже примерные тарифы, конкретные цифры называть преждевременно». В свою очередь, аналитик ФК «Уралсиб» Андрей Никитин отметил, что с большой долей уверенности можно предположить, что заградительные пошлины ударят прежде всего по небольшим региональным компаниям. «Крупные игроки — такие, как «Аэрофлот», от введения пошлин вряд ли пострадают, так как поддержанных самолетов они в своем парке практически не имеют», — считает эксперт.

Сергей Куликов, Независимая газета



Старые самолеты обложат ПОШЛИНОЙ

Вице-премьер Сергей Иванов предложил свой вариант вывода гражданского авиастроения из кризиса

На первом в нынешнем году заседании Военно-промышленной комиссии при правительстве РФ вице-премьер Сергей Иванов предложил свой вариант вывода гражданского авиастроения из затяжного пике.

Ситуацию в этой области зампред правительства называл кризисной, и поводов для такой оценки у вице-премьера хватало. Начнем с того, что средний возраст магистральных самолетов в России достиг 18 лет, а региональных и вовсе тридцати. В довесок к преклонным годам крылатые «старички» не отвечают международным требованиям по экономичности и надежности, у ИКАО есть серьезные претензии к уровню их безопасности и комфортабельности.

Если эти беды видимы для большинства россиян, то о скрытых проблемах ведают только специалисты. Например, при ежегодной потребности страны минимум в сотню новых самолетов отечественный авиапром в лучшем случае выпускает десять. Серийная сборка на авиационных заводах давно уступила место штучному производству. А ведь в недалеком прошлом

каждый четвертый лайнер в мире носил на себе штамп нашего государства.

– Российские авиаперевозчики вынуждены решать свои проблемы в основном за счет зарубежной техники. При этом закупаются бывшие в употреблении самолеты, сроки эксплуатации которых превышают 10 лет, – признал Сергей Иванов и предложил сделать систему пошлин не разрешительной, а запретительной. Чем старше будет купленный за рубежом самолет, тем больше будет налог.

Как предотвратить деградацию гражданского авиастроения в России? По мнению вице-премьера, путь тут один – опора на оборонно-промышленный комплекс. Своеобразным рычагом для подъема должны стать специализированные холдинги, в том числе Объединенная авиастроительная корпорация, сокращенно ОАК, куда уже вошли ведущие предприятия отрасли. Их задача – проектирование и строительство военных и гражданских самолетов, кооперация с ведущими авиационными фирмами мира.

Сергей Иванов впервые озвучил амбициозные планы ОАК на ближайшие восемь

лет. Они включают полное восстановление производственного и кадрового потенциала отрасли и серьезный прорыв в оснащении отечественных авиаперевозчиков новой техникой. Громадную брешь в парке современных гражданских лайнеров рассчитывают ликвидировать к 2015 году. Что же касается доли наших самолетов на мировом авиарынке, то к 2012-му она увеличится до 5-7 процентов, а еще три года достигнет 10-12 процентов.

Вице-премьер отдельно подчеркнул: перестройка авиастроения возможна только на основе долгосрочных контрактов с производителями, технологического перевооружения отрасли (до 2010 года на эти цели потребуется 25 млрд. рублей) и четкого понимания, сколько и какие именно самолеты надо строить России. Свои заявки авиакомпания передадут в ОАК до конца февраля, но уже сегодня известно, что основой гражданского авиапарка страны на ближайшие 8-10 лет станут Ил-96 и Ту-204.

Недавно руководитель Роспрома Борис Алешин объявил, что модельный ряд Объединенной авиастроительной корпорации фактически сформирован, причем «создание новых авиадвигателей не будет рассматриваться отдельно от самолетов, для которых они предназначены». В этом году начнется формирование двух холдингов, специализирующихся на авиационных силовых установках. Кроме того, в ближайшие месяцы эксперты определятся с обликом пассажирского авиалайнера, который сменит на внутренних линиях среднемагистральный Ту-154. К реализации проекта, названного МС-21, помимо КБ Яковлева и Ильюшина подключат фирму «Сухого». Техническое задание составили так, что новый пассажирский лайнер на 60-70 процентов будет унифицирован со средним военно-транспортным самолетом российско-индийского производства, который планируют создать на базе нашего Ил-214 к 2011-2012 годам. Серийное производство МС-21, как заявил президент ОАК Алексей Федоров, начнется двумя-тремя годами позже. Потребность в пассажирском варианте самолета специалисты оценили в 600-900 машин, в грузовом – в сотню.

В Центральный аэрогидродинамический институт в подмосковном Жуковском из Комсомольска-на-Амуре доставили первый опытный самолет «SuperJet 100», которому вице-премьер Иванов сулит хорошее будущее на отечественных и зарубежных авиалиниях. Осенью, после наземных испытаний, новую машину начнут облетывать. А в 2008 году, по мнению гендиректора «Сухого» Михаила Погосяна, авиалайнер, способный перевезти 95 пассажиров на расстояние в 4800 километров, может быть сертифицирован. «SuperJet 100» в перспективе заменит на региональных авиалиниях самолеты типа Ту-134. По мнению Сергея Иванова, нам нужно не меньше 700 таких машин.

Юрий Гаврилов,
Российская газета (Москва)

Недавно международное рейтинговое агентство Standart & Poor's оценило среднесрочные перспективы российских банков. По мнению аналитиков агентства, банки с государственным участием усилят свое влияние в финансовом секторе, в то время как частные банки будут вытесняться, при этом угроза вытеснения заставит их рационализировать свою деятельность. Банкиры считают такую перспективу вполне реалистичной и предполагают, что через три-пять лет в России ведущую роль будут играть только банки с участием государства или иностранного капитала.

Директор службы рейтингов финансовых институтов агентства Standart & Poor's (S&P) Джон Гиблинг назвал доминирование банков с госучастием негативным фактором для банковской системы России. Он считает, что банки, контролируемые государством, усилят свое влияние в финансовом секторе, в то время как частные будут вытесняться, при этом угроза вытеснения заставит их рационализировать свою деятельность. Вдобавок Джон Гиблинг назвал слабой российскую систему банковского регулирования и надзора. В этой связи S&P с осторожным оптимизмом ожидает изменений к лучшему в банковской сфере страны в 2007 году.



Незавидная банковская доля

В России будут доминировать банки с участием и иностранные «дочки»

Еще несколько лет назад Банк России в качестве одной из приоритетных задач ставил себе формирование сильных отечественных банков, способных конкурировать с дочерними структурами иностранных кредитных организаций. Предполагалось, что коммерческие банки первой двадцатки смогут «нарастить мускулы», благодаря ужесточению нормативов и требованиям к размеру собственного капитала. Однако и ЦБ, и коммерческие банки признают, что пока налицо усиление банков с госучастием, которые все активнее ведут себя на рынке финансовых услуг.

Президент группы компаний «Ренессанс Управление инвестициями» Илкка Салонен сказал, что в целом он согласен с тем, что в среднесрочной перспективе влияние госбанков только усилится. «Однако наряду с этим возрастет и влияние российских банков с участием иностранного капитала», — отметил Илкка Салонен. — Причем на рынке розничных услуг конкуренция между госбанками и «иностранцами» будет идти на равных. Лишь в некоторых отраслях, например в оборонке, госбанки будут иметь конкурентные преимущества». Он полагает, что рационализиро-

вать свою деятельность вынуждены не только мелкие частные банки, но и крупные. «Усиление позиций госбанков и банков с иностранным капиталом подтолкнет остальных участников рынка к консолидации, которая является одним из эффективных способов удержать свои позиции на рынке», — добавил Илкка Салонен.

Вице-президент Ситибанка Наталья Николаева назвала оценки S&P грустными, но верными. «Уже сейчас пятерку крупнейших банков страны составляют кредитные учреждения с участием государства», — сказала г-жа Николаева. — Впрочем, особых конкурентных преимуществ госбанки перед частными банками не имеют, если не брать в расчет объем капитализации госбанков». В то же время Наталья Николаева считает, что предстоящие допэмиссия Сбербанка и IPO ВТБ будут способствовать уменьшению доминирования госбанков, поскольку приход частных инвесторов в эти банки улучшит их корпоративное управление.

Усиление роли госбанков сами банкиры связывают не с осознанной политикой финансовых регуляторов, а с общим ужесточением конкуренции, в которой выживают

только крупные и мощные институты. Начальник отдела рисков межбанковского рынка Промсвязьбанка Алексей Когорев уверен, что позиции госбанков будут усиливаться и в краткосрочной, и в долгосрочной перспективах. «Конкурировать с ними будет сложно», — сказал г-н Когорев. — Это будет под силу далеко не всем частным банкам, а только крупным западным и российским кредитным учреждениям с широко известными брендами, а также нишевым банкам, специализирующимся на качественном проведении небольшого количества операций».

Алексей Когорев не сомневается, что госбанки продолжают активно набирать вес. «Возможно даже увеличение доли государства в банковской системе».

К примеру, еще два-три года назад тот же Россельхозбанк считался сравнительно небольшой госструктурой, а сейчас благодаря участию в национальном проекте он входит в топ-10», — добавил г-н Когорев. В этой связи, по его мнению, остальные банки будут вынуждены всерьез задуматься над тем, как выжить.

Игорь Пылаев,
РБК daily



Народный банк зовет народ в ряды своих акционеров

Сбербанк России начал первое публичное размещение своих акций и сразу на рекордную сумму 10,5 млрд руб. В результате размещения дополнительной эмиссии этих ценных бумаг доля государства в капитале Сбербанка сократится с 63% до 57%, что соответствует стратегии постепенного вы-

хода государства из капитала коммерческих банков.

А для россиян, казалось бы, изначально далекое и «многоденежное» событие, окажется как раз инвестиционно близким и привлекательным: второй раз в экономической истории России, после «Роснефти», частные инвесторы смогут прикупить себе

немного акций одной из крупнейших финансовых структур страны. По мнению аналитиков, это будут достаточно доходные и надежные вложения.

Все желающие россияне могут подать свои заявки на приобретение акций Сбербанка на всей территории России непосредственно в отделениях самого банка. Это можно сделать в 707 точках обслуживания во всех 17 территориальных банках Сбербанка. Кроме того, заявки будут приниматься через профучастников рынка ценных бумаг. В рамках эмиссии будут размещены 3 млн 500 акций номинальной стоимостью 3 тыс руб каждая. По итогам размещения акций уставный капитал Сбербанка достигнет 70,5 млрд руб и будет состоять из 22,5 млн обыкновенных акций номинальной стоимостью 3 тыс руб и 50 млн привилегированных акций номинальной стоимостью 60 руб.

В соответствии с законодательством и уставом, акционеры Сбербанка имеют преимущественное право приобретения размещаемых посредством открытой подписки дополнительных акций в количестве, пропорциональном количеству принадлежащих им обыкновенных акций банка. Список лиц, имеющих преимущественное право приобретения акций, составлен по состоянию на 24 часа 21 декабря 2006 г.

В течение срока действия преимущественного права – первые 20 дней с момента начала размещения инвесторы, имеющие это право, подают заявления без указания цены, а остальные лица представляют конкурентные и неконкурентные предложения. Объем неконкурентного предложения от одного инвестора ограничен суммой в 1 млн руб. В этом случае заявка инвестора удовлетворяется полностью. Это условие, в первую очередь, предназначено для гарантированного приобретения акций физическими лицами. Все это делается в течение одного и того же срока – указанных 20 дней.

Книга заявок формируется единая. Преимущественное право – это гарантированное приобретение, поэтому первыми полу-

БУДЕТ ЛИ СПРОС НА АКЦИИ СБЕРБАНКА?

После долгих дискуссий о том, кто должен первым «пойти в народ» — Сбербанк или Внешторгбанк — выбор пал на лидера российского банковского рынка. В предпоследний день января Сбербанк объявил о начале размещения дополнительного выпуска обыкновенных акций, которое будет проведено на территории Российской Федерации среди юридических и физических лиц. Банк имеет право разместить до 3,5 млн. акций, кото-

рые в день объявления о начале приема заявок на бирже стоили \$11,5 млрд. Вопрос в том — удастся ли Сберу заинтересовать покупателей? Причем не только так называемых портфельных инвесторов (инвестиционные, страховые компании, пенсионные фонды), но и частных?

Тем не менее, у Сбербанка есть все шансы удачно разместиться, говорят эксперты. Прежде всего, потому, что банк является очень привлека-

тельным, с точки зрения своих финансовых показателей, и с учетом того, какие позиции занимает он на рынке. «Следует помнить о том, что Сбербанк контролирует половину рынка вкладов частных лиц и половину рынка кредитования частных лиц», — говорит управляющий директор МДМ-банка Алекс Кантарович.

Косвенно о том, насколько привлекает инвесторов-юридических лиц перспектива приобретения ценных бумаг Сбербанка, свидетельствует недавнее падение котировок акций других банков, обращающих-

ся на рынке. По мнению экспертов, инвесторы «высвобождали средства» для того, чтобы было на что прикупить «кусочки Сбера».

Но будут ли акции Сбербанка также привлекательны для инвесторов-частных лиц, как они привлекательны для инвесторов-юридических лиц? Директор «АТОН-лайн» Сергей Рыбаков считает, что акции банков при проведении «народного IPO» в принципе должны вызывать у потенциальных инвесторов-частных лиц больший интерес, чем акции других компаний-эмитен-

чат возможность оплатить поданные заявки лица, обладающие им.

Итак, за 20 дней собирается книга заявок, затем наблюдательный совет в течение двух дней определяет цену размещения, потом дается 7 рабочих дней лицам, имеющим преимущественное право, на оплату поданных ими заявок. Затем эмитент в течение двух дней опубликует итоги размещения акций среди акционеров, имеющих преимущественное право. В этом сообщении будет названа не только цена, но и тот объем акций, который действующие акционеры приобрели в соответствии с преимущественным правом. Вслед за этим еще 14 дней отводится на оплату акций остальными инвесторами. По предложениям остальных категорий инвесторов приоритет будет отдан инвесторам, представившим неконкурентные предложения в сумме до 1 млн руб. Размещение акций путем открытой подписки будет осуществляться по российскому законодательству без возможности приобретения за пределами РФ. Инвесторами могут выступать как резиденты, так и нерезиденты РФ.

Ожидается, что наблюдательный совет Сбербанка определит цену размещения акций, процедуру размещения планируется завершить к 29 марта. Как сообщила заместитель правления Сбербанка Беллы Златкис, «мы предполагаем завершить процедуру размещения к 29 марта, зарегистрировать отчет, который должен быть утвержден наблюдательным советом Сбербанка». На следующий день после регистрации отчета акции будут допущены ко вторичным торгам на двух биржах – ММВБ и РТС, где сейчас уже проходят торги акциями банка.

При этом первичное публичное размещение акций Сбербанка не предполагает размещение среди инвесторов США, Канады, Австралии и Японии в связи с ограничениями в законодательстве этих стран.

В настоящее время уставный капитал Сбербанка составляет 60 млрд руб, доля Банка России в уставном капитале – 63,57%, 34% акций владеют юридические

лица, 6% – физические лица, 19% уставного капитала приходится на нерезидентов. Всего у Сбербанка более 200 тысячи акционеров. Владельцами обыкновенных акций Сбербанка числятся свыше 74 тысяч лиц, из которых 70 тысяч – это физлица.

По прогнозам главы Сбербанка Андрея Казьмина, спрос на акции, будет высоким, в том числе и со стороны нерезидентов, которые могут подавать свои заявки через профессиональных участников рынка ценных бумаг. Уже сегодня на долю нерезидентов уже приходится порядка 20% уставного капитала Сбербанка. В пользу высокого спроса говорит и тот факт, что за последние пять лет капитализация Сбербанка выросла в 40 раз до 69 млрд долл. По этому показателю Сбербанк занимает 3-4 место в России. Отвечая на вопрос о предполагаемой динамике цены акций после завершения допэмиссии, А.Казьмин отметил, что все предыдущие пять лет доказывают по-

ложительную динамику, нет оснований думать, что произойдут радикальные изменения. Он также посоветовал обратиться к исследованиям аналитиков, заверив, что там можно найти «оптимистичный ответ на все вопросы».

По прогнозам, по итогам минувшего года Сбербанк ожидает чистую прибыль на уровне 85 млрд руб. По итогам 2005 г чистая прибыль Сбербанка составила 64,5 млрд руб против 44,2 млрд руб за 2004 г. Таким образом, за 2006 год прибыль Сбербанка вырастет более чем на 30%. Основным источником прибыли по-прежнему является кредитный портфель банка, из общего объема которого на кредиты физлицам приходится 690 млрд руб, а в структуре кредитного розничного портфеля 20% приходится на ссуды, выданные на приобретение жилья и ипотечные кредиты.

Интерфакс



тов. Это, по мнению эксперта, связано с тем, что на сегодняшний день на рынке торгуются всего два-три банка, один из которых Сбербанк. И с тем, что банки – и прежде всего, госбанки – несмотря на шоковые события августа 1998 года воспринимаются россиянами как весьма стабильные институты. Особенно, конечно, в тех случаях, когда речь идет о банках с государственным участием или о банках, в которых государство является главным акционером. Инвесторы-частные лица склонны воспринимать

такие ценные бумаги таких банков как своего рода аналог государственных облигаций – инструментов с максимальным уровнем надежности, поясняют аналитики. И с куда более высоким уровнем доходности, чем ГКО, что также является для потенциальных покупателей весьма привлекательным моментом.

Правда, как отмечают эксперты, успех планируемого банковского «народного IPO» могут омрачить, как и в случае с Роснефтью, «чисто технические» факторы. Например, то, что снова очень мало времени отводит-

ся на рекламную кампанию: сообщения о грядущем IPO появились на радио и в газетах только 31 января, а ролики на телевидении не появились до сих пор. В отделениях самого Сбербанка при этом практически невозможно найти рекламных буклетов и разъяснительных материалов, освещающих тему будущего размещения дополнительной эмиссии акций Сбербанка. Те же «огрехи», по словам наблюдателей, были присущи и «народному IPO» Роснефти, которое было проведено летом прошлого года. Тогда в результате весьма «скомканной» рекламной кам-

пании большая часть эмиссии осела в портфеле инвесторов-юридических лиц, а инвесторы – частные лица, вместо прогнозируемого \$1 млрд., ограничились инвестициями в \$600 млн. Однако, в случае со Сбербанком, как считают эксперты, все же есть основания рассчитывать на лучшие результаты размещения дополнительной эмиссии. Хотя бы в силу уже упоминавшихся факторов – известности Сбербанка на рынке.

Анатолий Горев,
финансовый аналитик
для РИА Новости
Regnum



Русский банк развития наращивает портфель в секторе корпоративных клиентов

ГАЗПРОМБАНК ГОТОВИТСЯ ПРОДАТЬ АКЦИИ «СИБУР ХОЛДИНГА»

Газпромбанк намерен продать принадлежащий ему пакет акций «Сибур Холдинга» и выйти из непрофильного для себя нефтехимического бизнеса. Доля банка в холдинге может быть продана стратегическому инвестору или через биржу.

Эксперты и участники рынка предполагают, что найти покупателя на компанию, предприятия которой занимаются всем от газопереработки до производства шин, непросто. На данном этапе акционерам «Сибур Холдинга» более реально реализовать вариант IPO.

Размещение до 25% акций компании за рубежом запланировано на лето 2007 года. Аналитики полагают, что косвенным подтверждением подготовки к нему может служить получение компанией инвестиционных рейтингов. Недавно два международных рейтинговых агентства — Fitch Ratings и Moody's присвоили их «Сибур Холдингу». Эксперты, оценивая стоимость компании в \$4-5 млрд., предполагают, что в ходе IPO может быть размещено до 30% акций.

Ведомости

Русский банк развития (РБР) готовится к подведению предварительных итогов после обновления программы по работе с корпоративными клиентами. Около полугода назад руководство банка пересмотрело подход к обслуживанию юридических лиц. Департаменты по работе с крупными корпоративными клиентами и предприятиями малого и среднего бизнеса объединены в единый дивизион. В РБР ожидают, что в 2007 году эти действия приведут к росту депозитного портфеля и клиентской базы в секторе корпоративных клиентов.

В июне 2006 года топ-менеджеры банка приняли решение создать на базе трех департаментов (департамент корпоративного бизнеса, кредитный департамент, департамент малого и среднего бизнеса) дивизион по работе с корпоративными клиентами и малым бизнесом. В октябре дивизион был создан, а к началу 2007 года линейка депозитов для корпоративных клиентов была полностью обновлена с учетом пожеланий клиентов.

По словам начальника департамента корпоративного бизнеса РБР Наталии Блиновой, такое объединение позволяет банку обеспечить более плотное взаимодействие в цепочке «клиентский менеджер — кредитный инспектор». «Стратегия дивизиона нацелена не только на продажу банковских продуктов, но и на «выращивание» клиента из блока малого и среднего бизнеса, что позволяет в будущем передать его на обслуживание в департамент корпоративного бизнеса», — подчеркнула Наталия Блинова.

В начале 2006 года началось поэтапное обновление линейки депозитных продуктов для корпоративных клиентов. До этого банк предлагал такие финансовые инструменты, как срочные депозиты, векселя банка и депозитные сертификаты. Однако в рамках новой стратегии РБР перед менеджерами банка среди прочих была поставлена задача наращивания депозитного портфеля корпоративных клиентов. Одним из способов достижения поставленной цели стала значительная модернизация существующей депозитной линейки и запуск новых депозитов с более гибкими условиями.

«До конца 2006 года нам удалось внедрить такие депозиты, как «Персональная ставка», «Прибыльный остаток», «Перспективный», «Оптимальный баланс». У клиентов появилась возможность управлять свободными денежными средствами — например как пополнять, так и изымать депозит; устанавливать и поддерживать неснижаемый остаток на счете. Клиентам также были предложены удобные сроки размещения и превышающие среднерыночное предложение процентные ставки», — рассказывает Наталия Блинова.

Стоит отметить, что новая программа банка предполагает более тесное взаимодействие с клиентами, прежде всего информационное. В конце 2006 года РБР запустил специальный проект под названием «Обратная связь с корпоративными клиентами». «Нам важно знать мнение наших клиентов о качестве предоставляемых банком услуг и о том, что является эталоном этого качества, с точки зрения клиента, об уровне обслуживания, о необходимости внедрения нового банковского продукта. Кроме этого, обратная связь позволяет и потенциальным клиентам банка получить более подробную информацию о той или иной услуге», — объясняет появление нового проекта Наталия Блинова. К тому же в департаменте корпоративного бизнеса существует Институт персонального менеджмента. Корпоративные клиенты предпочитают общаться напрямую со своим персональным менеджером, которому, как правило, и задают все вопросы. Соответственно, от квалификации и профессионализма менеджера зависит эффективность работы с клиентами. Именно поэтому подготовке персонала в РБР уделяют особое внимание: регулярно проводятся аттестации, семинары, тренинги.

«При общении с корпоративными клиентами акцент делается на те операции или услуги, качество которых, по их мнению, необходимо поменять, видоизменить или же модернизировать существующую продуктовую линейку. Мы анализируем потребности клиентов и внедряем новые продукты. Яркий тому пример — наша новая депозитная линейка, которая была разработана и внедрена с учетом интересов клиентов в части размещения свободных средств. Мы помогли нашим клиентам найти занятие свободным деньгам!» — заключила Наталия Блинова.

РБК daily

На этот раз, впрочем, речь не о ликвидности и не о невозвратах кредитов, а об отношениях с клиентами. В конце прошлого года сразу несколько крупных банков, чей бизнес построен на обслуживании крупных корпоративных клиентов, заявили о смещении своих интересов в сегмент малого и среднего бизнеса. Сомнительно, что причиной тому стал новый сектор рынка. Да и сами банкиры не скрывают кризиса в их отношениях с крупным бизнесом, жалуясь, что они, пользуясь своей незаменимостью, выбирают банк «на одну ночь». Явление это как для российских банков, так и для иностранных, работающих в России, приобрело характер настоящего бедствия.

Офф-рекорд банкиры жалуется, что крупные клиенты потеряли остатки совести и фактически диктуют банкам условия, прямым текстом угрожая в случае невыполнения уйти к конкурентам. Для этого могут найтись объективные причины — например, смена собственника компании. Но в последнее время корпорации не тратят время на разъяснение причин. По информации из банковских кругов, именно так поступила управляющая компания «Северстали», решившая покинуть Сити-банк.

Банкиры жалуется, что крупный клиент стал торговаться по-азиатски — не ради выгоды, а ради самой торговли. Так, одна крупная нефтяная компания с многомиллионной выручкой вела длительный торг из-за копеечной разницы в стоимости одного валютного перевода. Естественно, банк уступил. По словам банкиров, совершенно нормальной практикой «разводки» банков стало выторговывание льготных условий обслуживания в обмен, например, на перевод части бизнеса в банк. При этом, воспользовавшись дешевыми услугами, клиент может пересмотреть свои обязательства. Ответ на недоуменные вопросы банка, потерявшего в результате доход, в большинстве случаев один: «Не устраивает — уйду в другой банк».

Есть и особо изощренные способы: сначала взять на льготных условиях длинный кредит миллиардов так в несколько, через месяц его погасить, лишив банк годового заработка. При возникновении вопросов положено давить на совесть и даже выторговать дополнительные льготы. Затем, выйдя из офиса банка на Смоленской площади, заехать на Новый Арбат и предъявить бумагу с предложенными условиями в другом банке. Вдруг там дадут скидку в ничтожные доли процента?

При этом чем крупнее и, как ни странно, публичнее компания, тем больше ее поведение с банками походит на стихийный рынок где-нибудь на южном побережье Турции. Причинами разрыва может стать даже «не так посмотрел, не то сказал». По словам одного банкира, «никто не застрахован от того, что придешь на работу, а все твои крупные клиенты, что называется, свалили без предупреждения».

Правила игры

На банковском рынке зреет кризис

При этом черного списка капризных финдиректоров корпораций банки не ведут. Ни к чему. Крупному корпоративному клиенту не откажет никто, даже если он предварительно опрокинул с десяток банков. Причем любой из них примет его назад с распростертыми объятиями.

В столь плачевной ситуации банкам ничего не остается, как менять ориентиры и любить ранее нелюбимый средний, а вслед за ним и очень нелюбимый малый бизнес. При этом российская прослойка середняков не так широка. По прогнозам участников рынка, долго и на всех ее не хватит. Массовый же переход банков на кредитование малого бизнеса, по словам самих же банкиров, чреват кризисом кредитных рисков. И не факт, что при его нынешнем уровне развития и поддержки они ниже тех, что несут банки при выдаче экспресс-кредитов в торговых сетях. Кстати, тоже от безысходности.

*Светлана Дементьева,
Коммерсантъ*

СТРАХОВЩИКИ ДЕЛЯТ НАЗВАНИЯ

Как заявила президент страховой «дочки» ING в РФ, ЗАО «Страховая компания «ИНГ Лайф»» Ольга Руф-Фидлер, «мы анализируем заявление «Ингосстраха» на предмет того, действительно ли потенциальный покупатель страховых услуг может быть введен в заблуждение». Так ING отреагировала на официальное сообщение «Ингосстраха» о недопустимости совпадений в названиях «ИНГ Лайф» и «Ингосстраха». «ING — зарегистрированная торговая марка на всех рынках, где работают компании группы, в том числе и в РФ, — говорит госпожа Руф-Фидлер. — С таким брэндом мы присутствуем на российском рынке банковских услуг с 1994 года и с 2002-го — на рынке негосударственных пенсионных накоплений». Поэтому вряд ли стоит ожидать, что ING сменит название своей «дочки».

Татьяна Гришина, Коммерсантъ

– Сергей Вадимович, осенью истекшего года, в связи с убийством зампреда ЦБ Андрея Козлова, вы делились своими мыслями о путях декриминализации российской банковской сферы. И вот задержаны первые предполагаемые заказчики этого преступления...

– Прежде всего хотелось бы поздравить правоохранительные органы страны, в том числе Генпрокуратуру, отмечающую в эти дни свое 285-летие. Они сконцентрировали свои усилия именно на том участке банковской сферы, где скорее всего и функционировали противники оздоровления финансово-кредитной системы России.

– На каком именно?

– Речь идет о сети кредитных учреждений, которые специализировались на отмывании денег. Именно они неизбежно становятся нарушителями законодательства о противодействии отмыванию преступных доходов, рушат порядок ведения банковского учета и кассовых операций, предоставляют недостоверную отчетность. Впрочем, лишь следствие выявит, относятся ли банки, упоминаемые в печати в связи с задержанием подозреваемых, к этой категории.

– Считаете ли вы нарушения законодательства лукавством банковских дельцов, ну, пусть прегрешением, или это – нечто большее?

– Лукавство – это когда тебе объявляют о некоей ставке доходности по вкладу, а потом информируют о ее снижении. Это не противозаконно, хотя и досадно, конечно. Здесь же речь идет о диверсии против курса российского руководства на придание денежно-финансовой системе страны прозрачности, на перевод национальной экономики в цивилизованное, рыночное русло, на усиление транспарентности банковского трафика. Тем самым эти «деятели» торпедировали повышение рейтинга финансовой надежности России как в глазах ее граждан, так и в восприятии нашей страны среди ее зарубежных контрагентов.

– Что нужно противопоставить этой деятельности?

– Прежде всего – блокировать рынки так называемой обналички. Активнее отзываться лицензии у банков, замеченных в практике обналичивания. Ввести запрет на профессиональную деятельность тех банкиров, которые уличены в нечистоплотных операциях. И, наконец, расследовать аферы прошлых лет с фальшивыми авизо.

– Но ведь существует срок давности...

– В отдельных случаях срок исковой давности может быть восстановлен по решению суда. В целом же я бы так высказался по этому вопросу. Недавно в Госдуме была создана рабочая группа по декриминализации банковской системы. В нее входят влиятельные и знающие парламентарии. Они обладают всеми необходимыми полномочиями для того, чтобы запросить у Генпрокуратуры и МВД информацию о результатах расследования уголовных дел по фальшивым авизо, провести их анализ, выделить из них наиболее крупные по нанесенному ущербу. Тогда, в принципе, и мог бы, наверное, встать вопрос о возмож-

ности законодательного увеличения сроков давности по данному виду преступлений. Это позволило бы возобновить «зависшие» дела, в том числе те, которые были заведены в пору, когда ваш покорный слуга был руководителем МВД. И, поверьте, положительный эффект для банковской системы от этого был бы огромным.

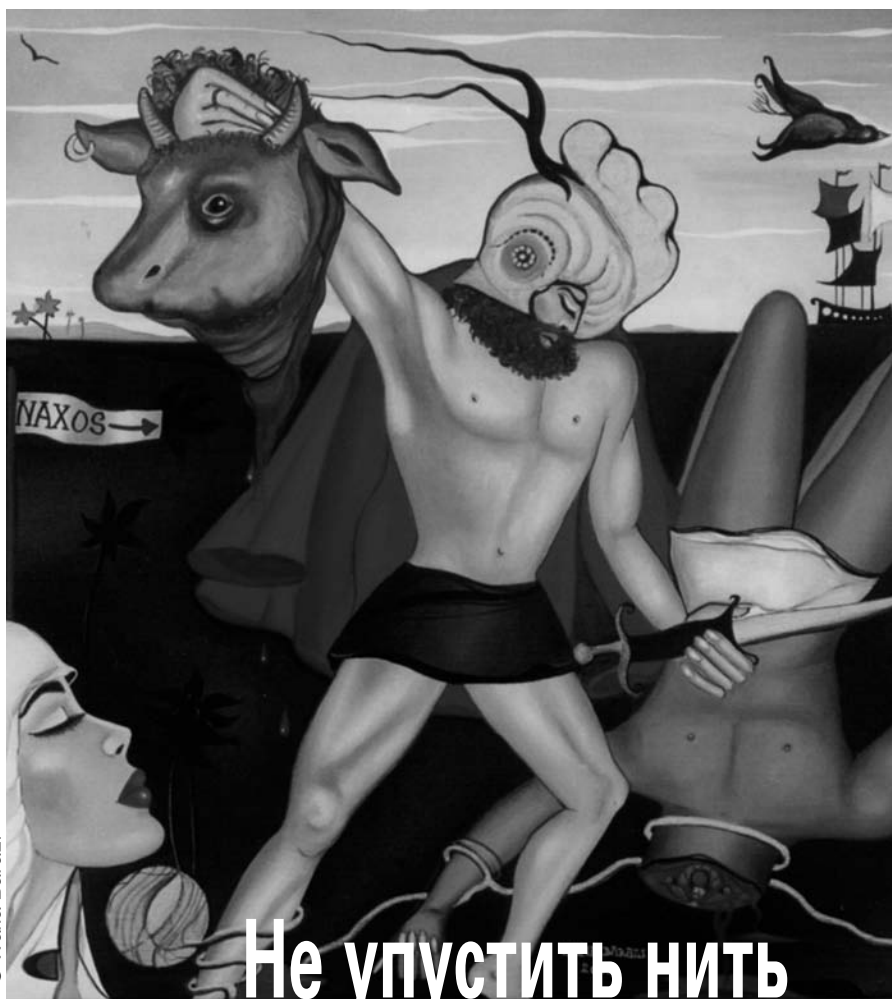
– Во сколько вы оцениваете ущерб, нанесенный российской банковской системе в результате этих афер?

– Это не входит в сферу деятельности Счетной палаты. Но как гражданин, как участник социальных процессов в стране скажу: любые крупные изъятия денег, естественно, вызвали системный сбой в работе общероссийской банковской структуры. Это вело к повальным неплатежам, осложняло социально-политическую ситуацию. Так что ущерб от махинаций с фальшивыми авизо эквивалентен сумме тогдашних невыплат шахтерам, предприятиям ВПК,

военным, учителям. По данным специалистов Научно-исследовательского института системного анализа Счетной палаты, сумма «авизованных» средств может составить 5-6 миллиардов долларов.

– Занималось ли проблемой обналички ваше ведомство и во сколько вы оцениваете этот рынок?

– Этим занимаются специальные федеральные ведомства. Но нашим специалистам, которые взаимодействуют с ними в установленном порядке, хорошо известно, что обналиченные средства используются на взятки, подпитывают террористическую деятельность, составляют не менее трети заработной платы – той, что в конвертах. По данным экспертов НИИ Счетной палаты, рынок обналички сопоставим с федеральным бюджетом. Так что «реверс» в отношении срока давности по затронутому вами вопросу помог бы разыскать тех, кто нанес ущерб и банковской



© Ivana Barazi

Не упустить нить Ариадны

Сергей Степашин: «Аудит банка России необходим не только по экономическим, но и по репутационным соображениям»

системе, и населению. И, кстати, взыскать с них украденные суммы.

— Вы упомянули рабочую группу по декриминализации банковской системы...

— ...и уже налаживаем сотрудничество с ней. Образование группы, инициированное, насколько я знаю, Общественной палатой, — подтверждение того, что в России формируется гражданское общество. Именно оно в конечном счете создало ту нравственную обстановку, в которой стало возможно формирование рабочей группы. С ней мы будем активно сотрудничать — так же, как взаимодействуем с правоохранительными органами, куда в минувшем году было направлено свыше 60 материалов, по которым заведено 36 уголовных дел.

— Как решается вопрос о проверке Счетной палатой Центрального банка?

— Я доложил президенту о целесообразности осуществления проверки отдельных вопросов финансово-хозяйственной деятельности Банка России. Такое же обращение было направлено председателю правительства и председателю Госдумы. Кроме того, мы направили обращение к председателю Национального банковского совета — министру финансов Алексею Кудрину о внесении в Думу соответствующего предложения. Члены НБС приняли решение о нецелесообразности проведения проверки. Что тут сказать?

Счетная палата законодательно наделена полномочиями по контролю за деятельностью Банка России в части обслуживания федерального бюджета и государственного долга. Кроме того, она осуществляет проверки финансово-хозяйственной деятельности ЦБ. Они проводятся в соответствии с решениями Госдумы, принимаемыми только на основании предложений НБС. В свете событий последних месяцев, затронувших деятельность ЦБ, логично было бы ожидать, что НБС сам войдет в Госдуму с предложением о проведении Счетной палатой такой проверки. Однако инициативы со стороны НБС проявлено не было. В настоящее время НБС не отказывается окончательно в возможности проведения проверки, однако к этому вопросу он обещает вернуться после завершения проверок Банка России, которые осуществляет Генпрокуратура. Но она главным образом исследует обстоятельства, связанные с убийством зампреда ЦБ, и не проверяет финансово-хозяйственную деятельность. Представляется, что проведение государственного аудита Банка России желательно не только по экономическим, но и по репутационным соображениям. Ведь развернувшаяся дискуссия создает у наших граждан, да и за рубежом впечатление о непрозрачности ЦБ, а это негативно влияет на репутацию национальной банковской системы в целом. Полагаю, что проверка ЦБ стала бы частью тех усилий, благодаря которым государство уже ухватило за нить Ариадны, которая приведет общество к перекрытию истоков криминализации банковской сферы.

Глеб Капустин, Независимая газета

СТРАХОВЩИК РЕШИЛ ЗАРАБОТАТЬ НА СОБСТВЕННЫХ ДОЛГАХ

Владивостокская страховая компания «Пирамида», лишенная лицензии в декабре 2006 года, предприняла уникальную попытку заработать на выплате своих же долгов по ОСАГО, составляющих около \$ 3,5 млн.

«Дочка» «Пирамиды» начала скупку у граждан обязательств страховщика с 50-процентным дисконтом. Правоохранительные органы уже решают вопрос о возбуждении уголовного дела.

Как стало известно, аффилированный с дальневосточным страховщиком «Пирамида» «Кредитный дом «Инфен» начал скупку у граждан долгов страховщика по ОСАГО. На условиях 50-процентной комиссии «Инфен» берется вернуть гражданам долги прекратившей работу материнской компании. Между тем, согласно законодательству, выплатой долгов страховщиков с отзывными лицензиями обязан заниматься РСА. Как заявила директор по связям с государственными и муниципальными органами власти РСА Ольга Иванникова, «владельцы «Пирамиды» препятствуют прямому обращению граждан в РСА за компенсационными выплатами». «Работники компании не дают на руки людям документы, необходимые для обращения в наш союз», — говорит она. — Практически сразу после отзыва лицензии руководство компании перестало выходить на связь».

СК «Пирамида» учреждена в 1993 году. Согласно последнему отчету компании за первый квартал 2006 года, ее крупнейшими акционерами являются предприниматель Александр Зырянов (31%), Угольненский кирпичный завод (15%) и Владивостокский фарфоровый завод (15%). Дочерней компанией страховщика является «Кредитный дом «Инфен», занимающийся потребительским кредитованием. По данным РСА, «Пирамида» занимала 58-е место в России по сборам ОСАГО по итогам девяти месяцев 2006 года (105,3 млн руб.). Компанией заключено более 70 тыс. договоров.

Страхнадзор отзывал лицензию у дальневосточного страховщика «Пирамида» в декабре 2006 года. По данным РСА текущие долги «Пирамиды» перед автоладельцами составляют около 50 млн руб. Общий же объем долгов компании РСА оценивает в 90 млн руб.

Таким образом, «Кредитный дом «Инфен» может заработать на возврате долгов страховщика около \$1,6 млн. Как заявили в РСА «нам все равно кому осуществлять компенсационные выплаты — частнику, который обратился к нам за выплатой, или юристу». Однако остроумный план «Пирамиды» вряд ли осуществится. Дело в том, что деятельностью компании уже заинтересовались правоохранительные органы. По словам госпожи Иванниковой, РСА еще в конце прошлого года получил сигнал о том, что «Пирамида» с недействующей лицензией в части ОСАГО продолжает продавать полисы «автогражданки».

«По этому факту мы обратились в правоохранительные органы Владивостока», — говорит она. — В результате проверки, проведенной ими, выяснилось, что выручка «Пирамиды» от продажи полисов составила более 250 тыс. руб. Согласно статье 171 Уголовного кодекса это минимальная сумма получения дохода с незаконных сделок для возбуждения уголовного дела». В УБЭП УВД Приморья подтвердили, что материалы проверки переданы в прокуратуру для решения вопроса о возбуждении уголовного дела.

Связаться с гендиректором страховщика Александром Зыряновым не удалось. Юридический отдел страховщика отказался комментировать ситуацию.

Татьяна Гришина; Алексей Чернышев, Владивосток, Коммерсантъ



Когда после убийства Андрея Козлова господин Меликьян стал главой комитета, в банковском сообществе посчитали это назначение временным. Однако другой кандидатуры на должность первого зампреда у председателя банка Сергея Игнатъева не нашлось. Участники рынка каких-либо радикальных решений от Геннадия Меликьяна не ждут.

Недавно была разрешена главная интрига банковского сектора последних нескольких месяцев – Банк России официально назвал имя преемника Андрея Козлова. Как сообщил департамент внешних и общественных связей Банка России, первым заместителем председателя правления, курирующим банковский надзор, 1 февраля 2007 года назначен зампред ЦБ, руководитель главной инспекции кредитных организаций (ГИКО) Банка России Геннадий Меликьян. Руководителем ГИКО стал замдиректора департамента банковского регулирования и надзора Владимир Сафронов.

В новом качестве Геннадия Меликьяна представил банковскому сообществу первый исполнительный вице-президент ассоциации региональных банков «Россия» Александр Мурычев на традиционной ежегодной встрече банкиров с руководством ЦБ в подмосковном пансионате «Бор». Как сообщил один из участников встречи, господин Меликьян «никак не прокомментировал свое назначение, просто поднялся с места и кивнул присутствующим».

Место первого зампреда ЦБ оставалось вакантным с 13 сентября прошлого года, когда был убит Андрей Козлов. 21 сентября Геннадий Меликьян, занимавший тогда пост главного инспектора и зампреда ЦБ, был назначен вместо Андрея Козлова председателем комитета банковского надзора. До прихода в ЦБ в 2003 году Геннадий Меликьян в 1992–1997 годах возглавлял Министерство труда, в 1997–2003 годах работал зампредом правления Сбербанка, а в 2003 году был назначен руководителем главной инспекции кредитных организаций Банка России.

В сентябре 2006 года, когда господин Меликьян возглавил комитет банковского надзора ЦБ и, таким образом, приступил к исполнению части функций Андрея Козлова, эксперты говорили о преемственности в надзорной политике. Однако многие обратили внимание на то, что еще одну должность своего предшественника – ранга первого зампреда ЦБ – Геннадий Меликьян так и не получил. Источники в администрации президента говорили о том, что назначение Геннадия Меликьяна «техническое», подчеркивая, что комитет должен работать, а поиск главы надзора продолжается и должность первого зампреда ЦБ, курирующего банковский надзор, получит человек, который в большей степени сможет соответствовать требованию президента по усилению контроля в банковской сфере.

Некоторые участники рынка восприняли назначение господина Меликьяна скептически. «Пока назначение Меликьяна никак не отразилось на качестве банковского



Сергей Игнатъев утвердил замену Андрею Козлову

Банк России сообщил о назначении Геннадия Меликьяна первым заместителем председателя правления, курирующим банковский надзор

надзора, он по-прежнему на низком уровне», – сказал президент Московской международной валютной ассоциации Алексей Мамонтов. – Геннадий Меликьян не та фигура, которая способна искоренить коррупцию в надзорном блоке».

Большинство опрошенных экспертов полагают, что господин Меликьян продолжит проводить линию ЦБ по усилению надзора и очищению банковской системы. Зампред комитета по кредитным организациям и финансовым рынкам Павел Медведев назвал назначение Геннадия Меликьяна «очень естественным». «С первого дня прихода в ЦБ Меликьян занимался надзором», – заявил Павел Медведев. – Назначение было вопросом времени: Игнатъев (глава ЦБ) – человек очень консервативный, в свете решений не принимает, а после трагической смерти Андрея Козлова он должен был выдержать длинную паузу». «Геннадий Меликьян серьезный аналитик, профессиональный, последовательный и либерально мыслящий, к тому же работал в тесном контакте с Андреем Козловым», – соглашается президент Ассоциации российских банков Гарегин Тосунян. Комментаторы

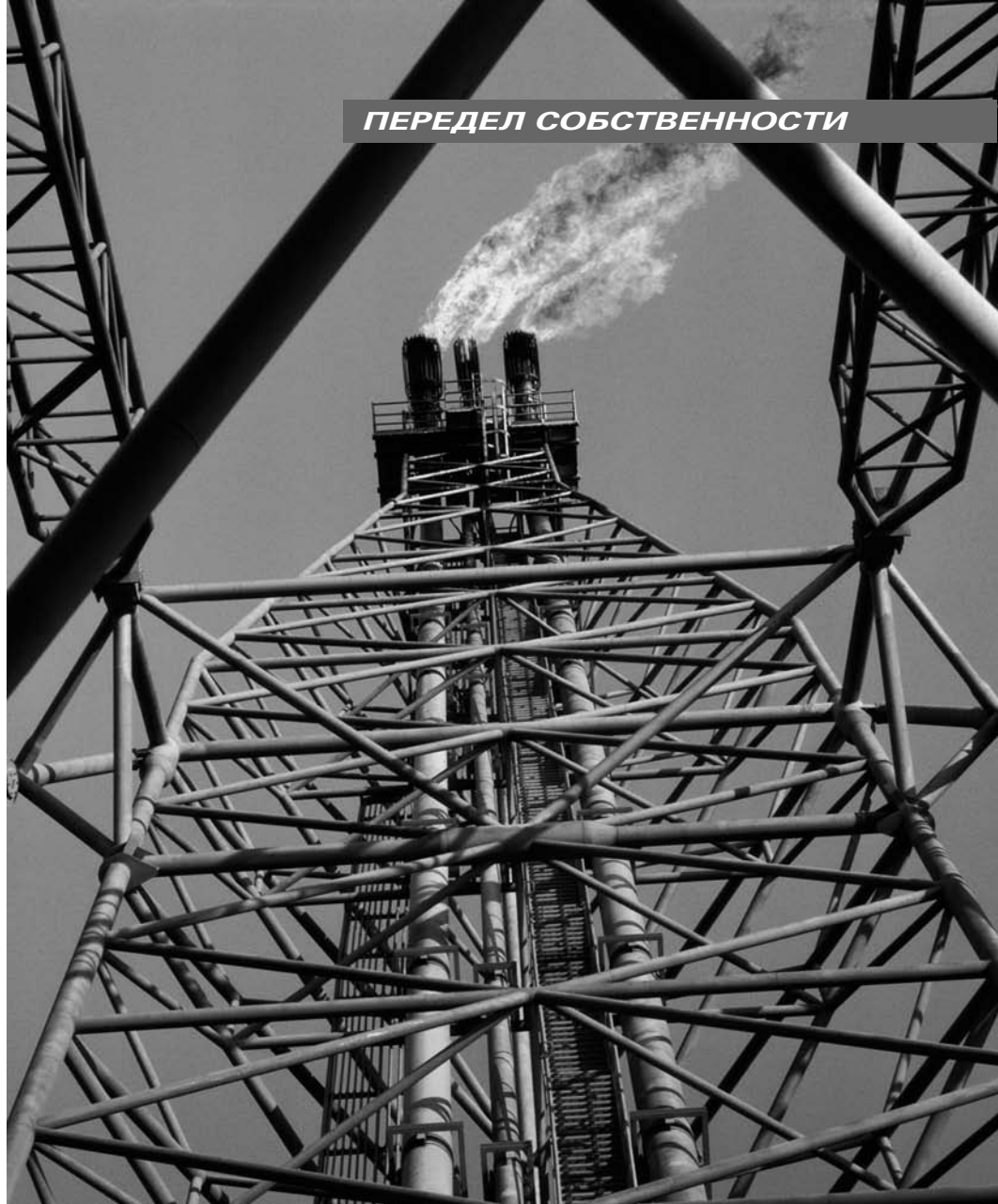
сходятся во мнении, что кардинальных изменений в надзорной политике ЦБ после назначения господина Меликьяна ожидать не стоит. «Политика Андрея Андреевича (Козлова) была курсом ЦБ, а не его личной», – сказал Павел Медведев. – Геннадий Меликьян ее продолжит». А один из банкиров заявил, что новый зампред ЦБ человек «более мягкий, чем Андрей Козлов» и скорее предпочтет «работать в тени и не делать громких заявлений». «Вопрос в том, хватит ли ему мужества», – отметил банкир. «Если раньше банковский надзор ассоциировался с фигурой Андрея Козлова, то сейчас сложилось впечатление, что ЦБ решил взять коллегиальную ответственность за этот сектор, назначив менее яркую фигуру на пост главы надзорного блока и одновременно утвердив в качестве членов совета директоров ближайших соратников Андрея Козлова – Алексея Симановского и Михаила Сухова», – добавил другой банкир, присутствовавший на встрече в «Бору». – Все они во главе с Игнатъевым присутствовали на встрече, а раньше за всех отдувался один Андрей Козлов».

Анна Иноземцева, Коммерсантъ

О тношения власти и бизнеса в России в последние годы складываются непросто. Государство постоянно гипнотизирует предпринимателей заклинаниями о «социальной ответственности бизнеса», которую ему предлагается в полной мере прочувствовать. Участвовать в нацпроектах – а как же, вложить деньги в развитие Южного федерального округа – святое дело.

Отказываться от таких предложений в предпринимательской среде не принято. Зато самому частному бизнесу в государстве с каждым годом становится все менее комфортно. Его вытесняет бизнес государственный. «Мягкой национализацией» аккуратно назвал этот процесс на пресс-конференции глава Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Александр Шохин. Он объяснил происходящее необходимостью «исправить некоторые ошибки, сделанные на более ранней стадии приватизации». По мнению главы РСПП, Россия сейчас стоит на пороге новых отношений бизнеса и власти. А это вовсе не означает, что государство снизит набранный экономический вес.

По данным Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), с 2003 года принадлежащая государству доля в общей капитализации российского фондового рынка увеличилась в полтора раза: с 20% в середине 2003 года до 30% в начале 2006-го. При этом если в 2003 году на контролируемые государством компании приходилось около 16% объема добычи сырой нефти, то к концу 2005-го этот показатель достиг 33,5%. Нарастает свои позиции государство и в других отраслях.



Народнический капитализм

Бизнес рассчитывает на завершение «мягкой приватизации»

«Наконец-то российская власть перестала политизировать экономические взаимоотношения с другими государствами», – заявил глава РСПП. Он подчеркнул, что интересы российских предпринимателей не должны ущемляться даже ради дружеских отношений с такими государствами, как Украина и Белоруссия. Интересы каких компаний ущемляли ранее российские власти в угоду соседям, Шохин не уточнил. Но это и так понятно – государственных.

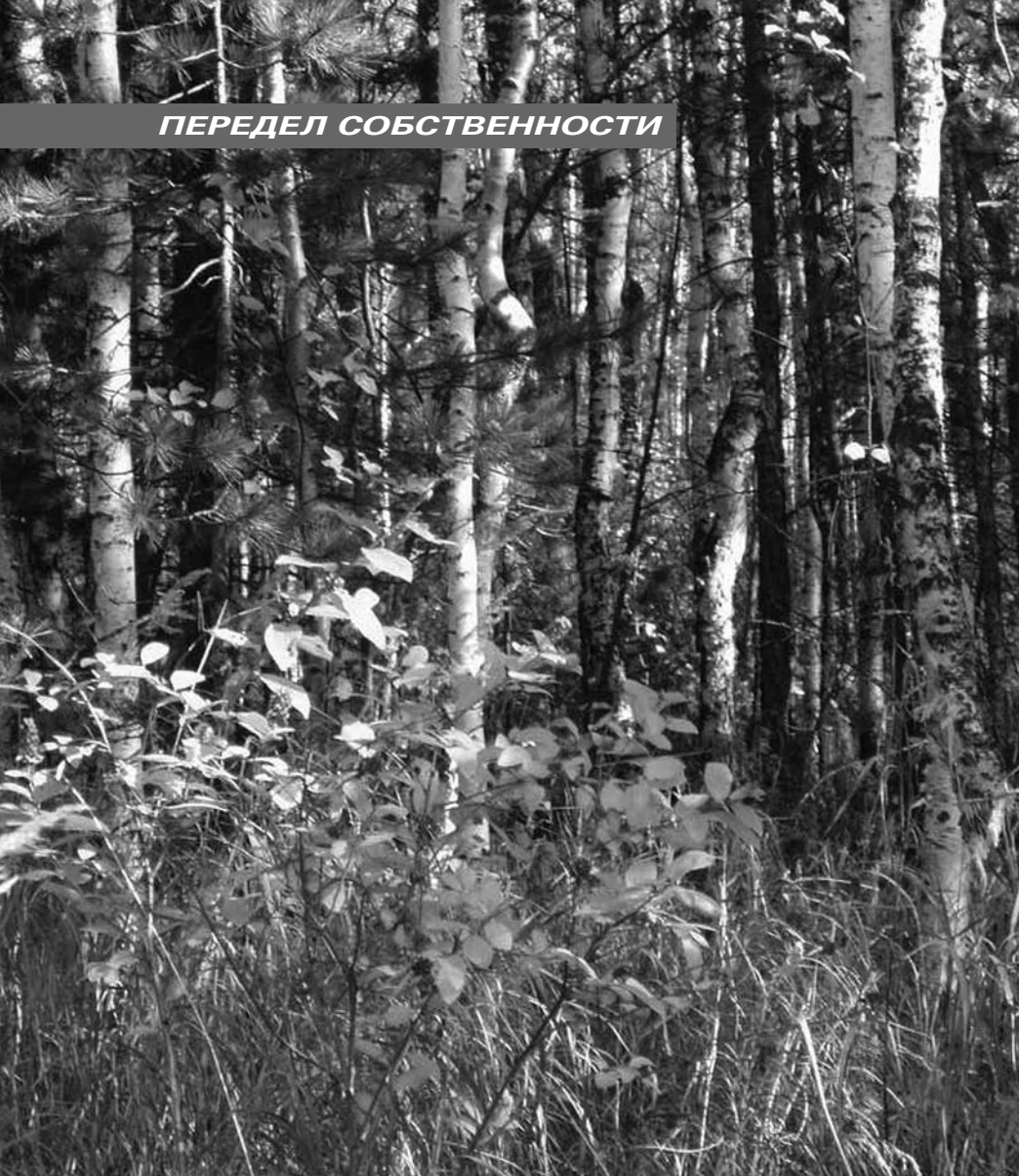
В любом случае Александр Шохин надеется, что период «мягкой», а для кого-то и не очень, национализации все-таки близится к концу, и «постепенно государство будет расставаться с полученными акциями». Однако бизнесу не стоит особо обольщаться. Речь вряд ли идет о реприватизации.

Если государство с кем-то и собирается делиться, то не с предпринимателями, а с гражданами. Таким образом, по словам Шохина, «общество будет иметь все большее влияние на бизнес». С одной оговоркой, которую глава РСПП не делает: подразумевается бизнес государственный. Например, выход на IPO «Роснефти» уже состоялся. Теперь на очереди государственные Сбербанк и Внешторгбанк. Так что у граждан есть шанс ощутить себя «народными» капиталистами-партнерами государства.

А вот в успех налоговой амнистии, задуманной властями для граждан (она начнется 1 марта 2007 года), Александр Шохин не верит. По его словам, нынешняя амнистия не решит проблему вывода зарплат из тени: амнистией могут воспользоваться те, за кого ранее работодатели не заплатили, к при-

меру, подоходный налог. В итоге под ударом оказываются те работодатели, чьи работники решат принять участие в амнистии. Понятно, что подставлять своего работодателя захочет далеко не каждый налогоплательщик. Кроме того, по мнению Шохина, в законе надо было зафиксировать амнистию по нарушениям не только налогового, но и валютного законодательства. Он пояснил, что часть средств, полученных с нарушением налогового законодательства, была переведена в иностранную валюту и вывезена за рубеж. «А это сразу несколько нарушений», – подытожил Шохин. В конце концов держать ответ перед государством таким налогоплательщикам придется, что, понятно, не добавит амнистии сторонников.

Галина Ляшенко, Газета



кадастровой стоимости (пп. 4 и 5 ст. 2; п. 1 ст. 3). Эти взаимоисключающие нормы создают возможность произвольных административных решений по цене выкупа. Разница между 2,5% и 100% от кадастра показывает размеры будущих неофициальных платежей. Если учесть, что сама кадастровая оценка – фикция (основана на несуществующей «рыночной» стоимости застроенных госучастков), можно сказать, что предел цены для большинства участков не ограничен.

Для Москвы и Санкт-Петербурга фактическая плата – 100% от кадастра: 20% за «неполноценное» право – с запретом на реконструкцию и строительство, плюс плата за снятие этого ограничения в 80% от кадастра (п. 5 ст. 2). Плата за отмену запрета на реконструкцию и строительство повышает цену выкупа в столицах до заоблачно-запретительных высот (\$3 млн и \$1 млн за 1 га соответственно). Между тем этот запрет препятствует выбору наиболее эффективного вида использования земельных участков, блокирует благоустройство территории городов, противоречит ряду норм Конституции РФ.

Размер платы за приобретение прав на все иные земельные участки, находящиеся в постоянном (бессрочном) пользовании или пожизненном наследуемом владении, не установлен. Более того, на саму возможность их выкупа не без изящества наложен двойной блок. Записано, что продажа осуществляется «за плату, установленную законами субъектов Российской Федерации в

Рынок земли: феодальная бюрократия

В России сохраняется административно-арендное, а по сути феодальное землевладение. В такой ситуации мы проигрываем по конкурентоспособности развитым странам, и это станет особенно очевидно со вступлением России в ВТО

Недавний закон «о дачной амнистии» позволяет бесплатно оформить в собственность небольшой участок под дачей или домом. Но одновременно идет другая кампания – по массовому лишению надежных прав на земельные участки собственников зданий и предприятий. 22 ноября Госдумой принят в первом чтении законопроект об уточнении условий приобретения прав на земельные участки. Невыкупленные участки организаций – а это преобладающая по площади часть земель поселений и промышленности – отдаются в полное распоряжение чиновников.

Цена без ограничений

В послании о бюджетной политике на 2007 г. президент Путин сказал: «В крат-

чайшие сроки следует законодательно урегулировать вопрос о снижении выкупной цены земельных участков под объектами, находящимися в частной собственности». Сказано обо всех частных собственниках недвижимости. Законопроект это указание не выполняет. Для тех, кто был непосредственным участником приватизации, цена объявлена в 2,5% от кадастра. Для всех прочих собственников ранее приватизированных объектов, равно как и для новых инвесторов, – 100% от кадастра, т. е. в 40 раз дороже. Эти нормы скрыты в положениях, поражающих юридической некорректностью. Про цену в 2,5% говорится применительно к объектам – земельным участкам. Но потом вместо объектов появляются субъекты – собственники зданий, которым участки будут продаваться по 100%

соответствии с федеральными законами» (п. 1 ст. 3). Пока такого федерального закона нет, субъекты РФ ничего принять не могут, а будет – могут сами ничего не принимать, сохраняя административно-арендную монополию.

Барьеры и капканы

Многочисленные барьеры для выкупа не устранены. Они лишь дополнены. По действующим законам предприятия имеют право выкупить именно тот участок, который находится у них в пользовании на основании Плана приватизации. В ответ на требование бизнеса отменить незаконную норму постановления правительства N 576 о представлении документов о госрегистрации всех сооружений на участке предприятия в проекте появилось дополнение,

словно в издку дословно повторяющее норму этого постановления. Авторы законопроекта проигнорировали оставшуюся в законе «О приватизации: «заведомо коррупционную норму о запрете выкупа земель «водоохранного и санитарно-защитного назначения» (ст. 28). Норма «незаконнорожденная» (такого вида земель по Земельному кодексу нет), и чиновники применяют ее абсолютно произвольно. Как здесь не вспомнить поразительный сюжет нового Водного кодекса: запрет на приватизацию земельных участков в пределах 20-метровой береговой полосы, который оставил в распоряжении чиновников территорию, сравнимую с территорией всей Франции.

Новый подарок администрациям Москвы и Питера (в ущерб гражданам и бизнесу) – запреты на использование и распоряжение частным участком, на выкуп (если это частный дом на гос./муниципальном участке) «до приведения в соответствие с градостроительным регламентом» (ч. 5 ст. 2 ФЗ о введении в действие ЗК РФ). Это нарушение конституционных прав собственников распоряжаться своим имуществом. Градкодес сегодня не запрещает использования участка в случаях «несоответствия». Вы вправе продать частный участок или здание с правами пользования на участок. Теперь вам это запретят. А чиновники смогут использовать эту норму для «рейдерства» – захвата чужой собственности – путем манипуляций градостроительным регламентом. Администрация г. Москвы легко может изменить «разрешенное использование» своим произвольным решением – на основании московского закона, который противоречит законам федеральной.

Законопроект исключает действующую норму Земельного кодекса РФ о сохранении права постоянного (бессрочного) пользования (ч. 2 ст. 1 проекта). Это фактически отменит имеющиеся сегодня у многих права постоянного (бессрочного) пользования. Предлог – такой вид права «несовременный», и его надо заменить на рыночные права собственности и аренды. В действительности же большинство землепользователей загоняют в кабальную административную земельную аренду. А в качестве бича используют предельный срок переоформления (1.01.08) и штраф до 1000 МРОТ (т. е. до 100 000 руб.) за невыполнение требований о переоформлении. Обязательное переоформление отнимет у вас вечное и безусловное право пользования участком, заменит его на временное и «договорное» право аренды. Договор аренды с администрацией – известное лукавство. Он отменяется при первом желании администрации. Так, в Санкт-Петербурге по Типовому договору земельной аренды (п. 6.4.) администрация вправе в беспорном и одностороннем порядке расторгнуть договор при принятии решения [той же администрацией] о предоставлении участка под капитальное строительство. Отмена действующего права и по-

нуждение к заключению договора нарушает нормы Конституции (ст. 2, ч. 1 ст. 15; ч. 2 и 3 ст. 16; ст. 18; ч. 2 и 3 ст. 16; ч. 2 и 3 ст. 55). Так что понуждение к аренде есть непосредственная подготовка к массовому переделу частной недвижимости в пользу чиновников, и между этими этапами никаких барьеров нет.

«Артподготовка» к новому переделу уже началась. Более года назад 24.03.2005 пленум Высшего арбитражного суда постановлением N 11 запретил выкуп для тех собственников строений, которые после выхода Земельного кодекса РФ заключили договоры земельной аренды. Этим высшая судебная инстанция грубо нарушила закон: согласно ФЗ о приватизации (ч. 3 ст. 28) договор аренды земельного участка не является препятствием для выкупа, а Земельный кодекс говорит об «исключительном», т. е. принадлежащем только данному лицу, праве выкупа, но не об «однократном» (ч. 1 ст. 36). Минэкономразвития молчаливо поддержало такой запрет: в проекте достаточно было продублировать в Земельном кодексе названную норму ФЗ о приватизации, но этого не сделано. На практике это означает невозможность выкупа для большинства собственников недвижимости, которых уже принудили к аренде.

Бесправие граждан

Хотя сейчас возникшие ранее права считаются действительными без их регистрации (ст. 6 ФЗ о регистрации прав на недвижимость), проект приравнивает использование земельного участка без документов к его самовольному занятию. Это карается штрафом, который может налагаться неограниченное число раз: для граждан – до 10, а для юридических лиц – до 200 МРОТ (ст. 5). Эта короткая запись означает полный переворот в отношениях государства и гражданина. Конституция установила безусловный приоритет прав граждан (ст. 18) и право народа РФ жить на своей земле. Проект Минэкономразвития настаивает на противоположном – на приоритете документов и прав чиновников, эти документы издающих и проверяющих. В практическом плане эта норма приведет к массовому чиновничьему произволу, к земельному переделу.

Именно права граждан и организаций, но не документы, отражающие эти права, являются первоосновой. А от утери документов не застрахован никто. Известен случай уничтожения в пожаре документов БТИ подмосковного города. А ведь там хранились документы, подтверждающие права на здания, а значит, – и на соответствующие им земельные участки. При приватизации предприятий государство документов на землю не выдавало. Участки переходили к новым собственникам помещений, зданий и предприятий по факту собственности на них. Если документов на участок никогда не было ни у человека (организации), ни у их представителей, они вправе оформить участок в собственность в порядке

переоформления прав на землю на основе приобретательной давности на строение. Но по проекту это будет невозможно: чиновник штрафами принудит вас подписать договор земельной аренды, который, по сути, отдает недвижимость в его распоряжение.

Могут возразить: государство должно собирать земельный налог, а участок не учтен. Но это потому, что само государство не выполняет обязанностей по учету участков для целей налогообложения. (Только административный учет может обеспечить конституционное равенство обязанностей – полный охват всех землепользователей, равно как и ответственность чиновников.) Нам же навязывают иное: свои обязанности по учету государство решает за счет граждан, да еще дарует чиновникам право погонять нас штрафами. Вопросы регистрации прав на недвижимость и налогообложение недвижимости должны быть разведены. Налоговые обязательства на недвижимость, права на которую не зарегистрированы, должны возлагаться на фактического владельца, как это делается во многих странах Европы.

Кабальная аренда

Нынешних и будущих арендаторов участков проект отдает на милость местным администрациям. Ограничения по арендной плате чисто косметические: они действуют только до разграничения государственной собственности на землю. До этого скорого часа X максимальный размер арендной платы установлен в 2% от кадастра, для земель сельскохозяйственного назначения – не выше земельного налога, а для участков, ограниченных в обороте, – сумма земельного налога. После часа X размер аренды может быть абсолютно любой. Правда, правительство РФ сможет устанавливать предельные размеры арендной платы по отдельным категориям арендаторов, а также видам использования участков (ч. 3 ст. 2, ч. 3 ст. 2). Но справедливых условий земельной аренды не будет: чиновник-арендодатель может использовать любые (!), кроме размера аренды, условия договора для получения от арендатора денег или услуг.

Запрещается переуступка прав и обязанностей по договору аренды земельных участков, не занятых частными зданиями, строениями, сооружениями. Наконец, «убиваются» права арендаторов земельных участков по договорам на срок более пяти лет (п. 9 ст. 22 ЗК РФ). Сегодня собственник здания на арендованном госучастке может его продать без согласия чиновника. По проекту это станет возможно только с письменного согласия арендодателя. Возможность для собственника строения или предприятия распорядиться своей недвижимостью будет поставлена в зависимость от чиновника, а рынок недвижимости будет заменен административным произволом.

Андрей Лазаревский,
Ведомости



Чиновники обладминистрации мотивировали изменение позиции тем, что с 1 января вступили в силу поправки в Земельный кодекс, четко определившие административный центр как столицу субъекта Федерации.

Плескачевский, однако, считает, что эта норма должна была быть очевидной губернаторам еще 1 июля прошлого года. Но у Шанцева есть единомышленники, отмечает Плескачевский: аналогичные нижегородской нормы действуют, по его словам, как минимум в 20 регионах.

Мэр Дзержинска Виктор Портнов уверен, что новый порядок не вызовет у бизнеса трудностей: «Ничего не застопорится». В мэрии создана инвесткомиссия для работы с потенциальными застройщиками. Для инвесторов ничего не изменится: оформлять землю будут муниципалитеты, а принципиальные решения все равно будет принимать инвестсовет при губернаторе, говорит представитель компании, строящей в области завод. Не сильно пострадают и губернаторы – земля за пределами региональных столиц не является предметом активного рыночного обмена, считает член Общественной палаты Вячеслав Глазычев. А вот гендиректор нижегородской строительной компании «Бимар» Борис Рабин полагает, что можно было быстрее получить разрешение, «когда все было в одних руках», и многие главы муниципалитетов с удовольствием отдали бы полномочия распоряжаться землей.

Шанцев вернул землю

Нижегородский губернатор Валерий Шанцев отказался от права распоряжаться земельными участками в райцентрах. А госдума может обязать муниципалитеты отвечать за нарушение земельных прав граждан и компаний

С 1 июля 2006 г. Земельный кодекс дал муниципалитетам право продавать и отдавать в застройку земли, которые не успели разграничить федеральные, региональные и местные власти. При этом региональным властям кодекс доверил распоряжение землями «административных центров или столиц субъектов Федерации». Губернатор Нижегородской области Валерий Шанцев решил, что административные центры – это 578 поселений области, а не один Нижний Новгород. И уже в конце июля областное заксобрание приняло закон, позволивший региональному минимуму продавать и сдавать в аренду неограниченную землю. Муниципалитеты распределяют землю неэффективно, доверяют ее недобросовестным застройщикам и тормозят реализацию нацпроекта «Доступное жилье», говорил тогда Шанцев.

Областной закон опротестовала нижегородская облпрокуратура. А председатель комитета по собственности Госдумы Виктор Плескачевский разъяснил региональному парламенту, что полномочия областной власти распространяются только на столицу региона. Но чиновники обладминистрации настаивали на своем толковании кодекса.

Теперь предмет спора исчез – нижегородское заксобрание с подачи Шанцева вернуло муниципалитетам, кроме нижегородского, право распоряжаться землей. Слова «административный центр» в законе заменили на «город Нижний Новгород», сказал глава комитета по градостроительству облдумы Александр Сериков. Отдавать участки под застройку в райцентрах теперь будут муниципалитеты, заявила замгубернатора Ирина Живихина.

Шанцев не скрывал, что воспользовался некоторой неопределенностью федерального законодательства, напоминает Дмитрий Бадовский из НИИ социальных систем. Губернатор прекрасно понимал, что решение придется переменить, когда лазейка в кодексе закроется, полагает Бадовский.

Но расслабляться муниципалитетам не время. Комитет Плескачевского рекомендовал Госдуме одобрить во втором и третьем чтениях законопроект, вводящий ответственность местных органов власти за нарушение земельного законодательства. Если они причинили ущерб гражданину или компании, нарушив их право на землю, то должны будут его компенсировать, говорит Плескачевский.

Ольга Морозова, Борис Грозовский, Ведомости

Минфин предупреждает

Налоговая реформа и нацпроекты:
«Отныне не планируется снижение налогов
без достаточных на то оснований»

Государство, обремененное новыми бюджетными обязательствами в виде масштабных нацпроектов, признало, что теперь ограничено в возможностях снижать налоговую нагрузку. Как пояснил источник в Министерстве финансов, высокий уровень социальной обеспеченности, в том числе в рамках реализации национальных проектов, требует сопоставимого уровня налоговых доходов. Поэтому в подготовленном Минфином тексте «Основных направлений налоговой политики на 2008-2010 гг.» нет упоминания о снижении ставок налога на добавленную стоимость и единого социального налога не то чтобы в ближайшей, но даже в среднесрочной перспективе. Изменения наступят для транснациональных компаний и «личных» налогов граждан.

Масштабная налоговая реформа завершена, отныне не планируется ни снижения налогов без достаточных на то оснований, ни радикальных изменений в порядке взимания основных налогов, подчеркнул источник в Минфине. О реформе ЕСН можно впредь говорить только как об очень далеких планах, которые могут быть реализованы лишь после проведения реформы пенсионной системы, медицинского и социального страхования, пояснил он. В налоговом администрировании, на совершенствовании которого правительство делало акцент прошедшие полтора года, также радикальных изменений больше не пред-

видится. Все перекосы и проблемы, возникающие во взаимоотношениях налоговиков и налогоплательщиков, по мнению чиновников Минфина, характерны для всех государственных контролирующих органов, для МВД, судебной системы и таможни. Поэтому и проблема будет решаться комплексно, а не только применительно к налоговикам.

Трансфертное ценообразование (на разработке законопроектов по борьбе с этим явлением, позволяющим легально уменьшать налогооблагаемую базу, Минфин был сосредоточен весь прошлый год) впервые признано «не плохим и не хорошим явлением». Директивно отменить трансфертное ценообразование в сделках между взаимозависимыми лицами не получится, признали в Минфине. Для контроля за адекватной уплатой налогов при таких сделках Минфин предлагает ввести новые инструменты, оговариваясь, впрочем, что применяться они будут лишь при крупнейших сделках, а не тотально. Всем остальным будет предложено по доброй воле определять самостоятельно «формулу цены».

Для борьбы с офшорами Минфин предлагает облагать налогом на прибыль на территории России доход так называемой контролируемой иностранной компании, то есть иностранной «дочки» российского предприятия. А для этого наконец-то ввести в налоговое законодательство понятие

«резидентство юридического лица», которого, как ни странно, в российском праве еще нет.

Актуальную в последние два года проблему «внутренних офшоров» – то есть перерегистрацию компаний в других регионах с перемещением центра прибыли, что создает большую проблему в межбюджетных отношениях, – Минфин предлагает решать не с помощью контроля над трансфертными сделками, а путем введения понятия консолидированной отчетности.

Проблему НДС источник в Минфине вовсе назвал «несколько раздутой». По его словам, рост вычетов по этому налогу объясняется не увеличением налоговых преступлений, а введением в последние годы более либеральных правил возмещения НДС. О снижении темпов собираемости НДС, по его словам, говорить вообще не приходится, учитывая, что 2006 году в бюджет собрана значительно большая сумма по этому налогу, если сравнивать ее с поступлениями за 2005 год, очищенными от налогов из «дела ЮКОСа». Идея снижения ставки НДС при подготовке концепции «Основных направлений...», по словам чиновника Минфина, «не затрагивалась и не обсуждалась на уровне приведения серьезных аргументов, равно как и прочие интересные идеи о замене его на что-либо еще». То есть лоббируемую некоторыми представителями администрации президента идею замены НДС налогом с продаж Минфин в среднесрочной перспективе не рассматривает.

Налоги, непосредственно касающиеся граждан, в ближайшие два года немного трансформируются. Налог на недвижимость, по заверениям Минфина, имеет шанс появиться к 2009 году. Вопрос кроме всего прочего вызывает сегодня определение полномочий местных властей по варьированию ставки этого налога.

Индексировать налоги, установленные в абсолютных величинах, в том числе акцизы, вычеты или разнообразные отсекающие пороги для применения специального режима налогообложения, планируется впредь не путем принятия ежегодных законов, делающих повышение тех же самых акцизов (и, следовательно, розничных цен) совершенно непредсказуемым, а с помощью условного показателя – «индексируемой налоговой единицы».

Изменения ждут и подоходный налог в рамках предоставления вычетов. Вычеты на лечение и обучение планируется слить в общий вычет, значительно повысив его размер. В рамках этого решения в будущем россиянам скорее всего придется выбирать, каким вычетом пользоваться – на лечение или обучение. Одновременно использовать оба будет нельзя. Несколько усовершенствуются имущественные вычеты: людям, приватизировавшим квартиру, если это их единственное жилье, не придется ждать три года, чтобы продать ее в безналоговом режиме.

*Ирина Сялрова,
Время новостей*



Степашин сводит счеты

Сергей Степашин предлагает контроль за использованием бюджетных средств передать от Минфина счетной палате

Председатель Счетной палаты (СП) Сергей Степашин недоволен тем, что Минфин сосредоточил в своих руках слишком много полномочий. Он предлагает сделать палату единственным контролером федерального бюджета, убрав из одобренных правительством поправок в Бюджетный кодекс перечень функций Росфиннадзора.

25 января правительство утвердило изменения в Бюджетный кодекс (БК). За Минфином закрепляются разработка трехлетней стратегии федерального бюджета, его исполнение и контроль. Такую концентрацию полномочий в руках одного органа власти СП назвала основным недостатком законопроекта.

В заключении, подготовленном на следующий день после заседания правительства, Сергей Степашин выразил несогласие с тем, что наряду с палатой финансовый контроль за использованием средств федерального бюджета и внебюджетных фондов осуществляет подведомственный Минфину Росфиннадзор. Это нарушает принцип разделения властей, ведет к дублированию функций, снижает качество контроля за государственными финансами, пишет руководитель палаты. «В законопроекте нет четкого разграничения между внешним, внутренним и внутриведомственным контролем, что повышает риск коррупции в органах исполнительной власти», — замечает директор сводного департамента СП Вадим Дубинкин. Он приводит в пример США, где федеральное казначейство выведено из Минфина, а внутренний контролер, например, в Минобороны назначается президентом страны.

Степашин не первый раз пытается расширить полномочия СП: то проверяет соблюдение экологического законодательства на Ковыкте, то просит президента увеличить штат на 150 человек, замечает близкий к Минфину источник. В Росфиннадзоре от комментариев отказались, но близкий к службе чиновник считает, что СП пытается устранить конкурента: «Если внешний контроль за бюджетом полностью отдать СП, а внутренним аудитом в ведомствах займутся специально созданные инспекции, то Росфиннадзору места не останется».

В большинстве стран за бюджетным надзором следит один орган — независимый и не встроженный в систему законодательной или исполнительной власти, отмечает начальник исследовательского отдела ING Bank Юлия Цепляева. Но у нас из-за того, что попытки реформирования систе-



мы управления никогда не доводятся до конца, получилось так, что два органа дублируют друг друга. По мнению Цепляевой, экспертизы Счетной палаты вызывают много вопросов, но и наличие Росфиннадзора проблем не решает. К тому же их конкуренция друг с другом помогает снизить уровень коррупции, считает Цепляева. Оба ведомства должны существовать — у них разные задачи и подходы, полагает экономист HSBC Bank Александр Морозов. С помощью Росфиннадзора правительство проверяет само себя, а Счетная палата представляет интересы общества. Для нее важнее не процедуры расходования, а результативность использования бюджетных средств.

Правительство просто обязано создать систему надзора, которая обеспечит жесткий контроль федерального, региональных и муниципальных бюджетов, подчеркивает чиновник Белого дома. По его словам, на местах должны появиться независимые органы контроля за расходованием региональных финансов. А Минфин доведет до них национальные стандарты и регламенты деятельности. Эти органы контроля будут независимы от Минфина и региональных властей, но станут работать по одинаковым правилам. «Таким образом, мы уйдем от конфликта интересов и снизим возможности для коррупции», — полагает чиновник.

Степашин пытается расширить полномочия СП, но тем самым он вместе с другими политическими лидерами включается в игру за свой вес в команде нового президента, считает политолог Дмитрий Бадковский. Участвуют в этой игре все амбициозные политики, говорит Бадковский: «Сейчас формируется расклад сил на будущее, и это борьба не за должности, а за влияние».

*Александр Беккер,
Александра Петраčkova, Ведомости*



Фискальные ископаемые

Налоговики подвели итоги 2006 года

Недavno Федеральная налоговая служба (ФНС) подвела итоги 2006 года. За последний год поступления в бюджетную систему России (консолидированный бюджет плюс внебюджетные фонды) выросли на 25% и составили 6,76 трлн рублей. Успехи федерального бюджета скромнее: сотрудникам налоговых органов удалось собрать порядка 3 трлн рублей, что на 19,7% больше прошлогодних показателей. Главная новость — изменение структуры поступлений в федеральный бюджет.

До сих пор по объему поступлений лидировал налог на добавленную стоимость (НДС). В 2006 году он впервые уступил пальму первенства налогу на добычу полезных ископаемых (НДПИ). Значит, федеральный бюджет стал куда более нефтегазозависимым.

Еще два года назад НДС обеспечивал до половины федерального бюджета, а на долю всех ресурсных платежей, включая НДПИ, приходилось менее 30% поступлений. В 2005 году вклад НДС сократился до 38,4%, тогда как НДПИ набрал более 30%. В 2006-м пропорция стала фактически обратной: НДПИ принес федеральному бюджету 36,5%, а доля НДС сократилась до чуть более 30%.

Поступления по НДПИ увеличились в прошлом году на 27,9% и составили 1 трлн 162,3 млрд рублей. Из них более 1 трлн рублей приходится на добычу нефти — рост



платежей по этому виду полезных ископаемых составил 29,6%.

С НДС дело обстоит куда хуже: по данным ФНС, поступления в 2006 году составили 924,2 млрд рублей и по сравнению с 2005 годом выросли на 36,2 млрд рублей, или всего на 4,1%. Суммы, возмещенные налогоплательщикам, достигли 708,3 млрд рублей – в 1,3 раза больше, чем годом ранее.

В Минфине, которому подчиняется ФНС, предпочитают не драматизировать ситуацию со сбором НДС, указывая, что «масштаб проблем несколько преувеличен». Вместе с тем Министерство финансов категорически отказывается снижать ставку НДС, о чем прямо говорится в проекте доклада «Об основных направлениях налоговой политики на 2008-2010 годы». По словам источника в Минфине, поскольку среди доходов бюджета, не связанных с нефтяной сферой, первое место занимает все-таки НДС, а также с учетом «неясности перспектив доходной базы бюджета» снижать ставку «категорически нельзя».

Не хочет Минфин снижать и налог на прибыль. Видимо, потому, что с ним дело обстоит лучше всего: он стал абсолютным рекордсменом по динамике роста поступлений. По статистике ФНС, за год платежи по налогу на прибыль в консолидированный бюджет увеличились на 40% и составили 1,67 трлн рублей, в том числе в федеральный бюджет – 509,90 млрд рублей, а в бюджеты субъектов РФ – 1,16 трлн рублей. Логика проста: если бюджетные поступления от налога на прибыль так быстро растут, причем во многом благодаря доброй воле налогоплательщиков (налоговики всегда подчеркивают: манипулировать с прибылью компаниям достаточно легко), то зачем же вмешиваться в процесс и отказываться от части бюджетных доходов.

Галина Ляшенко, Газета

Проживем без нефти?

Лидером по собираемости стал налог на прибыль

Прошлый год страна прожила не столько за счет благоприятной внешнеэкономической конъюнктуры и отчислений по налогу на добычу полезных ископаемых, сколько за счет активного роста российской экономики. По данным Федеральной налоговой службы, опубликованным на официальном сайте ведомства, поступления от всех налогов и сборов в прошлом году увеличились по сравнению с предыдущим годом. Более всего вырос сбор налога на прибыль.

Хотя тенденция уверенного роста собираемости налогов наблюдается третий год подряд, только сейчас эксперты позволили себе сделать вывод, что бюджет полностью оправился от проведенного еще в 2001 году снижения основных бюджетобразующих налогов – на прибыль и добавленную стоимость.

Несмотря на то, что так называемые планы по собираемости налогов были отменены еще два года назад, налоговики исправно ведут свою внутреннюю статистику. За весь прошлый год налоговая служба собрала в консолидированный бюджет и внебюджетные фонды 6 трлн 763 млрд руб. налогов, что на четверть превышает показатель 2005 года. Причем собираемость парадоксальным образом растет быстрее не по налогам, а в части взносов во внебюджетные фонды.

Лидером по собираемости, как и ожидалось, стал налог на прибыль. Его поступления на фоне высокой инвестицион-

ной активности прошлого года возросли практически на 40% и в целом составили около 1,7 трлн руб. Из этих денег в федеральный бюджет поступило 510 млрд, регионам досталось 1,1 трлн руб. Отдельные регионы со своей стороны с налогом на прибыль работали еще более «ударными темпами». Московские фискалы, к примеру, в первом полугодии показали 80-процентный рост собираемости по этому налогу. Как уверяют сами налоговики, столь впечатляющий результат достигнут за счет оптимизации финансово-хозяйственной деятельности организаций. Не исключено, что для предприятий Москвы и других динамично развивающихся регионов главным стимулом не скрывать реальную прибыль стало желание выйти на рынок IPO.

Экономическим ростом в целом и повышением реальных доходов населения, по-видимому, объясняется и 30-процентный рост сборов по налогу на доходы физических лиц (НДФЛ). Все собранные 929 млрд руб. этого налога поступили в бюджеты регионов.

Поступления от налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) выросли в 2006 году на 28%, при этом подавляющую часть этих поступлений обеспечили сборы НДПИ на нефть, увеличившиеся практически на треть. Сборы по единому социальному налогу (ЕСН) увеличились не столь значительно, на 18%, что неудивительно в условиях практикуемых многими предприятиями различных «серых» зарплатных схем.

На фоне прочих налогов совсем незначительный на первый взгляд рост продемонстрировали сборы налога на добавленную стоимость (НДС). В прошлом году удалось собрать НДС всего на 4% больше, чем в 2005-м. Однако на самом деле сравнивать абсолютные цифры сборов НДС за 2006 и 2005 год не совсем корректно. Дело в том, что высокие поступления 2005 года объяснялись так называемым «эффектом ЮКОСа». С другой стороны, в прошлом году именно НДС подвергался наибольшей трансформации: освобождены от НДС авансы, изменен порядок вычета по капитальным вложениям, что объективно снизило поступления в бюджет.

По сборам акцизов, которым тоже предрекали проблемы в связи с изменением порядка взимания, провала не произошло. Поступления по сводной группе акцизов выросли относительно 2005 года на 16%, а значительно всего увеличились сборы акцизов на табак.

Ирина Складова, Время новостей

Минфин пошел верным налогом

Правительство готовит на 2008-2009 годы смену приоритетов в налоговой политике и наступление на офшоры

Как следует из проекта «Основных направлений налоговой политики на 2008-2010 годы», Минфин планирует в течение четырех лет планомерно разрушать схемы оптимизации налогообложения, пересматривать соглашения об избежании двойного налогообложения с офшорными территориями и вводить в практику соглашения ФНС с крупными компаниями о принципах ценообразования.

Документ о принципах налоговой политики разработан Минфином в рамках подготовки проекта трехлетнего бюджета и должен быть представлен правительству. С другими ведомствами он пока не согласован. Знакомство с 48-страничным проектом позволяет сделать вывод о смене налоговых приоритетов Минфина. Краеугольный камень налоговой политики 2001-2006 годов – борьба за ставки отдельных налогов и способы их уплаты, исходя из разработанного ведомством Алексея Кудрина документа, уже отодвинут на второй план. ЕСН и тема «серых» зарплат в проекте вообще не упоминаются, а проблемы со сбором и возмещением НДС Минфин по-прежнему предлагает решать путем создания института регистрации плательщиков этого налога. Кроме того, прежний ориентир Минфина – ежегодное снижение налоговой нагрузки на 1% ВВП заменен на «отказ от увеличения номинального налогового бремени». Повестка дня изменится радикально: центральное место в «Основных направлениях...» – борьба с использованием внешних и внутренних офшоров.

Главная идеологическая новация Минфина – ведомство предлагает рассматривать доход «контролируемой иностранной компании» (зарегистрированной в офшоре «дочки» российской компании) как прибыль российской материнской компании и, соответственно, облагать ее налогом в РФ. Чтобы проследить связи российских компаний с офшорами, предлагается обязать их перечислять в налоговых декларациях данные о всех аффилированных иностранных фирмах с раскрытием доли владения.

Одновременно Минфин хочет иметь возможность признавать зарегистрированную в офшорной зоне компанию налоговым резидентом РФ – на том основании, что она контролируется и управляется из России. В этом случае офшору придется доплатить в российский бюджет налог на прибыль с сумм, сэкономленных за счет более низких ставок страны регистрации. Ввести новшества Минфин планирует в 2009 году – до этого ему придется провести нужные поправки в НК через Госдуму.

Впрочем, простой правки кодекса будет недостаточно. В «Основных направлениях...» Минфин заявляет о желании подписать договоры об обмене информацией, необходимой для идентификации акционеров офшоров и расчета полученного ими дохода, «с определенными странами и территориями». Там же заявлено о намерении начать процесс пересмотра соглашений об избежании двойного налогообложения, большинство из которых, по мнению чиновников, «не столь эффективны».

«Минфин не изобретает ничего нового и лишь копирует содержание действующих директив ЕС по налогообложению и норм законодательства США в этой сфере. Однако непонятно, как он собирается добиваться выполнения новаций на практике», – сказал партнер компании GSL Law&Consulting Олег Полугаровский. По его мнению, повышение интереса Минфина к офшорам объясняется тем, что они – последний явный способ ухода от налогов. Однако шансы ведомства переломить ситуацию юрист оценивает невысоко: «Соглашения об обмене информацией с европейскими странами (в том числе с Кипром), в которых зарегистрированы контролируемые из России компании, уже давно подписаны, но мало что дают. Подписывать же их с Багамами или Британскими Виргинскими островами (BVI) нет никакого смысла – в этих странах не существует обязанности вести налоговый и бухгалтерский учет».

По мнению главы экспертного совета по налоговому законодательству Госдумы Михаила Орлова, борьбой с офшорами Минфин и ФНС пытаются оправдать свои неудачи в сборе налогов, в частности, НДС. «Объявить компанию с BVI налоговым резидентом РФ можно. Но что делать с ней дальше – направлять туда инспекторов с проверкой?» – спрашивает эксперт.

Кроме внешних, намерен Минфин продолжить борьбу и с внутренними офшорами. Значительная часть документа посвящена применению внутрикорпоративных (трансфертных) цен. С их помощью, убеждены чиновники, крупные компании перемещают центры прибыли на фирмы-«однодневки» и в российские регионы с льготным налогообложением. Чтобы прекратить эту практику, предлагается разрешить заключение предварительных соглашений о ценообразовании между ФНС и компаниями. Смысл нормы в том, что, если цена сделки будет заранее согласована с налоговиками, позже претензий к ней уже не возникнет.

По мнению Михаила Орлова, торг между чиновником и бизнесменом о том, по какой цене последний сможет реализовать продукцию, – это искажение рыночных механизмов. «Кроме того, в такой ситуации чиновник, скорее всего, будет думать о себе, а не о интересах бюджета», – полагает эксперт. С ним не согласен зампред комитета по налоговой политике РСПП Сергей Беляков. По его словам, «коррупционной, скорее, является нынешняя ситуация, когда компаниям приходится «договариваться» с конкретным инспектором». По словам представителя РСПП, предполагается, что соглашения будут заключаться на самом высшем уровне – замглавы ФНС или Минфина и только с крупнейшими налогоплательщиками.

Вадим Вислогузов, Коммерсантъ





Судебные приставы найдут даже на Камчатке

— Если в рамках исполнительного производства имущество должника в нашей области найти не получается, то направляем розыскные задания по всей России. В прошлом году нашли по одному из дел за пределами региона восемнадцать автомобилей. Самая дальняя точка розыска для мурманских судебных приставов — Камчатка, где обнаружили суда фирмы-должника, которые успешно ловили там рыбу, а базировались в Китае, — рассказал на первой пресс-конференции в истории Управления федеральной службы судебных приставов по Мурманской области заместитель его руководителя Павел Шириев.

В 2006 году в производстве подразделений управления находилось 402 тысячи исполнительных производств на общую сумму 13,4 миллиарда рублей. По сравнению с прошлым годом их число увеличилось почти на треть. Среднемесячная нагрузка на одного пристава достигла 162 производств. Судебными приставами-исполнителями взыскано 1,8 миллиарда рублей, 573 миллиона из этой суммы составляют задолженности по налоговым платежам. 154 тысячи исполнительных производств по административным штрафам принесли в бюджет более 140 миллионов рублей.

Приставы передали на реализацию имущество, оцененное в 160 миллионов рублей, часть из которого на 52 миллиона рублей уже приобретена желающими. За год было наложено 854 ареста на имущество.

Часть ответчиков скрывается от обязательств. На них судебными приставами заведены розыскные дела. Количество таких дел в 2006 году возросло на 7 процентов.

Имущество удалось разыскать на сумму 69 тысяч рублей.

В обязанность приставов также входит обеспечение установленного порядка деятельности судов. Возросло количество зданий судов, судебных участков и мировых судей, взятых ими по охрану. Исполнено 7510 заявок на обеспечение в судах безопасности участников судебного процесса. 3830 граждан, уклоняющихся от явки на судебные заседания, были доставлены туда принудительно. Чрезвычайных происшествий в этом году в судах не произошло.

Совместно с представителями судов и милиционерами в рамках кампании по борьбе с терроризмом приставы обследовали 63 здания и помещения судов и даже провели учения по взаимодействию служб при возникновении чрезвычайной ситуации в областном суде.

По сообщениям о преступлениях 380 материалов направлено в правоохранительные органы, возбуждено 26 уголовных дел по фактам незаконных действий в отношении имущества, подвергнутого аресту, неисполнения приговора суда, уклонения от уплаты алиментов. 10 уголовных дел уже направлено в суд. В два раза выросло число зарегистрированных сотрудниками управления административных правонарушений.

Судами общей юрисдикции и арбитражным судом рассмотрено 310 жалоб на действия приставов, 31 из них признана обоснованной. В основном граждане жалуются на затягивание сроков исполнения решения суда.

Ирина Тевритинова, Вечерний Мурманск (Мурманск)

МЭРА АРХАНГЕЛЬСКА ЗАПОДОЗРИЛИ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ

Прокуратура Архангельской области возбудила новое, третье по счету уголовное дело в отношении мэра Архангельска Александра Донского

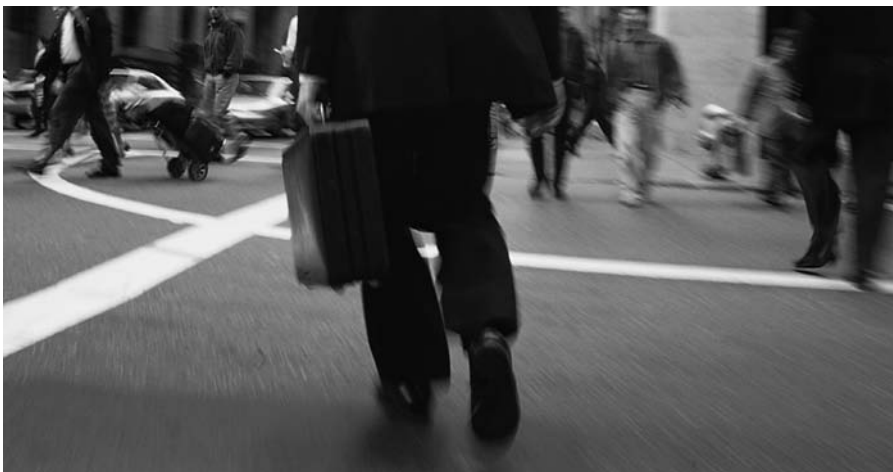
Об этом сообщил следователь областной прокуратуры Юрий Гузев, уточнив, что «дело возбуждено по факту незаконного участия градоначальника в предпринимательской деятельности». Напомним, что 4 декабря 2006 года прокуратура Архангельской области возбудила в отношении господина Донского уголовное дело по статье «Использование заведомо подложного документа». По данным прокуратуры, в 2004 году чиновник приобрел поддельный диплом о высшем образовании и на этом основании осенью 2006 года поступил в один из архангельских вузов для получения второго высшего образования. Позднее прокуратура возбудила против чиновника новое уголовное дело — по статье о подстрекательстве к подделке официального документа. Оно объединено в одно производство с первым. Господин Донской связывает уголовное преследование с тем, что объявил о своем участии в предстоящих выборах президента. На пресс-конференции президент Владимир Путин сказал: «Думаю, что это связано не с его самовыдвижением, а, скорее всего, с его плохими отношениями с губернатором». Однако сам губернатор Николай Киселев до сих пор никак официально не комментирует ситуацию.

Коммерсантъ



Левону Чахмахчяну понизили давление

Полугодовая борьба генпрокуратуры за право арестовать экс-сенатора от Калмыкии Левона Чахмахчяна завершилась успехом стороны обвинения



Басманный райсуд дал санкцию на арест господина Чахмахчяна по подозрению в хищении путем мошенничества \$300 тыс. у главы совета директоров компании «Трансаэро» Александра Плешакова. Экс-сенатора доставили в суд из Генпрокуратуры, а туда его привезли из больницы, в которой он полгода находился на лечении от гипертонии.

МЭРА ТОЛЬЯТТИ СУДЯТ ЗАОЧНО

Самарский облсуд начал рассмотрение представления облпрокуратуры о привлечении мэра Тольятти и депутата губернской думы Николая Уткина к уголовной ответственности по ст. 286 УК РФ («Превышение должностных полномочий»). Закрытое судебное заседание началось в отсутствие ответчика, который, по словам его адвоката, уже месяц находится на больничном. Уголовное дело о превышении полномочий чиновниками тольяттинской мэрии было возбуждено в июле 2006 года. По версии следствия, Николай Уткин в 1993-2005 годах подписал больше 50 постановлений и распоряжений о передаче в собственность, аренду или безвозмездное пользование частным лицам земель, принадлежавших сельхозпредприятиям им. Ст. Разина и «Россия». В результате совхозы понесли убытки больше чем на 151 млн рублей. В ночь на 21 декабря 2006 года господин Уткин был госпитализирован в городскую больницу N2 с сердечным приступом. Врачи обнаружили у него ишемическую болезнь сердца. В Самарском кардиологическом центре мэру Тольятти была проведена операция на сердце.

Евгения Николаева, Тольятти, Коммерсантъ

Защита экс-сенатора собирается обжаловать его арест.

Левона Чахмахчяна принудительно привезли из больницы ОАО «Медицина», где он лечился, в здание Генпрокуратуры в Техническом переулке, где находится ее управление по расследованию особо важных дел. «Вы будете допрошены в качестве подозреваемого», — объявил ему следователь. Однако господин Чахмахчян, посоветовавшись со своим адвокатом Борисом Кузнецовым, спешно приехавшим в прокуратуру, от дачи показаний отказался. Экс-сенатор заявил, что не будет участвовать в следственных действиях до тех пор, пока в Верховном суде не будет рассмотрена его кассационная жалоба на решение этого суда от 8 декабря прошлого года о признании в его действиях признаков мошенничества. Адвокат Кузнецов пояснил следователю, что рассмотрение этой жалобы ВС назначил на 6 марта, а до этого его подзащитный «защищен иммунитетом сенатора».

Тогда представители Генпрокуратуры под конвоем повезли Левона Чахмахчяна в Басманный суд для санкционирования его ареста в качестве подозреваемого. В прокурорском ходатайстве о санкционировании его ареста было сообщено, что господина Чахмахчяна, по данным предварительного следствия, подозревают в получении от главы совета директоров компании «Трансаэро» Александра Плешакова \$300 тыс. за то, чтобы из акта Счетной палаты был исключен вывод о неуплате этой авиакомпании в бюджет таможенных платежей за ввоз в Россию иностранных самолетов. В ходатайстве было указано, что в июне прошлого года в рамках этого дела были заключены под стражу зять господина Чахмахчяна помощник аудитора Счетной палаты России Армен Оганесян и главный бухгалтер Ассоциации российско-армянского делового сотрудничества Игорь Арушанов. Самого же господина Чахмахчяна

Генпрокуратура с июня прошлого года пыталась лишить в судебном порядке иммунитета сенатора с целью его последующего ареста. И хотя 23 июня прошлого года Левон Чахмахчян добровольно ушел с поста члена СФ, он и его адвокат считают, что иммунитет сенатора продолжает действовать до вступления в силу решения ВС о наличии в действиях господина Чахмахчяна признаков преступления. Однако в Генпрокуратуре сообщили, что, поскольку господин Чахмахчян уже не является членом СФ и «был пойман на месте преступления с пачками денег», норма УПК об иммунитете сенатора на него не распространяется.

На заседании суда Левон Чахмахчян рассказал, что глава совета директоров компании «Трансаэро» Александр Плешаков сам был инициатором встречи с ним, так как якобы хотел вступить в возглавляемую господином Чахмахчяном Ассоциацию российско-армянского делового сотрудничества с целью добиться регулярных полетов «Трансаэро» в Ереван. Когда на встрече 2 июня прошлого года в кабинете господина Плешакова тот «положил перед Арушановым (главбухом упомянутой ассоциации) черный портфель», по словам господина Чахмахчяна, он «подумал, что там какие-то сувениры «Трансаэро»». Господа Чахмахчян и Арушанов были задержаны оперативниками ФСБ, когда вышли в приемную. В упомянутом портфеле, находившемся в момент задержания в руках главбуха Арушанова, оказались меченые \$300 тыс. А руководитель пресс-службы «Трансаэро» Сергей Быхал сообщил, что авиакомпания «не имеет лицензии на полеты в Ереван, не планировала и не планирует полеты в Армению».

Выступивший на заседании представитель Генпрокуратуры Антон Тронин попросил суд арестовать господина Чахмахчяна, так как бывший сенатор может скрыться от следствия, а также оказать давление на свидетелей по делу. Суд согласился с этими доводами обвинения и постановил заключить Левона Чахмахчяна под стражу как подозреваемого. По сведениям из Генпрокуратуры, в ближайшие дни ему будет предъявлено обвинение в мошенничестве, а приблизительно через полтора месяца следствие будет завершено и всех обвиняемых начнут знакомить с материалами дела.

Впрочем, адвокат господина Чахмахчяна Борис Кузнецов заявил, что обжалует арест своего подзащитного в Мосгорсуде. Он намерен обратить внимание судей на то, что господина Чахмахчяна «незаконно» доставили из больницы в прокуратуру, а затем в суд.

Екатерина Заподинская, Коммерсантъ



Прокуратура ищет бывшего мэра Самары

Самарская облпрокуратура не может найти экс-мэра Самары Георгия Лиманского, чтобы допросить его по делу о незаконном выделении земельных участков в городе

Облпрокурор Юрий Денисов пояснил, что господин Лиманский пока «не является участником уголовного дела, а для того, чтобы объявить его в розыск, нужно согласие облсуда»: до 11 марта чиновник является депутатом губдумы.

Самарский облпрокурор Юрий Денисов заявил, что следователи разыскивают экс-мэра Самары Георгия Лиманского, чтобы допросить его по делу о незаконном выделении в собственность земельных участков. Однако, как рассказал начальник отдела по расследованию особо важных дел облпрокуратуры Александр Макаров, прокуратура пока не может установить местонахождение бывшего самарского градоначальника, чтобы вручить ему повестку на допрос. Господина Лиманского искали в Самаре по адресу прописки, также в доме, где живет его теща, а также в поселке Гранный, где у чиновника имела загородная недвижимость. «Лиманского мы там не обнаружили. В губдуме, депутатом которой является экс-мэр, его следов также не могут найти», — сообщили в облпрокуратуре.

Напомним, что прокуратура заинтересовалась деятельностью господина Лиманского весной прошлого года, когда был возбужден ряд уголовных дел, связанных с незаконным выделением земельных участков в Самаре под строительство. Нарушения, допущенные чиновниками мэрии Самары в сфере земельных и градостроительных отношений, были обнаружены в ходе проверки, инициированной Генпрокуратурой. В рамках расследования этого уголовного дела 9 и 10 июня 2006 года следователи отдела по особо важным делам облпрокуратуры и оперативники УБЭП ГУВД провели выемки документов в мэрии Самары и в департаменте архитектуры и строительства администрации города. Среди изъятых документов оказались постановления мэра города Георгия Лиманского о выделении земельных участков под застройку. В частности, прокуратура подозревала чиновников мэрии в совершении служебного подлога — внесении недостоверных сведений в постановления об отводе и аренде земельных участков, выделя-

емых под капитальное строительство. «Мы обнаружили около 40 объектов в городе, постановления по которым имеют признаки подлога», — заявили в прокуратуре. Согласно Земельному кодексу, с 1 октября 2005 года выделение земельных участков под жилищное строительство должно проводиться исключительно по результатам аукционов, однако мэрия предоставляла земельные участки без проведения торгов. Более того, постановления были вынесены задним числом и датированы сентябрем 2005 года.

Кроме того, в июле 2006 года было возбуждено уголовное дело по факту превышения должностных полномочий замглавы администрации Самары Аллой Волчковой. Чиновницу подозревали в том, что она заставила директора детского дома №3 Анжелику Ерофееву передать в собственность администрации 2 га земли в районе 9-й просеки.

Самарская облпрокуратура направила в облсуд представление с просьбой установить в действиях мэра Самары Георгия Лиманского признаки состава преступления, предусмотренного ст. 286 УК РФ («Превышение должностных полномочий») и ст. 292 УК РФ («Служебный подлог»). Однако спустя несколько месяцев после вступления Георгия Лиманского в «Единую Россию» (июль 2006 года) представление было отозвано.

«Все это время расследование уголовных дел не прекращалось, и мы вновь хотим вызвать Георгия Лиманского на допрос», — сообщил Александр Макаров. В прокуратуре не исключают того, что, если бывший градоначальник не захочет встречаться со следователем, облпрокуратура при наличии необходимых доказательств обратится в суд с представлением о заочном привлечении депутата Георгия Лиманского в качестве обвиняемого.

Примечательно, что сразу после поражения Георгия Лиманского на выборах в октябре 2006 года появилась информация о том, что экс-мэр уехал за границу. «Я не видел Георгия Сергеевича (господина Лиманского) с ноября и ничего о нем с тех пор не слышал, — сказал экс-советник бывшего градоначальника Сергей Никологорский. — Прокуратура его ищет? Пусть ищет. Это ее дело». Политический соратник господина Лиманского губернатор Константин Титов также утверждает, что ничего не знает о судьбе прежнего мэра Самары: «Я думаю, Георгий Сергеевич принял правильное решение немного отдохнуть от политической борьбы, остановиться, чтобы обдумать, как быть. Проигрыш (на выборах мэра) — для любого человека серьезный удар». Не раскрывает местонахождения господина Лиманского и его жена, композитор Елена Лиманская. Недавно на своем творческом вечере в Самаре она сказала, что ее супруг «продолжает работать, забот и дел у него по-прежнему много, он сам себя от них не освобождал».

*Павел Сedaков, Лилия Абдуллина,
Самара, Коммерсантъ*

Сергею Мавроди грозит пирамида сроков

В Чертановском суде Москвы прошли прения по делу бывшего главы АО «МММ» Сергея Мавроди, обвиняемого в крупном мошенничестве – присвоении средств вкладчиков

Выступившая в прениях прокурор попросила суд признать Сергея Мавроди виновным и приговорить к пяти годам заключения. С учетом того, что четыре из них подсудимый уже отбыл в СИЗО, уже через год пирамидостроитель может оказаться на свободе.

В начале заседания был допрошен ряд потерпевших, после чего председательствующая Надежда Маркина предложила остальным потерпевшим уточнить исковые претензии к Сергею Мавроди. Многие в зале как по команде подняли руки. Хотя причиненный ущерб бывшим вкладчикам АО МММ не превышал, как правило, 10-30 тыс. руб., потерпевшие увеличивали материальные претензии до нескольких миллионов. До таких же объемов росли и требования компенсации морального вреда. Его в основном обосновывали ссылками на «страдания из-за потери здоровья» в результате краха финансовой пирамиды. Когда с компенсациями уладили, судья объявила об открытии прений. Первой слово предоставили гособвинителю Амалии Устаевой.

Она напомнила, что акционерное общество МММ было зарегистрировано Сергеем Мавроди в январе 1993 года. Вскоре после этого обвиняемый зарегистрировал еще ряд компаний: АОЗТ «МММ-Фонды» и АОЗТ «МММ-Курс», где занял руководящие должности. Первый проспект эмиссии АО МММ на сумму 990 млн неденоминированных рублей был зарегистрирован им в июне 1993 года. Но в массовую продажу акции номиналом 1 тыс. руб. стали поступать в феврале 1994 года. Тогда их эмитент АО МММ заключило с АОЗТ «Объединение МММ», и АОЗТ «МММ-Фонд» договоры купли-продажи акций, дав последним право их свободной реализации на вто-



ричном рынке ценных бумаг и сняв, таким образом, финансовую ответственность с компании-эмитента.

Причем, как отметила прокурор, граждане, приобретавшие эти акции и сертификаты акций, «не становились их собственниками и не приобретали права акционеров», поскольку договоры купли-продажи ценных бумаг никем не составлялись, а владельцы бумаг в реестр не вносились. Таким образом, все действия руководителя АО МММ носили откровенно мошеннический характер и соответствовали принципам финансовой пирамиды: прибыль образовывалась не за счет размещения средств вкладчиков в реальном секторе экономики, а от продажи самих акций по заранее фиксированным курсам покупки и продажи.

Хотя сам Сергей Мавроди вины не признал, прокурор отметила, что вина подсудимого в совершении мошеннических действий полностью доказана. В частности, показаниями ряда сотрудников АО МММ, аналогичных компаний и Национального пенсионного банка, учрежденного обвиняемым. Они подтверждали, что доход управляемых Сергеем Мавроди компаний извлекался исключительно от про-

дажи акций, бухгалтерской и налоговой отчетности в компаниях толком не велось, зато наличность, что называется, носили мешками.

Исходя из этого, прокурор Амалия Устаева попросила суд признать Сергея Мавроди виновным в крупном мошенничестве (в редакции закона от 8 декабря 2003 года, предусматривающей максимальную санкцию – до шести лет лишения свободы) и приговорить к пяти годам заключения в колонии общего режима, а также оштрафовать на 10 тыс. руб. Одновременно прокурор попросила признать справедливыми требования потерпевших в части компенсации материального вреда, но отказать им в удовлетворении моральных издержек. Дело в том, что по закону моральный вред компенсируется лишь в том случае, если были нарушены нематериальные права. К таковым «страдания от потери доходов» не относятся.

Адвокаты Сергея Мавроди, напротив, потребовали его оправдать. Они утверждали, что их подзащитный не хотел кого-то обманывать и мог бы расплатиться со всеми вкладчиками, если бы ему не помешали следователи.

Между тем, если суд назначит пирамидостроителю срок, запрошенный прокурором, он может покинуть колонию уже в 2008 году. Адвокаты считают, что срок заключения господина Мавроди должен быть зачтен с момента его ареста, то есть с февраля 2003 года. Однако этому может помешать предыдущая судимость Сергея Мавроди, который в конце того же года получил год и один месяц колонии за использование фальшивого паспорта. Вынося приговор, судья должна решить, засчитывать уже погашенную судимость за паспорт в срок будущего приговора или нет.

Алексей Соковнин, Коммерсантъ

ПРОКУРАТУРЕ ТРЕБУЮТСЯ ЛЖЕЮРИСТЫ

Работники генпрокуратуры и следственная бригада МВД занялись проверкой Рособрнадзора

Руководитель федерального агентства Виктор Болотов опроверг сообщения некоторых СМИ о выемке документов, которые доказывают факт лицензирования лжевузов, выдающих дипломы гособразца. Глава агентства сообщил, что речь идет о «плановой проверке», которая касается лишь юридического образования. Руковод-

ство Генпрокуратуры заинтересовалось обилием дипломированных юристов в стране.

Глава Федерального агентства по надзору в сфере образования (Рособрнадзор) Виктор Болотов сообщил, что 19 января получил письмо от первого заместителя генпрокурора Александра Буксмана с просьбой предоставить материалы

для прокурорской проверки. Проверка касается вузов, дающих юридическое образование: «его качество и анализирует следственная группа».

«Минюст и Генпрокуратуру всегда волновал вопрос, как в стране готовят юристов, это ведь их прямой функционал», — сказал Виктор Болотов. Напомним, что нынешний генпрокурор Юрий Чайка пришел на этот пост с должности главы Минюста, и в его окружении говорят, что он «всегда был неравнодушен к юридической подготовке студентов».

Недавно появились сообщения о том, что интерес прокуроров далек от сугубо познавательного, — следственная группа занимается выемкой материалов, которые призваны доказать, что Рособрнадзор занимается аккредитацией и лицензированием на выдачу дипломов гособразца лжевузов — несуществующих учебных заведений, торгующих дипломами.

В Рособрнадзоре эту информацию опровергают. «Никакой выемки у нас не происходит. Речь идет о штатной

Рекламщик поплатился обыском

Сотрудники Самарского областного ГУВД провели обыск и выемку документов в офисе крупного игрока на региональном рынке наружной рекламы — группы компаний «Капитал»

По версии ГУВД, причиной была проверка финансово-хозяйственной деятельности компании. В «Справедливой России» этот факт расценили как попытку давления на совладельца ГК «Капитал» Александра Князева, являющегося главным идеологом партийного штаба на мартовских выборах в губернскую думу.

Как рассказал директор ООО «Капитал» (крупнейшее подразделение одноименной группы компаний) Владислав Никольский, в офис пришли милиционеры, предъявившие постановление о проведении осмотра помещений и изъятии документов. Поводом для этого, по их словам, послужила некая информация о нарушениях в финансово-хозяйственной деятельности ООО «Капитал». Оперативники изъяли около 15 папок с бухгалтерской

и финансовой документацией, договоры с контрагентствами. По словам директора, сотрудники компании предложили милиционерам предоставить копии документов, но оперативники заявили, что «заберут все и сразу, а в случае сопротивления вызовут группу оперативного реагирования». «Нашу коммерческую деятельность парализовали», — констатировал господин Никольский.

Группа компаний (ГК) «Капитал» занимается производством и размещением наружной рекламы на щитовых конструкциях, фасадах и в общественном транспорте. В Самаре ей принадлежит около 300 щитов. По оценкам участников рынка, годовой оборот компании составляет более \$3 млн. Одним из совладельцев ГК является бывший председатель ГТРК «Самара» Александр Князев.

В облпрокуратуре и ГУВД выемки комментировали сдержанно, заявив, что «уголовного дела по «Капиталу» нет, а обыски проведены в рамках проверки». В компании сомневаются в том, что выемки связаны с хозяйственной деятельностью. «У нас все договоры аренды оформлены, налоги платим», — пояснил Владислав Никольский. По его мнению, интерес милиции к фирме может быть связан с тем, что совладелец ГК Александр Князев стал консультантом по идеологии предвыборного штаба «Справедливой России», региональный политсовет которой возглавляет мэр Самары Виктор Тархов. К такому же мнению склоняются и в штабе партии. «Мы расцениваем происшедшее как попытку давления на партию и тех людей, которые хотят ее победы на предстоящих выборах в облдуму», — заявил замглавы отделения Михаил Родионов.

Впрочем, политическая версия неожиданных обысков в офисе ГК «Капитал» не единственная. «Политика в этой истории присутствует как дымовая завеса, — заявил один из известных самарских политтехнологов, пожелавший остаться неназванным. — Инициаторы атаки на ГК «Капитал» понимали, что в ситуации предвыборного противостояния «Единой России» и «Справедливой России» всплывет тема козней единоклассников, учитывая, что Александр Князев является идеологом регионального штаба «Справедливой России».

Кстати, успехи «Капитала» в бизнесе участники рынка объясняют личными связями господина Князева с экс-мэром Самары Георгием Лиманским. После того как в октябре 2006 года «справоросс» Тархов победил единоклассника Лиманского, распределением мест в городе для «наружки» занялся глава «Самаринформресурса» Алексей Офицеров, а Александру Князеву якобы предлагали продать бизнес. Но он, судя по всему, ответил отказом. Более того, его работу в предвыборном штабе «Справедливой России» некоторые расценили как попытку спасти свой бизнес от передела.

Павел Седаков, Самара, Коммерсантъ

проверке — нас проверяют разные инстанции от управделами президента до Счетной палаты — раз в квартал, нередко и раз в месяц», — объясняет господин Болотов. В пресс-службе следственного комитета при МВД заявили, что «не могут ни подтвердить, ни опровергнуть» участие своих сотрудников в следственных действиях. Отказались от комментариев и в Генпрокуратуре.

Виктор Болотов сообщил, что ведомство нередко предоставляет правоохранительным органам материалы в рам-

ках уголовных дел — в тех случаях, когда они заводятся по подозрению в том, что филиал вуза работает без лицензии: «Последняя выемка была месяц назад по Сибирскому филиалу одного из столичных негосударственных вузов».

Примечательно, что руководство Минобрнауки и само не раз говорило о проблемах с юридическим образованием в стране. Министр Андрей Фурсенко, к примеру, высказывал недовольство обилием юридических, экономических и управленческих факультетов,

которые в угоду моде открываются в непрофильных вузах. Речь шла даже о лишении бюджетной поддержки вузов, тратящих до 60% государственных средств на непрофильные специальности, используя их как приманку для абитуриентов. В начале года министр пообещал, что ведомство будет «осторожно регулировать численность бюджетных мест в вузах по отдельным специальностям», имея в виду сокращение бюджетного финансирования таких факультетов.

«Было время, когда только ленивый вуз не открывал у себя юрфак, — говорит и глава Россобнадзора. — И наши ведомственные проверки в субъектах федерации показывают, что больше всего замечаний именно по этим специальностям, которые реализуются в непрофильных вузах. Правда, сейчас ситуация меняется. Платежеспособный спрос на юридическое образование практически удовлетворяется действующими вузами и филиалами».

Юлия Таратута, Коммерсантъ



Рейдерам запретят заочное голосование

В Госдуму внесен законопроект, призванный защитить компании от появления параллельных органов управления

Документ, в частности, существенно ограничивает право акционеров и директоров принимать решения заочным голосованием. Также предусматривается право нотариусов удостоверять протоколы органов управления компаний. Этим правом, впрочем, уже готовы воспользоваться рейдеры.

Недавно стало известно, что 23 января в Госдуму внесен еще один законопроект, направленный на предотвращение корпоративных конфликтов. Его инициаторы – председатель думского комитета по конституционному законодательству Владимир Плигин, зампред комитета по гражданскому законодательству Владимир Груздев и депутат Госдумы Лиана Пепеляева. Поправки призваны воспрепятствовать распространению технологии корпоративных захватов, при которых мошенники подделывают протоколы об избрании руководителей компаний и добиваются включения этих руководителей в госреестр юридических лиц. То, что с появлением в компании нескольких директоров связано основное число корпоративных конфликтов, подтвердил председатель арбитражного суда Москвы Олег Свириденко.

Изменения предлагается внести в «Основы законодательства РФ о нотариате», законы «Об акционерных обществах», «Об обществах с ограниченной ответственностью» и правила госрегистра-

ции юридических лиц. Проект запрещает акционерам и директорам компаний заочно голосовать не только по вопросам избрания руководящих органов, как предусмотрено сейчас, но и по вопросам прекращения их полномочий. Запрещается также учитывать на заседании совета директоров письменное мнение отсутствующего члена совета, высказанное по кадровым вопросам. Кроме того, правом подтверждать «факт достоверности протоколов органов управления организаций» наделяются нотариусы. Делать это они смогут в случаях, предусмотренных уставами самих компаний, а налоговые органы, ведущие госреестр юридических лиц, вправе будут проверить соблюдение процедуры.

Нынешний законопроект – это уже вторая попытка Владимира Плигина, комитет которого пользуется в Госдуме значительным влиянием, и Лианы Пепеляевой ограничить в компаниях заочное голосование и допустить к проведению собраний нотариусов. Похожий законопроект, предусматривавший их обязательное участие, год назад уже вносился в Госдуму группой депутатов, но вызвал критику и был отозван. «Теперь участие нотариуса предусматривается как элемент дополнительной защиты для компаний, которые сами включают такую процедуру в свой устав», – комментирует Лиана Пепеляева. Президент федеральной нотариальной палаты Евгений Клячин уверен, что участие но-

тариусов действительно повысит защищенность компаний. «Процедура нотариального удостоверения призвана гарантировать подлинность документов, представляемых в регистрирующие органы», – считает господин Клячин. – Мы обеспечиваем доказательственную базу на случай судебных споров, поскольку нотариальный акт оспорить гораздо сложнее, чем обычный документ».

Специалисты по корпоративным захватам, впрочем, считают, что расширение полномочий нотариусов может быть выгодно и сами рейдерам. Администратор сайта Zahvat.ru Андрей Тюкалов рассказал, что смена руководителей захватываемых компаний происходит обычно на повторных собраниях акционеров. Они созываются в случае срыва очередных собраний и требуют кворума не 50%, а 30% от общего числа владельцев голосующих акций, что позволяет принять решения всего 16% от общего числа голосов. Доступ на такие собрания «нежелательных» акционеров обычно ограничивается манипуляциями с уведомлением: например, акционер получает заказным письмом, отправленным из компании, поздравительную открытку или рекламную листовку. «На такие собрания всегда стараются приглашать нотариусов, подобные рекомендации содержатся во многих рейдерских инструкциях», – говорит господин Тюкалов. Единственной проблемой, по его словам, было отсутствие у нотариусов права удостоверить факт достоверности протоколов. Приходилось искать обходные пути – например, свидетельствовать подлинность подписей тех, кто этот протокол составил. Теперь же это право у нотариусов может появиться.

Лиана Пепеляева отвергает опасения, что проект в случае его принятия станет выгоден рейдерам. «В случае неправомерных действий организаторов собрания и самих нотариусов все равно сохранится возможность оспорить результаты собрания в суде», – считает депутат. А по мнению Евгения Клячина, возможность использования повторных собраний акционеров – это проблема не деятельности нотариусов, а акционерного законодательства.

Отмены повторных собраний, однако, не предусматривает ни этот законопроект, ни масштабный антирейдерский проект Минэкономразвития. «Отказ от повторных собраний акционеров с пониженным кворумом может вообще блокировать деятельность компаний, поэтому такие собрания должны допускаться», – считает адвокат коллегии «Юков, Хренов и партнеры» Дмитрий Степанов. По его словам, проект Минэкономразвития предусматривает судебный контроль за такими собраниями. «Нотариус если и потребует, то только для удостоверения фактов нарушений при уведомлении акционеров», – говорит эксперт.

Ольга Плешанова, Коммерсантъ

ПРЕЗИДЕНТ «ТРОЙКИ ДИАЛОГ» ОТКАЗАЛСЯ ПРОДАВАТЬ СВОЮ КОМПАНИЮ

Рубен Варданян: «Российский независимый инвестиционный банк должен быть в России»

Последние полгода по рынку постоянно ходили слухи о том, что Рубен ВАРДАНЯН собирается продавать инвесткомпанию «Тройка Диалог». Среди потенциальных покупателей назывались даже такие гиганты, как CSFB и J. P. Morgan. Сам ВАРДАНЯН признавал, что ведет переговоры с несколькими банками, но детали раскрывать отказывался. А в интервью основной владелец «Тройки» и ее бессменный президент заявил, что решил отложить продажу на пару лет, и объяснил почему.

— *Постоянно ходят слухи о продаже компании. Продаете?*

— Действительно, разговоров ходило много, рынок нас активно продавал самым разным игрокам. Но мы не устраивали никаких тендеров, аукционов, предложений никому не рассылали. Выяснилось, что у нескольких очень крупных банков есть большой интерес к тому, что мы делаем. Нам, в свою очередь, было интересно понять, какие варианты сотрудничества могут быть, посмотреть, как нас оценивают.

— *Какими были предпосылки для начала разговоров с потенциальными покупателями?*

— В «Тройке» мы каждые пять лет прогнозируем взгляд на рынок и будущее компании. В 2002 г. мы прогнозировали сумасшедшие вещи. При том что у нас было \$12 млн капитала и меньше \$100 млн под управлением, на 2007 г. у нас был план иметь \$3 млрд под управлением, а доход — \$300 млн. Когда я эти показатели озвучивал, всем они казались фантастической сказкой, в которую трудно поверить. Там было написано, что мы будем стоить \$1,5 млрд в 2007 г., и была чудесная математика — четыре book value плюс премия за то, что мы будем лидерам. Коллеги мне сказали: «Рубен, на рынке максимум дают цену три book value!» Я решил,

что немного переборщил, и скорректировал прогноз до \$1 млрд. Тогда я пообещал партнерам и сотрудникам, что если мы будем стоить \$1 млрд, то устрою для сотрудников лучшую вечеринку Москвы. А если плюс к этому построим эффективное настоящее партнерство, я побреюсь налысо и прыгну с парашютом. И до 2007 г.

мы хотели это все реализовать, поэтому для меня 2007 год действительно поворотный.

В мае 2006 г. мы провели особую, выездную сессию партнерства, мы хотели понять, что будет с рынком, какие у нас позиции и варианты развития и что мы будем дальше делать. Мы наняли стратегических консультантов — Mercer Oliver

Wyman, которые занимаются консалтингом на финансовых рынках. Мы пытались оценить будущее рынка, проехали Бразилию, Америку, Европу, чтобы понять, что там происходило. И наняли еще двух консультантов — Mercer Delta Consulting и Mercer HR Consulting. Первые занимались построением инфраструктуры, а вторые — партнерством. Мы быстро растем, набираем людей, и нам важно сохранить корпоративный дух и семейственность.

Последние полгода мы работали над возможными вариантами сценария развития «Тройки». Мы поговорили с шестью банками, каждый из которых имел собственную модель видения будущего «Тройки» и своего будущего в России. В результате мы получили очень высокую оценку стоимости «Тройки» в \$2,5-3 млрд, что в 7-10 раз превышает book value компании.

— *Как получилась цена в \$2,5-3 млрд?*

— Ни один из банков не смотрел на book value. На растущем рынке инвестбанки оцениваются по росту доходов и по тому, как

выстроены бизнес-процессы внутри компании. И они смотрели на доходы «Тройки», которые в 2006 финансовом году составили более \$450 млн, их потенциальный рост и — главное — на структуру этих доходов.

— *А вы что решили?*

— Мы подошли к той стадии обсуждений, когда нужно было решить — продолжим общение или нет. Взвесив все, я принял решение отказаться от дальнейших переговоров и не продавать «Тройку». Решение было непростое, я все выходные провел в раздумьях.

— *Это ваше личное решение или решение партнерства?*

— Этот вопрос до совета партнерства даже не дошел, так как переговоры не были в той стадии, когда требуются формальные решения всего партнерства. Наша задача сейчас — продолжить работу по развитию компании.

— *А покупателей можете назвать?*

— Со всеми, с кем мы говорили, у нас соглашение о конфиденциальности. Могу сказать лишь, что полученные предложения были очень привлекательны — и условия, и оценка компании. В одном из сценариев мы могли получить под контроль всю команду, которая работает с Россией в Лондоне и Нью-Йорке, плюс право на развитие бизнеса банка здесь, в России. И это при достаточно высокой степени собственной автономии. Поэтому нельзя сказать, что мы с кем-то не договорились из-за непривлекательных условий или взаимонепонимания. Просто мы приняли решение, что можем быть успешны и самостоятельно.

— *Какими были варианты продажи «Тройки»?*

— Мы анализировали все варианты — партнерство по продуктам, как у нас с Temasek, бизнес-партнерство на развивающихся рынках, обмен акциями, продажа маленького пакета, продажа 50%, IPO. Продажу 100% и уход с рынка мы не рассматривали, нам это было не интересно.

— *Почему?*

— Российская экономика растет, и мы понимаем прекрасно, что будущее очень интересно и стоимость компании будет расти. И, следуя всем советам консультантов и логике, создание партнерства было оптимальным.

...
**Взвесив все, я принял решение отказаться от дальнейших переговоров и не продавать «Тройку». Решение было непростое...
... Наша задача сейчас — продолжить работу по развитию компании...**



БИОГРАФИЯ

Рубен Карленович Варданян родился 25 мая 1968 г. в Ереване. В 1992 г. окончил с отличием экономический факультет МГУ. В 1991-1992 гг. — эксперт, начальник отдела по первичному размещению брокерской компании «Тройка Диалог», с весны 1992 г. — испол-

нительный директор, а затем бессменный президент компании. В 2002-2004 г. был генеральным директором «Росгосстраха», а в 2004-2005 гг. — председателем совета директоров «Росгосстраха», сохраняя пост президента группы компаний «Тройка Диалог».

О КОМПАНИИ

Группа «Тройка Диалог» создана в 1991 г. Оборот в 2006 г. — \$160 млрд, активы под управлением — \$3,5 млрд, в том числе более \$1 млрд — в паевых фондах. Активы на конец 2006 финансового года (заканчивается 30 сентября) — \$2,4 млрд, собственный капитал — \$288 млн, чистая прибыль — \$200 млн. Владельцы группы — более 70 менеджеров во главе с Варданяном, доля которого — 65%.

– Может быть, не называя банки, расскажете о вариантах?

– Было три варианта. Обмен акциями – мы бы получали 25% банка, но он был второго уровня на уровне развивающихся рынков, и синергии не получилось бы. Там сразу было членство в совете директоров. Второй вариант – создание партнерства 50/50 или продажа 100% сразу, но с возможностью обратного выкупа и получения апсайда от работы в следующие пять лет, если что-то идет неправильно в развитии или у покупателей происходит какой-то форс-мажор. Третий вариант – мы могли выкупить обратно только asset management. Но везде было условие – управленческий контроль над компанией получали мы. Это были уникальные предложения, которые до сих пор ни с кем не обсуждались.

– У вас была возможность не продать компанию, а сделать совместное предприятие 50/50 с глобальным банком с сохранением менеджмента «Тройки», войти в совет директоров. Сделать то, что у Мордашова не получилось с Arcelor...

– Они бы выкупили всю компанию через пять лет. У них был опцион колл. Если мы станем сильнее через 2-3 года, мы можем вернуться к разговору с крупными банками о различных формах сотрудничества, но уже на другом уровне.

– Что тогда будет представлять собой «Тройка»?

– Мы осознанно приняли решение, что будем развиваться именно как партнерство сотрудников. Я хочу довести этот процесс до принципиально иного уровня, прежде чем стать публичной компанией. Хотя можно было провести IPO уже в мае-июне. Мы хотим взять еще полтора-два года на то, чтобы продолжить отстраивать компанию, сделать ее еще сильнее.

Мне захотелось вопреки всему доказать, что российский независимый инвестиционный банк должен быть в России. Это такой вызов себе и всем. Деньги для меня никогда не были основным драйвером. Интересно посмотреть, получится ли. Я осознал, что если я сейчас это сделаю и сделка закроется примерно в июле, то с парашютом прыгать мне не придется. А я хочу иметь возможность прыгнуть с парашютом и побриться налысо. Это парадоксальное желание для человека, который боится высоты больше всего в жизни.

– Сколько бы вы получили из тех \$2,5-3 млрд, в которые оценили «Тройку»?

– Затрудняюсь назвать точную сумму. Наверное, порядка \$1 млрд. Мне сейчас принадлежит около 65%, остальное – у 70 членов партнерства. Все консультанты советовали заключать сделку, потому что потрясающая возможность откэшиться.

– И вы тогда смогли бы с \$1 млрд прыгнуть с парашютом...

– Тогда я лучше бы нырнул, потому что делаю это с большим удовольствием. На самом деле я понял, что если не попробовать, то я всю жизнь буду себя корить. Возможно, следующие полтора года будут кататизмы и столько денег нам уже никто не

даст. И все мои партнеры будут счастливы, если мы найдем людей, кто предложит \$500 млн. Но лучше попробовать и потерять, чем всю жизнь потом жалеть об упущенных возможностях.

Я понял, что делать бизнес-школу в Сколково и при этом продавать бизнес, откэшиться и при этом говорить о светлом будущем рынка, неправильно. Россия сейчас дает уникальные возможности. Если у тебя есть мечта, то Россия сейчас – место для ее реализации, несмотря на все риски.

– Вы уже имеете, наверное, представление, как будет развиваться «Тройка» в ближайшие пять лет?

– Сейчас в России тренд, что основными игроками на финансовом рынке в будущем будут либо госструктуры, либо западные банки. Я глубоко убежден, что этот тренд изменится. И у России будут претензии не только на то, чтобы быть сырьевой империей, но и на то, что быть страной с собственной финансовой системой. В следующие 5-15 лет она претерпит серьезные изменения, не знаю за счет чего – регулирования, накачивания деньгами, реорганизации, слияний и поглощений. Последние пять лет темп роста финансовой системы был больше 50% в год. Очевидно, что есть все шансы, что тенденция сохранится. Сейчас очень маленький процент компаний используют услуги фондового рынка, но в следующие 5-10 лет он наконец займет достойное место.

В ближайшие два года мы хотим серьезно инвестировать в развитие компании, и это одна из причин, почему мы откладываем возможность компании стать публичной. Будем делать инвестиции в технологии, а главное – в людей.

Не имея агрессивной стратегии, мы значительно опережаем ближайших конкурентов в управлении активами, сейчас третьи по интернет-брокериджу. В ближайшем будущем будут расти операции с производными инструментами, IPO, объем сделок по слияниям и поглощениям. Будем развивать и другие направления бизнеса. Возможно, вернемся к теме страхования.

– Опять в партнерстве с «Росгосстрахом»?

– Я как модель говорю.

– Вы говорили раньше, что рассматриваете возможность покупки страховщика и коммерческого банка.

– Пока без комментариев. Но рассматриваем. В 2002 г. было слишком рано, но сейчас есть и дистрибуторская сеть, и технологии, и общий уровень финансовой культуры населения повышается. Пока никому не удалось успешно построить кросс-продажи – ПИФов, страховых продуктов и банковских. Мы должны как частная компания пройти эти риски крупного инвестирования. Мы хотим использовать дистрибуторскую сеть для реализации акций и других финансовых продуктов населению.

– Сколько будет зарабатывать «Тройка» через три года?

– В 2010 г. «Тройка» имеет все шансы зарабатывать более \$1 млрд в год.

Гюзель ГУБЕЙДУЛЛИНА,
Борис САФРОНОВ, Ведомости



В распоряжении Ъ оказался меморандум российских властей по жалобе «ЮКОС против Российской Федерации», зарегистрированной в Европейском суде по правам человека под номером 14902/04. В документе делается сенсационное утверждение о том, что единственным уголовно наказуемым правонарушением в ЮКОСе было уклонение от налогообложения. Это прямо противоречит позиции Генпрокуратуры, которая в конце прошлого года привлекла Михаила Ходорковского и Платона Лебедева в качестве подозреваемых в более тяжких преступлениях – хищении путем мошенничества и отмывании денежных средств.

Уполномоченный РФ при Евросуде Павел Лаптев в так называемом меморандуме ответил на вопросы, поставленные судом по жалобе ЮКОСа на нарушение в отношении его Европейской конвенции по правам человека. Подачу жалобы инициировал еще в 2004 году председатель правления компании «ЮКОС-Москва» Стивен Тиди, однако вопрос о ее приемлемости Евросудом пока не решен.

В частности, нефтяная компания пожаловалась на то, что государство неправомерно отняло у нее дочернее предприятие ОАО «Юганскнефтегаз» (ЮНГ) и принудительно продало подставной структуре ООО «Байкал Финанс Групп». ЮКОС также заявил в своей жалобе, что применял вполне легальные схемы налоговой оптимизации, такие же, как ТНК-ВР, «Сибнефть», ЛУКОЙЛ и другие нефтяные компании, однако наказан был за это налоговыми органами лишь один ЮКОС.

Господин Лаптев сообщил в ответ Страсбургскому суду, что российские арбитражные суды признали правомерными начисления ЮКОСу налогов, недоплаченных в результате использования «незаконной схемы уклонения от налогообложения», а также пени и штрафов (всего на момент продажи ЮНГ 461,3 млрд рублей). В упомянутой схеме, по его словам, основными звеньями являлись «компания-пустышки», зарегистрированные в закрытых административно-территориальных обра-



лет лишения свободы) и «Отмывание незаконно полученных денег» (до 15 лет заключения), причем там фигурируют те же эпизоды с уклонением от налогообложения с помощью фирм в ЗАТО. В частности, хищение и отмывание вменены экс-гендиректорам компаний «Ратибор» и «Фаргойл» (аффилированным структурам ЮКОСа) Владимиру Малаховскому и Антонио Вальдес-Гарсиа, а также бывшему заместителю директора дирекции внешнего долга ЮКОСа Владимиру Переверзину. Их дело в настоящее время слушается в Басманном суде. Заочно обвиняемыми по тем же эпизодам являются акционер ЮКОСа Михаил Брудно, адвокат этой нефтяной компании Павел Ивлев, бывший гендиректор ООО «Ратмир» Владислав Карташов (все они находятся в международном ро-

тавам в 2004 году, ЮКОС оказался должен государству 461,3 млрд рублей. Акции «Юганскнефтегаза» являлись имуществом первой очереди и поэтому были реализованы 19 декабря 2004 года на аукционе, «открытом по составу участников». По сведениям господина Лаптева, начальная цена акций составляла 246,7 млрд рублей, участниками аукциона были ООО «Газпромнефть» и ООО «Байкал Финанс Групп» – последнее же было признано победителем, так как предложило за акции на 18 копеек больше начальной цены. «Таким образом, – делает вывод уполномоченный РФ, – принудительная продажа акций не может рассматриваться как вмешательство в права компании-заявителя».

Павел Лаптев попросил Евросуд признать жалобу ЮКОСа «неприемлемой», так

МИХАИЛУ ХОДОРКОВСКОМУ СМЯГЧИЛИ ПРИГОВОР

Россия призывает европейский суд по правам человека признать жалобу юристов Юкоса «неприемлемой»

зованиях (ЗАТО), в которых имелась возможность льготного налогообложения при условии ведения этими компаниями реальной деятельности, осуществления инвестиций и создания рабочих мест.

Однако в случае с ЮКОСом суммы инвестиций и суммы полученных налоговых льгот «были совершенно несопоставимы – например, за 2000 год соотношение составило 0,006%». В результате этих действий, по словам господина Лаптева, «происходило крайне несправедливое распределение имущественных благ в пользу очень узкого круга лиц, состоящего из акционеров и менеджеров компании (ЮКОСа.)».

Любопытно, как уполномоченный РФ ответил на вопрос суда, были ли компаний совершены деяния в налоговой области, считающиеся уголовными. Он заявляет, что 30 августа 2004 года Генпрокуратура РФ возбудила уголовное дело по признакам ст. 199, ч. 2, п. а, б УК РФ («Уклонение от уплаты налогов группой лиц по предварительному сговору в особо крупном размере»). Однако более чем за два с половиной года следствия в деле появилась лишь одна заочно обвиняемая – главный бухгалтер ЮКОСа Ирина Голубь, которая 17 апреля 2006 года объявлена в международный розыск (она живет в Лондоне). Об остальных уголовных делах, возбужденных Генпрокуратурой в отношении акционеров и топ-менеджеров ЮКОСа, господин Лаптев предпочел не упоминать. Ведь в других уголовных делах фигурируют гораздо более тяжкие статьи УК: «Хищение путем мошенничества» (санкция – до 10

зыске). Наконец, подозреваемыми в хищении путем мошенничества и отмывании денег по тем же фактам с использованием внутренних офшоров в ЗАТО недавно стали Михаил Ходорковский и Платон Лебедев. По мнению адвокатов господина Ходорковского, Генпрокуратура не захотела расследовать их дело в рамках нетяжкой 199-й статьи («Уклонение от налогообложения»), так как большинство

приговоров по этой статье УК не связано с лишением свободы. Между тем в Генпрокуратуре не скрывают намерения добиться в суде для осужденных Ходорковского и Лебедева не меньшего нового срока заключения, чем прежний восьмилетний.

Довод юристов ЮКОСа,

что аналогичные схемы ухода от налогообложения использовались многими компаниями, Павел Лаптев признал «лишенным юридического смысла». «Массовость применения противозаконных схем, – заключил он, – не может служить оправданием». Впрочем, российский уполномоченный заметил, что госконтроль за соблюдением налогового законодательства в РФ был ослаблен «в силу объективных причин, связанных с последствиями дефолта 1998 года и проведением экономических реформ переходного периода».

Что же касается изъятия у ЮКОСа и принудительной продажи «Юганскнефтегаза», то, по словам господина Лаптева, действия судебных приставов были абсолютно законными. Согласно шести исполнительным листам, поступившим к прис-

как последний не исчерпал средства правовой защиты в РФ – в частности, компания не обращалась с иском о признании недействительными результатов оценки акций «Юганскнефтегаза». Отвечая же на вопрос, насколько типичными были налоговые претензии к ЮКОСу, господин Лаптев упомянул аналогичные дела ТНК-ВР, «Уфанефтехима» и других компаний, однако не назвал ни одного уголовного дела, аналогичного юкосовскому, и ни одного случая принудительного изъятия основных активов компаний по налоговым недоимкам.

В аппарате уполномоченного РФ заявили, что не комментируют отправленные в Страсбургский суд документы. В свою очередь, юристы ЮКОСа, пожелавшие остаться неназванными, сообщили, что на меморандум господина Лаптева уже поданы возражения. В них, в частности, «опровергнут довод о честном конкурсе по продаже акций ЮНГ». Примечательно, что Басманный суд, рассматривающий дело подсудимых Малаховского, Переверзина и Вальдес-Гарсиа, отказался приобщить меморандум господина Лаптева к материалам дела и тем не менее адвокаты собираются огласить его содержание в прениях по делу.

Если Евросуд признает жалобу «ЮКОС против Российской Федерации» приемлемой, назначит слушания по ней и вынесет решение в пользу заявителя, это может стать первым шагом к возврату топ-менеджерам компании свободы и отобранной собственности. Обязать Россию вернуть ЮКОСу ЮНГ Евросуд не вправе, однако может указать в своем решении, что предприятие было изъято у собственника в нарушение Европейской конвенции по правам человека. И тогда российские власти обязаны будут устранить упомянутое нарушение.

Екатерина Заподинская, Коммерсантъ

Уполномоченный РФ при Евросуде Павел Лаптев: «Массовость применения противозаконных схем не может служить оправданием».

САНДЖЕЙКУМАР МАХЕШКА: «РОССИЙСКИЕ БАНКИ ПОКА ОТСТАЮТ ОТ ИНДИЙСКИХ»

За три года работы в России ICICI Bank – один из крупнейших игроков на индийском розничном рынке – вошел в сотню самых быстрорастущих банков СНГ

О планах кредитной организации GUIDE рассказал председатель правления «АйСиАйСиАй Банка Евразия» САНДЖЕЙКУМАР МАХЕШКА.

- Когда вы приняли решение выйти на российский рынок?

- О международной экспансии мы задумались в 2001 году, когда поняли, что наши позиции на ритейловом рынке Индии достаточно крепки. ICICI Bank успешно развивался, рыночная капитализация банка составляла около \$18 млрд, а общие активы – \$62 млрд. Мы занялись розницей в 90-е годы прошлого века, а в 2000-м стали лидерами в этой сфере. Наша доля на рынке составляет около 40%. Что касается выхода на мировой рынок, то мы в первую очередь сосредоточили внимание на государствах, имеющих тесные деловые связи с нашей страной и тех, где значительную часть населения составляют выходцы из Индии. Так, мы вышли на рынки США, Канады, Сингапура. Сейчас ICICI Bank имеет представительства в 17 странах. В 2003 году мы поняли, что наше развитие на международном рынке идет успешно. ICICI решил двигаться вперед, в страны, рынок которых схож с индийским – таким, какой он был несколько лет назад. Так мы пришли в Россию.

- Вы хотите сказать, что российский банковский рынок отстает от индийского на несколько лет?

- Да, многие процессы, которые мы наблюдаем здесь, похожи на те, что происходили в нашей стране несколько лет назад. В 2003 году российский банковский рынок находился на том же уровне развития, что и индийский в 1999-м. Конечно, за последние три года этот разрыв существенно сократился. Думаю, кредитным организациям РФ потребуется от трех до четырех лет, чтобы достигнуть уровня индийских. Причина отставания в том, что банковский сектор Индии начал развиваться раньше, чем российский. Впрочем, на российском рынке наблюдается динамичный рост, и, на мой взгляд, те же этапы банки здесь пройдут за меньший промежуток времени, чем когда-то это сделали мы.

- Почему для старта в России ICICI Bank выбрал небольшой калужский Инвестиционно-кредитный банк?

- Мы, по сути, покупали не банк, а право работы на розничном рынке. В соответствии с российскими законами после основания новой кредитной организации нам бы пришлось ждать около двух лет, чтобы начать работать в сфере ритейла. Этот банк нас устроил по всем параметрам, так как уже участвовал в системе страхования вкладов, имел развитую инфраструктуру, находился недалеко от Москвы. При покупке калужского Инвестиционно-кредитного банка мы внесли в его капитал около \$40 млн, так что сейчас он составляет около \$260

млн. Для того чтобы поддержать темпы роста, которые у нас были в последнее время, в этом году мы собираемся увеличить наш капитал еще на \$60 млн.

- Вам помогает в России опыт продвижения розничных услуг на индийском рынке?

- Конечно, то, что мы работали в похожей среде в Индии, – наше основное преимущество здесь. Ведь, по сути, люди везде хотят одного и того же – высокого сервиса по доступной цене. На этом построена наша стратегия, и несмотря на то что до августа 2006 года мы не проводили какой-либо масштабной рекламной кампании, наша клиентская база росла феноменальными темпами. Мы ожидаем, что это сохранится и в дальнейшем. В следующем квартале ICICI Bank начнет работать в Санкт-Петербурге, в конце 2007 года – еще в двух регионах. Мы будем, как и раньше, делать ставку на развитие таких продуктов, как кредитные карты, ипотечное и автокредитование. А в конце этого года рассчитываем войти в топ-60 крупнейших российских ритейловых банков.

Раньше в России при высокой стоимости услуг сервис не дотягивал до международных стандартов, потребители не были уверены в стабильности банковской системы. В Индии все иначе. Уровень сервиса постоянно улучшался на протяжении последних десяти лет, плата за услуги достаточно низкая, а люди полностью доверяют банкам. Это основное отличие между нашими странами. Но на протяжении последних трех лет, которые я провел в России, многое здесь изменилось к лучшему. Невозможно сравнить тот уровень обслуживания, который был раньше, с тем, что есть сейчас. Знаю это по собственному опыту. Например, когда три года назад я собирался открыть счет в российском банке, это было просто ужасно – столько времени мне пришлось потратить и документов заполнить. Сейчас значительно легче.

- В торговых взаимоотношениях России и Индии наблюдается стагнация, в том числе из-за отсутствия полноценного сотрудничества в банковской сфере. Участвует ли ICICI Bank в решении этой проблемы?

- Товарооборот между Россией и Индией, который значительно упал в 90-е годы, остается невысоким. Но, на мой взгляд, приход ICICI Bank во многом способствовал улучшению этой ситуации: мы уже установили связи с 13 российскими банками. И верим, что наши усилия помогут, по крайней мере, сблизить банковское сообщество двух стран. Надеюсь, проблема финансирования взаимной торговли будет решена. Тем более что многие компании, с которыми мы работаем в Индии, хотят выйти на российский рынок. Я думаю, если межбанковские отношения улучшатся, вырастет и товарооборот.

- Что заставило ICICI Bank запустить собственную программу подготовки в Индии российских финансовых менеджеров?

- Эта новая программа стартует в 2007 году. Помимо России в ней примут участие менеджеры из Великобритании, Канады, Южной Африки и других государств. Мы всегда хотели быть глобальным банком, поэтому стремимся подготовить сотрудников к работе в интернациональной среде. Менеджеры будут работать в нашем головном офисе, а также в других представительствах в Индии. На самом деле это двухсторонний процесс: иностранные сотрудники изучают нашу стратегию на международном рынке, индийские лучше узнают специфику работы в их странах.

- Как вы видите развитие российского банковского сектора на основе вашего опыта в Индии?

- На мой взгляд, в России до сих пор слишком много мелких кредитных организаций. Неудивительно, что люди с подозрением относятся к банковской системе, хотя с появлением системы страхования вкладов эта ситуация улучшилась. Лишь недавно последние поправки в законы «О банках и банковской деятельности» и «О Центральном банке РФ» установили минимальный размер капитала для банка в размере 5 млн. В Индии же требуемая капитализация составляет минимум 55 млн. Это автоматически делает банковскую систему более стабильной. Кроме того, хотелось бы, чтобы кредитные организации в большей степени сосредоточили внимание на массовом потребителе, а не на высшем сегменте общества, стремились обеспечивать сервис по более доступным ценам.

Помню, когда мы начали в 1998 году развивать интернет-банкинг, мобильный банкинг и другие электронные сервисы, эти услуги вообще никто не предлагал в Индии. Хотя уже тогда на нашем рынке было представлено огромное количество иностранных банков. Сейчас интернет-банкинг у нас пользуется большим спросом, и Россия тоже к этому придет. Большое количество банков предлагают подобные услуги, просто надо сделать этот продукт доступнее и проще для клиентов. Как и в Индии, в России активно развивается ипотека. Правда, у нас этот вид кредитования существует уже давно. При этом в последние семь-восемь лет мы наблюдаем феноменальный рост в 30-50% ежегодно. В России бурный рост ипотечного кредитования. Думаю, такие темпы развития сохранятся, по крайней мере, еще лет пять-шесть, в том числе благодаря тому, что российское правительство уделяет внимание этим программам. И «АйСиАйСиАй Банк Евразия» рассчитывает участвовать в этом развитии.

Коммерсант



БАНКАМ НАВЯЗАЛИ ПОСРЕДНИКОВ

Законопроект «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации (в части секьюритизации финансовых активов)» передан на рассмотрение в правительство

Документ уже согласован с министерствами и ведомствами. Одним из принципиальных его положений является создание специализированных финансовых структур, задача которых заключается в выкупе у банков портфелей кредитов и выпуск облигационных займов под их обеспечение. Специализированные финансовые общества, принимая на баланс кредитные обязательства банков, снимают с покупателей этих облигаций риски, которые несет на себе банк. Так, в случае банкротства банка пул кредитов, выступающий обеспечением по облигациям, не будет переведен в общую конкурсную массу банка-банкрота.

Сейчас деятельность специализированных финансовых обществ (в английской аббревиатуре – SPV) законодательно регулируется только при секьюритизации банками ипотечных кредитов. Кроме того, услугами аналогичных структур пользуются российские банки, выходя с облигационными займами, обеспечением по которым выступают кредитные портфели, на международный рынок. «Мы хотели бы, чтобы российские банки проводили секьюритизацию своих активов на российском рынке, – отмечает заместитель начальника управления эмиссионных ценных бумаг ФСФР Павел Филимошин. – Поправки в закон создают базу для того, чтобы российские активы оставались в нашей стране».

Закон предлагает перенести эту практику на весь спектр банковских кредитов. «С помощью конструкции специализированного финансового общества можно будет секьюритизировать и другие денежные поступления, в том числе платежи по автокредитам, по кредитным картам, лизинговые платежи, платежи по потребительским кредитам населению, поступления по

коммерческим кредитам от юридических лиц», – отметила старший юрист юридической фирмы «Линия права» Александра Фасахова. По ее словам, для инвесторов, приобретающих облигации, большим плюсом является тот факт, что по закону специализированное финансовое общество не может вести никакой иной деятельности, кроме как быть посредником между покупателями облигаций и банком-эмитентом.

Нововведение положительно оценивают и российские банкиры, которые уже проводили выпуск облигаций под обеспечение в виде кредитных портфелей. «Специализированное финансовое общество позволит инвестору отделить риск самой облигации, которая будет рассчитываться на основании качества кредитного портфеля, взятого в обеспечение его выпуска, от риска банка-эмитента облигации», – отметил первый зампред правления Городского ипотечного банка Руслан Исеев. По его мнению, различные облигации одного и того же банка получают разные рейтинги надежности. И инвестор получит возможность выбирать – купить облигацию рискованную, но с высоким уровнем доходности или надежную, но мало доходную.

Вместе с тем «для развития данного сегмента рынка российских облигаций нужны инвесторы, которые могли бы вкладываться в бумаги хотя бы на срок от пяти до семи лет», отмечает начальник отдела структурирования выпусков долговых обязательств МДМ-банка Тимур Кибатуллин. Для создания рынка нужна как правовая база, так и специалисты по оценке облигационных займов. Учитывая, что эксперты по оценкам рисков сейчас отсутствуют, не факт, что закон позволит удешевить выпускаемые банками облигации.

Елена Гостева, Коммерсантъ

Закладные переведут в электронную форму

Минэкономразвития подготовило законопроект, который вводит бездокументарное обращение закладных

Проект закона «О внесении изменений в законы «Об ипотеке (залоге недвижимости)», «Об ипотечных ценных бумагах» и «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» (в части уточнения порядка перехода прав по закладным)» был разработан Минэкономразвития и внесен в правительство в конце прошлого года. Документ предполагает перевод оборота закладных – бумаг, удостоверяющих право банка, выдавшего ипотечный кредит, на его возврат и реализацию заложенного имущества в случае дефолта заемщика, – из документарной в бездокументарную форму.

Согласно подготовленным поправкам, сама закладная будет находиться в номинальном хранении в депозитарии. Право владения и право требования предусмотренных в ней обязательств будет учитываться в электронной форме и удостоверяться выпиской по счету депо, по аналогии учета прав по акциям и облигациям. По замыслу разработчиков, это должно увеличить оборачиваемость закладных, что будет способствовать развитию рынка секьюритизации ипотеки в России.

Сейчас сделки с закладными осуществляются исключительно в бумажной форме. «Это серьезно усложняет процесс: даже если закладные находятся на кастодиальном хранении в депозитарии, при сделках купли-продажи владельцу необходимо приехать в депозитарий, причем именно в то его отделение, где находится бумага, вынуть закладную из ячейки, оплатив услугу, внести в нее запись о передаче новому владельцу, поставить печать, – поясняет гендиректор управляющей компании «Ямал» Александр Скоморохин. – Новому владельцу закладной, соответственно, потребуется получить бумагу по передаточному акту и снова положить ее в депозитарную ячейку, оплатив услугу хранения». «На бюрократические процедуры тратится много времени и денег, – добавляет замдиректора департамента финансов Агентства по ипотечному жилищному кредитованию Денис Гришунин. – Все это существенно снижает эффективность секьюритизации».

По мнению участников рынка, новые правила учета прав на закладные позволят упростить сделки с закладными, что приведет к развитию рынка секьюритизации ипотеки. Вместе с тем эксперты опасаются роста рисков мошенничества при переводе оборота закладных в бездокументарную форму. Сторонники проекта, впрочем, считают, что введение в оборот закладных третьего ответственного лица в виде депозитария исключает риски мошенничества.

Светлана Дементьева, Коммерсантъ

МИНФИН ЗАВЕРШИЛ ПЕРЕХВАТ БЮДЖЕТА

25 января правительство на очередном заседании единогласно одобрило поправки в Бюджетный кодекс

Главное, что меняет в бюджетном процессе новый вариант кодекса, – переход на среднесрочное планирование. То есть одновременно с бюджетом на предстоящий финансовый год правительство будет готовить и направлять на утверждение в парламент расчеты на два последующих года. До сих пор федеральный бюджет, включая бюджет на предвыборный 2007 год, принимался на один год.

Уже к апрелю правительство в ускоренном темпе подготовит бюджет на 2008–2010 годы. Кроме того, кодекс ограничивает возможный дефицит федерального бюджета 2% ВВП и обязывает прописывать отдельной строкой бюджета расходы на объекты капитального строительства стоимостью свыше 10 млрд рублей. Зато объекты стоимостью менее 600 млн рублей могут финансироваться госзаказчиками без детализации этих расходов в бюджете. Премьер Михаил Фрадков на заседании правитель-

ства утверждал, что изменение кодекса «даст возможность увидеть развитие отраслей и крупных долгосрочных проектов». Мнение премьера поддержали и министры – обсуждение прошло стремительно, и существенных замечаний не последовало.

Министр финансов Алексей Кудрин сообщил, что до 2006 года доходы госбюджета каждый год увеличивались примерно на 20–25%. «В настоящий момент мы скорее всего будем жить при более стабильных доходах, как и многие другие страны. Это означает, что при правильном прогнозировании будет заранее известен примерный уровень доходов на три года вперед», – философски отметил министр. Однако при возникновении новых приоритетов, новых важных программ необходим некий резерв для того, чтобы финансировать такие программы, – подошел Кудрин к кульминации своего выступления. В связи с этим предлагается на второй и третий год планирования закладывать в бюджете резерв обязательств в размере 5% от всех госрасходов. «Это не резервный фонд в прямом смысле слова и не резерв на непредвиденные расходы, это некий резерв, чтобы был запас на внедрение новых, наиболее важных программ, которые возникли в ходе трехлетки», – сразу постарался оправдаться министр.

Чувствительные изменения ожидают дотационные регионы, получающие финансовые трансферты из федерального бюджета. Контроль со стороны Минфина за их расходованием будет усилен. И все будет зависеть от суммы. Если доля межбюджетных трансфертов достигает 20%, то субъект должен строго соблюдать налоговое, бюджетное законодательство и норматив расходов на оплату труда госслужащих. Но если доля трансферта составляет 50%, то субъект должен заключить соглашение с Минфином, предоставлять массу отчетов и состоять под особо жестким контролем.

Председатель Счетной палаты Сергей Степашин направил в адрес Михаила Фрадкова протестное письмо, в котором потребовал не расширять контрольные функции подведомственного Минфину Росфиннадзора. Но в ответ получил недвусмысленный отказ Алексея Кудрина: «Задача правительства в том, чтобы у Счетной палаты не было работы».

В свою очередь, член бюджетного комитета Госдумы и один из авторов прежней редакции Бюджетного кодекса Оксана Дмитриева заявила, что новая редакция кодекса способна «замкнуть» бюджетную систему так же, как в свое время законы о монетизации льгот «замкнули механизм соцзащиты». Так, по ее мнению, норма Бюджетного кодекса, обязывающая бюджетные организации передавать доходы от

платных услуг в бюджет, может привести к приватизации вузов и подразделений Академии наук и к развитию рейдерства в социальной сфере.

Кроме того, по мнению депутата, поправки в Бюджетный кодекс излишне расширяют возможности бюджетного финансирования внебюджетных учреждений, что, по словам Оксаны Дмитриевой, может привести к росту коррупции.

Расходный резерв необходим при трехлетнем планировании: за такой относительно долгий промежуток времени действительно могут появиться дополнительные бюджетные обязательства, считает научный руководитель Экономической экспертной группы Евсей Гурвич: «Если в трехлетнем плане все доходы расписаны по расходным статьям, неоткуда будет взять дополнительные средства». По мнению Гурвича, это попытка сочетать бюджетную стабильность с гибкостью в расходной политике.

Новые обязательства могут появиться, например, из-за более высокой, чем было запланировано, инфляции: придется индексировать будущие расходы, рассуждает главный экономист «Тройки Диалог» Евгений Гавриленков. В 2005 г. непредвиденными расходами были траты на последствия монетизации (расходы бюджета тогда пришлось увеличивать почти на 500 млрд руб.), а в 2006 г. – траты на нацпроекты. «5%-ного резерва не хватило бы на внеплановые расходы из-за монетизации, а на нацпроекты – вполне», – отмечает Гавриленков.

Кудрин пытается не допустить неконтролируемого роста расходов, считает экономист «Уралсиба» Владимир Тихомиров: «У бюджета есть 5% на непредвиденные расходы – и все». Но Тихомиров сомневается, что это работает. Недавно фракция «Единой России» заявила, что необходимо резко нарастить финансирование нацпроектов. В течение трех лет на них нужно выделить минимум 700 млрд руб. и еще около 100 млрд руб. – на решение демографической проблемы, заявил вице-спикер от фракции Владимир Пехтин. А председатель комитета по промышленности Госдумы Мартин Шаккум предложил на треть увеличить расходы на строительство и ремонт автодорог (в трехлетнем финплане заложено 144–171 млрд руб.) и повысить расходы на ФЦП «Жилище». Более того, депутаты следующего созыва могут и поменять кодекс, опасается экономист. Ведь Минфин заложил в утвержденный правительством финплан постоянный профицит и устойчивый рост стабфонда. «Чем он больше, тем настойчивее будут предложения увеличить расходы – этому Кудрин и пытается противостоять», – заключает Тихомиров.

Петр Нетреба, Коммерсантъ

ПУТИН ЗАЩИТИЛ «ФОРВАРДА»

Президент России Владимир Путин подписал федеральный закон «О внесении изменений в ст. 1062 ч.2 Гражданского кодекса РФ»

Данные финансовые инструменты формально относятся к рискованным сделкам, и в соответствии с действующей редакцией статьи Гражданского кодекса требования по данным сделкам не подлежат судебной защите. Вместе с тем операции с расчетными производными финансовыми инструментами являются одним из направлений бизнеса любого развитого рынка ценных бумаг и совершаются в целях распределения рисков субъектов такой деятельности.

РБК daily

ВЭБ ДОЖИВАЕТ ПОСЛЕДНИЕ МЕСЯЦЫ

Законопроект «О Банке развития» поступил в Госдуму

Преобразование Внешэкономбанка СССР (ВЭБа) в Банк развития займет 3–4 месяца с момента принятия закона «О Банке развития». Примерно столько же времени займет передача в уставный капитал Банка развития акций Российского банка развития (РосБР) и Российского экспортно-импортного банка.

Игорь Пылаев, РБК daily

По данным опроса Фонда, сегодня рубль для россиян в 12,5 раза предпочтительнее, чем доллар.

Летом 2002 года в крепкую позицию доллара верил каждый третий участник аналогичного опроса, но к декабрю 2006-го доля долларопоклонников сократилась в 7 раз. Рубль проделал в массовом сознании прямо противоположный путь, увеличив число своих почитателей почти вдвое: с 37 до 63%. Причем это характерно не только для старшего поколения, всегда с недоверием относившегося к чужой валюте, но и для молодежи. По словам одного из ведущих аналитиков ФОМа Григория Кертмана, «абсолютное большинство молодых россиян в возрасте от 18 до 35 лет «ставит» на рубль», в то время как доллару даже среди «поколения пепси» доверяют всего 8% участников исследования. Снизился за последние годы и интерес к колебаниям курса американской валюты. Если в январе 2004 года ее телодвижения отслеживали 42% россиян, то сегодня этому занятию отдают лишь 32% респондентов. Больше того, лишь каждый десятый россиянин беспокоится из-за происходившего все последние годы падения курса, для 72% этот процесс не имеет никакого значения.

Социологи предлагают несколько объяснений таким переменам в общественном мнении. Отвечая на вопрос, почему падение доллара их не волнует, чаще всего россияне отвечали так: «У меня таких денег нет и никогда не было». Вторая причина – вытеснение доллара укрепившимся рублем. «Две трети тех опрошенных, которые когда-либо соприкасались с американской валютой, в последние 2-3 года или вообще не

Главное – рублей побольше

По мнению социологов Фонда «Общественное мнение» (ФОМ), за последние годы престиж доллара в России снизился гораздо сильнее, чем его курс

имели с ней дело, или держали в руках доллары реже, чем прежде», – подтверждает Кертман.

Не верят наши сограждане россияне и в перспективы роста курса доллара – на то, что в 2007 году он вернет хотя бы часть

своих позиций, надеются всего 4% респондентов. Каждый четвертый уверен, что падение «зеленого» приостановится, каждый пятый на это не рассчитывает. Остальные давать прогнозы не берутся.

Георгий Ильичев, Известия (Москва)

РУБЛЬ ОКРЕП НА 7,6%

По данным Центробанка, в 2006 году реальный эффективный курс рубля к корзине валют стран, основных торговых партнеров России, вырос на 7,6%

При этом реальный курс рубля к доллару увеличился на 17%, к евро – на 5,8%. Для сравнения: в 2005 году реальный эффективный курс рубля вырос на 9,4%, однако при этом реальный курс рубля к доллару увеличился на 10,7%, а к евро – на 11,5%. Индекс реального курса рубля к доллару, по итогам 2006 года, вырос на 2,2%, а к евро – понизился на 0,7%. По расчетам ЦБ, опубликованным в «Основных направлениях единой государственной денежно-кредитной политики на 2006 год», прирост реального эффективного курса рубля в минувшем году не должен был превысить 9%. В 2007 году ЦБ намерен создать условия «для перехода к более гибкому формированию курса национальной валюты на внутреннем рынке», то есть минимизировать свое влияние.

Бизнес

ПО ПРОГНОЗУ ПЕРВОГО ЗАМПРЕДСЕДАТЕЛЯ ЦЕНТРОБАНКА АЛЕКСЕЯ УЛЮКАЕВА, ПРИРОСТ ЗОЛOTOВАЛЮТНЫХ РЕЗЕРВОВ В 2007 ГОДУ СОСТАВИТ 70-80 МЛРД ДОЛЛ.

Это существенно меньше, чем в 2006 г. В прошлом году Россия вышла на рекордный рост золотовалютных резервов, он составил 118 млрд долл., а с учетом досрочного погашения долга Парижскому клубу кредиторов Банк России приобрел 140 млрд долл., подсчитал Улюкаев.

Российская газета (Москва)

ОРГАНЫ ВЛАСТИ

Запасы золота в резервах ЦБ по состоянию на 1 января 2007 года составили 12,9 млн тройских унций (401 т)

По сравнению с 1 ноября 2006 года ЦБ увеличил его запасы в ЗВР на 1,6%. Ранее начальник управления операциями с валютными резервами и драгметаллами ЦБ

Мария Гегина заявляла, что ЦБ может увеличить долю золота в ЗВР до «оптимального показателя» 10%.

Коммерсантъ

ЗАРАБОТАЛИ НА СБЫТЕ. ЗОЛОТО

В связи с ростом стоимости тройской унции золота на мировом рынке выросла цена слиткового золота в российских банках

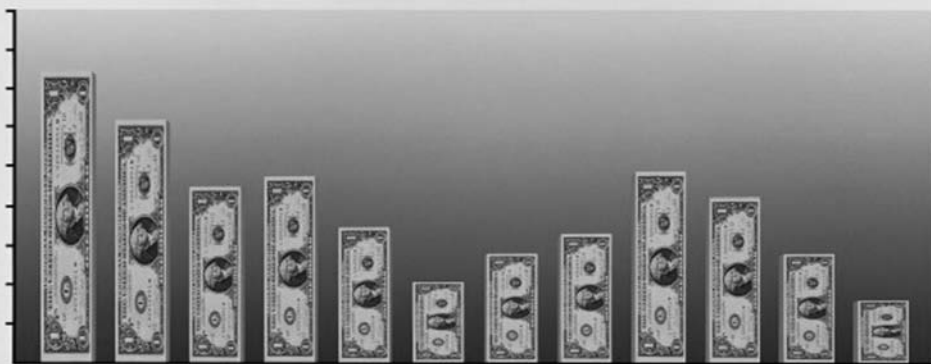
В Сбербанке слитки поднялись в цене на 2,3%. В Банке Москвы цена слиткового золота выросла на 3,4%, в банке «Зенит» – на 3,2%, а в Ланта-банке – на 3,4%. Номос-банк немного скорректировал цены в сторону понижения – в среднем на 0,2%.

Анатолий Воронин, Ведомости

По данным ЦБ, средний дневной объем межбанковских кассовых конверсионных операций на валютном рынке РФ в 2006 году вырос на 29% по сравнению с 2005 годом – до \$38,196 млрд

Коммерсантъ

Доллар может упасть до 24 рублей



По прогнозам экономистов международного банка HSBC, к концу года евро будет стоить почти \$1,5

«Мы прогнозируем снижение доллара не только по отношению к евро, но и к рублю – до уровня 24 рубля 10 копеек», – заявил главный экономист HSBC Bank по России и Украине Александр Морозов. Вероятное падение доллара делает крайне выгодными кредиты для населения в американской валюте, поскольку для их возврата потребуется гораздо меньше рублей, чем можно получить на них в начале года.

Недавно эксперты банковской группы HSBC Holdings (вторая по рыночной капитализации финансовая группа в мире) подтвердили свой прогноз о скором падении доллара. По их мнению, евро может подорожать относительно доллара к концу этого года почти на 12%. Этому будет способствовать политика Европейского центрального банка (ЕЦБ), который приветствует укрепление европейской валюты для ограничения инфляции.

Столь значительное укрепление евро может усугубить инфляцию в России, которая, по словам Морозова, в декабре мо-

жет выйти на уровень 11% против примерно 9% в 2006 году. Чтобы не допустить возврата к двузначной инфляции, что политически неприемлемо, Банк России, по мнению экономиста, будет вынужден сдерживать рост цен с помощью дальнейшей фиксации курса рубля.

Отметим, что опрошенные российские эксперты инфляционный прогноз HSBC считают слишком радикальным. При этом почти никто из них не сомневается, что реальный рост цен перекроет утвержденный правительством порог в 8%. По словам главы МЭРТа Германа Грефа, инфляция в 2007 году составит от 6,5 до 8%. Такие данные содержатся в уточненном прогнозе экономического развития на 2007 год, который министерство опубликовало в декабре 2006 года. Однако, по словам экономиста Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования ЦМАКП Дмитрия Белоусова, в этом году инфляция вполне может превысить 8%. «При неблагоприятном сценарии рост цен составит 8,7-9%», –

считает Белоусов. При этом специалисты ЦМАКП прогнозируют укрепление рубля к концу года до 25,8 руб. за доллар. Этот прогноз расходится с прогнозом МЭРТа на 2007 год, который базируется на соотношении \$1,33 за евро, исходя из чего в России среднегодовой курс доллара должен составить 26 руб. 10 коп.

«Предсказания политики повышения процентных ставок в США и Евросоюзе нередко не оправдываются, и поэтому прогнозы соотношения евро-доллар сбываются далеко не всегда», – отмечает главный экономист «Тройки Диалог» Евгений Гавриленков. «На мой взгляд, американская экономика более адаптивна, чем европейская, и поэтому мне кажется более реальным курс евро-доллар на уровне 1,30», – считает экономист. Что касается всплеска инфляции, то, по мнению Гавриленкова, рост цен к концу года будет частично остановлен возможным ростом процентных ставок уже осенью 2007 года.

«Рост денежной массы в прошлом году составил около 46%, и это будет оказывать инфляционное давление в течение всего этого года», – считает аналитик инвестиционной компании «ФИНАМ» Ольга Беленькая. По ее мнению, доллар упадет к концу года примерно до 25,70 руб. и до 1,36 евро.

Михаил Сергеев, Независимая газета

ИНВЕСТИЦИИ ИГРАЮТ НА ПОВЫШЕНИЕ РУБЛЯ

Укрепление рубля отходит на второй план

Главная причина смены картины на валютном рынке – падение цен на нефть. В результате, считают в Райффайзенбанке, утратил свою актуальность фактор притока избыточной валютной выручки. Подтверждением этого предположения, полагают аналитики Райффайзенбанка, может служить тот факт, что за первую рабочую неделю января золотовалютные резервы Рос-

сии впервые за последнее время снизились на \$2,2 млрд.

Но означает ли уход рубля из политической повестки, что теперь, например, можно ожидать выравнивания рубля по реальным рыночным котировкам? И каков вообще нормальный рыночный курс рубля? Мнения участников на этот счет могут существенно различаться. К примеру, владелец водочно-банковского бренда «Русский стандарт» Рустам Тарико уверен, что российский

рубль становится все дороже с каждым днем. И это, по его мнению, может привести Россию к повторению аргентинского кризиса образца 2001-2002 годов, когда страна не смогла пережить дороговизну национальной валюты и в конечном итоге обанкротилась.

С российским пионером рынка потребительского кредитования не согласны лишь иностранные инвесторы, которые продолжают накачивать российскую экономику деньгами. Они рассчитывают на потребительский бум внутри страны и готовы

покупать акции и облигации российских компаний и банков, обслуживающих интересы российских граждан. Более того, растущий спрос на инвестиционные ресурсы внутри страны ведет пока к росту заимствований в иностранной валюте, которая также потом поступает на российский валютный рынок. Никакого отношения к экспортной выручке эти потоки не имеют – но и рассчитывать на падение курса российской валюты пока не стоит.

Алексей Тихонов, Газета

Сегодня серебро является одним из самых спекулятивных металлов. Это обусловлено тем, что цены на него тесно связаны с котировками золота. Хотя и в меньшей степени, чем золото, серебро также выступает в качестве «защитного металла» — инвесторы предпочитают покупать драгоценные металлы в периоды ускорения инфляции и возникновения политической нестабильности, а также в качестве своеобразной страховки от резкого изменения курсов валют.

Рост цен на серебро подогревается также и развитием мировой промышленности. Этот металл играет довольно значительную роль в производстве наукоемких приборов. В то же время надо отметить повышенный спрос на серебро со стороны ювелиров, который стабильно растет, в особенности в Китае и Индии.

Между тем ряд аналитиков полагают, что цены на серебро в этом году ожидает снижение. Причинами этого называют рост производства металла, замедление темпа мирового экономического роста, по причине чего серебро будет менее востребованным электронной промышленностью. Как считают специалисты Commerzbank, спрос на драгоценности и столовое серебро в результате роста цен на драгметаллы в последнее время снизился. Еще больше обращает на себя внимание то, что потребности промышленности в серебре, которые составляют 50% от общего производства металла, за последние несколько месяцев снизились и, по мнению аналитиков, в 2007 году, вероятно, продолжат уменьшаться. «Высокие цены вызвали попытки найти серебру замену, а также разработать методики более эффективного использования этого драгметалла во всех областях его применения. Фунда-

Серебро отправится вслед за золотом

Серебро за прошлый год подорожало на 40%. Цены на этот металл тесно связаны со стоимостью золота



ментальные факторы играют здесь второстепенную роль, а они за последнее время немного ухудшились. Так, спрос со стороны фотографического сектора падает уже несколько лет», — отмечают в Commerzbank.

Впрочем, аналитики тут же указывают, что «даже если основной спрос на серебро в течение 2007 года будет падать, оно продолжит выигрывать от спроса биржевых фондов, а это может оказать поддержку ценам на этот металл».

О снижении цен на серебро, по крайней мере в ближайшей перспективе, говорят и в Credit Suisse First Boston, аналитики кото-

рой указывают на два основных риска для цен на этот металл. Это сезонный фактор, который обычно приводит к снижению цен на драгметаллы в первом квартале года, и низкие ожидания инфляции в США, которая может снижаться в ближайшие недели из-за падения цен на нефть.

Ускорение темпов инфляции и снижение курса доллара будут поддерживать цены на драгметаллы. И хотя цены на металл могут отличаться сильной волатильностью, значительного их снижения в этом году ожидать не стоит.

Анна Королева, РБК daily

КОНЕЦ «МАТРАСНЫМ» СБЕРЕЖЕНИЯМ

За прошлый году россияне практически опустошили свои валютные кубышки

Социологи ВЦИОМа выяснили, что доля россиян, у которых остаются свободные средства, уменьшилась в прошлом году более чем на треть (с 65% до 40%). И это при росте доходов. Получается, что потребительские расходы в стране растут даже быстрее доходов. Эту тенденцию эксперты отмечают уже третий год подряд.

Во многом рост расходов можно объяснить бешеными темпами, которыми развивается потребкредитование. Еще один источник приятных расходов — туризм. «По нашим оценкам, в прошлом году на поездки россияне потратили примерно \$19 млрд, — говорит директор Центра макроэкономических исследований компании «БДО Юникон» Елена Матросова. — Конечно, для оплаты путешествий люди используют и текущие доходы. Но логично предположить,

что те, у кого были сбережения в валюте, потратили их на туризм. Тем более что на фоне укрепления рубля тратить валюту за рубежом гораздо выгодней».

Анна Каледина, Известия (Москва)

КАК МЫ ЭТО ДЕЛАЕМ

Глава Банка России Сергей

Игнатьев заявил, что в этом году его ведомство намерено расширить круг валют для размещения золотовалютных резервов и публиковать более подробную информацию об управлении ЗВР

Г-н Игнатьев не уточнил, в какие еще валюты Центробанк намерен вкладывать резервы, а также когда произойдут изменения. Сейчас 50% ЗВР — это вложения в доллар, 40% — в евро, менее 10% приходится на британский фунт стерлингов и примерно 1% — на японскую иену.

По словам г-на Игнатьева, общественность недопонимает, как Банк России размещает золотовалютные резервы. «Мы планируем выпускать информацию о том, как

мы это делаем», — заявил г-н Игнатьев, добавив, что дополнительные данные «будут выходить чаще, чем раз в год». Правда, он не пояснил, что именно будет публиковаться. Скорее всего, таким образом Центробанк пытается снять возможные обвинения в свой адрес в незаконных операциях с ЗВР.

Наталья Романова, Время новостей

ДЕНЕЖНАЯ МАССА ВЫРОСЛА НА 40,5%

Денежная масса в России за 2006 год возросла на 40,5%, с 7 трлн 221 млрд 116,8 млн рублей на 1 января 2006 года до 10 трлн 146 млрд 732,1 млн рублей на 1 января 2007 года

Об этом свидетельствует опубликованная официальная информация Центрального банка. В декабре 2006 года денежная масса увеличилась примерно на 9,9% по сравнению с предыдущим месяцем, в том числе сумма наличных денег в обращении — на 13,7%.

Бизнес

Рубль выберет свободу



Российские власти начинают обсуждать перспективы отказа от управляемого курса рубля и прекращения интервенций ЦБ на валютном рынке

На обсуждение режима free-float для рубля Минфин и ЦБ вдохновили успех либерализации валютного законодательства в середине 2006 года и рекордный приток иностранных инвестиций в прошлом году. Впрочем, по словам первого зампреда ЦБ Алексея Улюкаева, окончательно «свободным» курс рубля раньше 2010 года не станет.

Приток иностранного капитала в 2007 году может оказаться меньше, чем в 2006

году, но больше чем \$15 млрд. К такому консенсусу независимо друг от друга пришли директор департамента финансовой политики Минфина Алексей Саватюгин и первый зампред ЦБ Алексей Улюкаев, выступившие с заявлениями о перспективах макроэкономической ситуации в России в 2007 году и на ближайшие несколько лет.

Напомним, цифру притока капитала \$15 млрд ЦБ прогнозировал в «Основных направлениях денежно-кредитной политики на 2007 год» — когда этот документ готовился, еще не было известно, что по итогам 2006 года чистый приток иностранного капитала составит рекордные \$41,6 млрд. Алексей Улюкаев теперь называет эту цифру «консервативной оцен-

кой», однако предпочитает не давать точных прогнозов, ссылаясь на то, что в ЦБ могут прогнозировать приток капитала от IPO российских компаний — генерирующих компаний из системы РАО ЕЭС, Сбербанка и Внешторгбанка, но не берутся оценивать приток и отток спекулятивного капитала. А Алексей Саватюгин прямо уязвляет прогнозируемое снижение притока капитала с тем, что «рубль будет укрепляться более медленными темпами, чем в прошлом году».

Оба чиновника уверены, что российским властям в 2007 году удастся удержать инфляцию в пределах 8%. Импорт растет значительно быстрее экспорта, следовательно, по счету текущих операций притекает меньше валюты. При этом дешевеющая нефть — сейчас она стоит примерно на 10% меньше, чем в конце прошлого года, и на 32% меньше, чем на пике стоимости летом 2006 года, — лишь упрощает задачу сдерживания роста цен.

Как следует из слов г-на Улюкаева, ЦБ рассчитывает на то, что в 2007 году ЦБ, возможно, и не придется использовать укрепление рубля как антиинфляционный инструмент, хотя отказываться от этой возможности ЦБ не намерен. В 2006 году рубль был ревальвирован на 4,3% относительно бивалютной корзины, на 60% состоящей из долларов США и на 40% из евро. Г-н Саватюгин также полагает, что в 2007 году рубль укрепится не так сильно, но предпочитает говорить об укреплении реального курса рубля, на который больше влияет разница в инфляции между Россией и основными ее торговыми партнерами. В 2006 году в реальном выражении рубль укрепился на 7,6%, в 2007 году «мы сможем уложиться в 5%», подчеркивает чиновник Минфина.

ЦБ не может не нравиться то, что валютный и денежный рынок приходят в равновесие. Алексей Улюкаев говорит, что ситуация, когда на рынке постоянно имелась избыточная ликвидность, уходит в прошлое. Более низкий уровень ликвидности приведет к более высоким процентным ставкам — у ЦБ появится реальная возможность использовать процентные ставки как инструмент регулирования и отказаться от интервенций на валютном рынке. Тогда вместо того, чтобы иметь две противоречащие друг другу цели — контроль за курсом рубля и уровнем потребительских цен, ЦБ сможет перейти к более принятому в мировой практике таргетированию инфляции.

Но для того чтобы прийти к этому, придется перейти на так называемый free-float rate — свободный режим курсообразования, в отличие от практикуемого сейчас managed float — политики управляемого курса, поддерживаемого операциями ЦБ на валютном рынке. Впрочем, случится это, по словам Алексея Улюкаева, не ранее чем через три года — то есть и при другом главе ЦБ, и при другом президенте.

Максим Шишкин, Коммерсантъ

БАНК РОССИИ ВЫПУСКАЕТ МОЗГОВИТУЮ МОНЕТУ

Центробанк выпускает в обращение монету, посвященную 150-летию со дня рождения невропатолога Владимира Бехтерева

Как сообщили в Департаменте внешних и общественных связей Банка России, юбилейная монета будет выпущена в серии «Выдающиеся личности России». Она выполнена из серебра 925-й пробы, имеет форму круга диаметром чуть больше трех сантиметров и весит 15,55 грамма.

На лицевой стороне монеты расположено рельефное изображение эмблемы Банка России — двуглавого орла с опущенными крыльями. На оборотной стороне изображен портрет Бехтерева, справа от него выгравирован фрагмент рукописи с изображением головного мозга человека и факсимильной подписью ученого.

Монета будет выпущена тиражом 10 тысяч штук.

Вечерняя Москва

ДЕПУТАТЫ РАССМАТРИВАЮТ ВОЗМОЖНОСТЬ УСКОРЕННОГО ПОВЫШЕНИЯ МРОТ

Депутаты Госдумы рассматривают возможность повышения минимального размера оплаты труда (МРОТ) ускоренными темпами, сообщил спикер Госдумы Борис Грызлов.

По его словам, депутаты провели совещание с представителями профсоюзов, Минфина и Минздравсоцразвития, на котором обсуждалась возможность ускоренного увеличения МРОТ. «В ходе заседания обсуждался вопрос о возможности увеличения МРОТ ускоренными темпами», — сказал Б.Грызлов.

Он отметил, что депутаты в первом чтении уже поддержали законопроект, увеличивающий с 1 сентября 2007 года МРОТ до 1 тыс. 400 рублей. Б.Грызлов отметил, что к законопроекту есть поправки об увеличении МРОТ с 1 сентября до 2 тыс. рублей и о возможном увеличении МРОТ с 1 мая до 1 тыс. 400 рублей.

В то же время рассматривается возможность увеличения МРОТ с 1 сентября текущего года до 2 тыс. — 2 тыс. 200 рублей и увеличения МРОТ с 1 мая 2008 года до 3 тыс. рублей.

Интерфакс

Январь 2007 года станет едва ли не первым январем в современной российской экономической истории, обошедшимся без существенных макроэкономических, финансовых, производственно-технологических и прочих неприятностей

ЯНВАРСКИЙ СПАД ОТМЕНЯЕТСЯ

Российская промышленность закончила 2006 год лучше, чем ожидалось. Согласно данным декабрьского конъюнктурного опроса Института экономики переходного периода (ИЭПП), стабильный и достаточно высокий рост спроса позволил большинству предприятий достигнуть нормальных объемов продаж. При этом, как подчеркивает руководитель опроса Сергей Цухло, увеличилась доступность заемных средств и сохранились высокие темпы роста выпуска. Все это, по его мнению, позволяет промышленности с оптимизмом начинать 2007 год.

Согласно данным Росстата, в IV квартале продолжилась тенденция роста промышленного производства. Темп прироста промышленного производства по итогам 2006 года оценивается: по методике Росстата – 4,1-4,2%, по оценке Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП) – 5,1-5,2%. Это расхождение в 1% уже несколько месяцев является предметом дискуссий Росстата и Минэкономразвития и независимых экономистов.

По данным ИЭПП, в последнем месяце прошлого года темпы роста продаж промышленной продукции после очистки от сезонности остались на прежнем уровне: спрос во II полугодии 2006 года продолжает расти, причем довольно интенсивно и устойчиво. Если в предыдущие последефолтные годы, отмечается в исследовании, в декабре промышленность сообщала о резком замедлении, вплоть до абсолютного снижения, темпов роста спроса, то в 2006-м предприятия-респонденты ИЭПП лишь снизили темпы роста продаж. В результате декабрьские показатели продаж оказались лучшими за последние годы. В целом ди-

намика платежеспособного спроса в 2006 году оказалась более чем благоприятной для российской промышленности. Спрос на отечественную продукцию рос всегда, с хорошей интенсивностью и почти во всех отраслях.

Помимо этого, отмечает Сергей Цухло, в конце года предприятиям удалось переломить тенденцию сокращения запасов готовой продукции. Правда, пока неясно, то ли предприятиям все же удалось нарастить выпуск, то ли сыграло роль усиление конкуренции импорта и снижение объема продаж.

Сами предприятия считают, что одной из очевидных причин благополучного развития российской промышленности в 2006 году стала стабилизация условий конкуренции.

Принципиальных изменений ни в распространности конкуренции на рынках сбыта, ни в ее интенсивности по сравнению с 2005 годом, по данным ИЭПП, отмечено не было. Сейчас российские промышленные предприятия ощущают конкуренцию с другими российскими производителями на 92-х своих рынках сбыта (в 2005 году – на 94-х), с производителями из дальнего зарубежья – на 73-х рынков (в 2005 году – на 70-х).

Это достаточно высокие показатели. И, как отмечается в исследовании ИЭПП, интенсивность конкуренции хотя и осталась на прежнем уровне, но этот уровень остался самым высоким за последние годы. Причем наиболее острой остается внутрисекторная конкуренция (4,12 балла по 5-балльной шкале – чуть выше уровня «умеренная»), на втором месте – конкуренция с товарами из дальнего зарубежья (3,47 балла – посередине между «умеренная» и «слабая»), на третьем – конкуренция с ближним зарубежьем (3,20 балла – ближе к уровню «слабая»). То есть

отечественные и иностранные производители пока еще работают в неконкурентных ценовых сегментах и волна спроса «поднимает все лодки».

Как считают авторы опроса ИЭПП, несомненное позитивное влияние на промышленную динамику оказывает и доступность для производителей заемных средств. В 2006 году как нормальную ее оценили в среднем 72% предприятий. Во II квартале этот показатель достигал рекордных 75%, сейчас он составляет 73%. Вполне естественно, что проще всего в 2006 году было получать деньги металлургам – нормальная доступность у 89% предприятий, химикам – 87% и энергетикам – 86%. Труднее объяснить, почему тяжелее всех доставались заемные средства легкой промышленности – 52% и строительной – 64%. В машиностроении этот показатель в 2006 году составлял 69%. Поскольку детальной информации ни по срокам, ни по целевому назначению кредитов нет, то из общего улучшения условий кредитования еще нельзя делать вывод об их целесообразности и экономической эффективности. Наоборот, предупреждают эксперты ЦМАКП, несмотря на высокие темпы инвестиций, их основная часть идет не в машины и оборудование, а в строительство и торговлю. Просто в экономике есть свободные средства и в долг берут, пока дают. Но и высокие темпы роста в любой момент могут очень быстро сойти на нет. В 2007 году приток нефтедолларов в Россию может оказаться совсем не таким большим, как рассчитывали в 2006 году. Найдется ли тогда, чем платить по счетам и чья это будет головная боль – заемщиков или кредиторов, покажет время.

Евгений Васильчук,
Российская Бизнес-газета



Бурный рост российской экономики может прекратиться уже в следующем году

СУВЕРЕННОЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ

Просчеты нынешней политики Кремля, которые могут стать очевидными сразу после выборов-2008, по силе своего влияния на экономику страны будут сопоставимы с резким падением цен на энергоресурсы. Среди сильных сторон России S&P отмечает стремительный (примерно 7% в год) рост экономики на протяжении последних 6 лет, способность правительства обслуживать внешний долг, существенно сократившийся, а также улучшение платежного баланса. К достижениям России аналитики S&P относят и то, что за период с 2000 года доход на душу населения в стране достиг показателей Южной Африки, Малайзии и Мексики. Такого успеха, говорится в докладе, сумел добиться только Казахстан, также являющийся экспортером энергоресурсов, однако при этом он остается значительно беднее России. Сейчас рейтинг России по шкале S&P находится на уровне BBB+ (в иностранной валюте) и A- (в национальной).

Однако в будущем возникнут риски, которые могут повлечь понижение рейтинга России. К таковым аналитики S&P относят прежде всего проблемы государственного управления. «Непредсказуемая политика и действия регулирующих органов подавляют внутренние и внешние прямые инвестиции, хотя последние получают импульс из-за их низкого первоначального уровня. Прогресс в реструктуризации естественных монополий невелик, в то время как административное бремя и уровень коррупции велики на фоне недостаточной независимости судебной системы», — перечисляют недостатки аналитики S&P. К другим проблемам S&P относит «экстраordi-

нарную концентрацию власти» Кремля на фоне слабости правительственных, юридических и экономических институтов, а также использование энергоактивов, постепенно переходящих в руки государства, в качестве инструмента внешней политики. В связи с высокой централизацией власти преемник нынешнего президента может легко победить на выборах-2008, предполагают авторы доклада. В то же время, не исключают они, новый президент может увеличить госрасходы ради реализации популистских проектов, дестабилизировав тем самым экономику. Преемник будет вынужден уравнивать позиции технократов и силовиков, причем в успехе подобных действий аналитики S&P сомневаются. «Значительные просчеты в политике подорвут основы экономического успеха России и могут привести к понижению суверенного рейтинга, равно как непредвиденный политический кризис или резкое падение цен на сырье», — делают вывод авторы доклада. Напротив, усиление бюджетной дисциплины после выборов может еще больше укрепить кредитоспособность России, заключают они.

Традиционно жесткую финансовую политику Минфина сломать будет очень сложно, считает руководитель аналитического департамента Центра политических технологий Алексей Макаркин. А вот клановая вражда, соглашается он, может вырасти в системную проблему. Старший экономист ФК «Уралсиб» Владимир Тихомиров отмечает, что уже сам факт выборов является негативным моментом для инвесторов, поскольку сопряжен с неопределенностью. В краткосрочном периоде, уверен он, экономической стабильности России

ничего не угрожает даже при росте госрасходов и снижении цен на нефть. В долгосрочном периоде, соглашается Тихомиров, постоянный рост расходной части бюджета при снижении цен на энергоресурсы не является самой разумной моделью. Однако эксперт сомневается, что она будет реализована. «Опыт СССР научил, к каким последствиям это приводит», — говорит он. В рейтинговом агентстве Fitch соглашаются с коллегами, что изменение рейтинга во многом будет зависеть от нового президента России, в частности, от того, сможет ли он упрочить положительные изменения и обеспечить экономическую стабильность. «Рейтинг может измениться как в худшую, так и в лучшую сторону», — заключает старший директор суверенной группы Fitch Ratings Эд Паркер.

Ольга Кувшинова, Анна Прохорова, Бизнес

ЭКСПЕРТЫ ПРОГНОЗИРУЮТ СМЕНУ ЛИДЕРОВ РОСТА

По мнению руководителей базовых промышленных предприятий, высказанному в ходе ежемесячных опросов, проводимых Институтом экономики переходного периода (ИЭПП), интенсивность роста спроса в целом по промышленности в ноябре 2006 г. составила 11 п.п.

Удовлетворенность объемами продаж в этом месяце достигла 62% (в октябре — 61%). Нарастание объемов выпуска промышленной продукции, по оценкам предпринимателей, наблюдалось на 40% предприятий, тогда как в октябре — на 33%. Большинство опрошенных респондентов (64%) отметили совпадение изменений уровня спроса и выпуска продукции на своих предприятиях; 23% производителей наращивали производство опережающими по отношению к спросу темпами. При этом доля предприятий с нормальными запасами в последние месяцы относительно

15 международное рейтинговое агентство Standard&Poor's опубликовало ежегодный аналитический отчет по российской экономике

«С середины 2006 года объем стабилизационного фонда и валютных резервов превысил внешний федеральный долг», — отмечается в отчете. Ожидается, что в 2007 году объем государственного внутреннего долга впервые превысит государственный внешний долг. То же самое, по мнению аналитиков агентства, должно произойти и с долгом частного сектора. Согласно прогнозу S&P, уже к концу 2007 года внутренний долг российских компаний превысит объем ресурсов, привлеченных за рубежом, и будет расти опережающими темпами. В результате через три года внешний долг частного сектора составит только 37% ВВП, а внутренний — 50% ВВП. Это означает, что долги частного сектора внутри страны вырастут в 2,6 раза и достигнут \$780 млрд.

По сути, прогноз S&P означает радикальные перемены в развитии долговых рынков. В последние три года наблюдалась обратная тенденция — многократное увеличение объемов заимствований за рубежом. Поэтому сценарий, предложенный рейтинговым агентством, удивил большинство участников рынка. Начальник отдела анализа долговых обязательств «Ренессанс капитала» Алексей Моисеев называет три фактора, которые сейчас стимулируют выход компаний на внешние долговые рынки. Во-первых, говорит он, аппетиты ком-

паний растут темпами, опережающими предложение инвесторов. Во-вторых, деньги за границей обходятся дешевле, а их удорожания не предвидится. Напротив, пик ставок уже пройден, и ФРС США рано или поздно будет понижать базовую ставку. И в-третьих, стоимость денег в России будет расти, так как рубль в 2007 году продолжит укрепляться.

Тем не менее один из авторов отчета, Хелена Хессель, утверждает, что прогноз вполне обоснован и сделан с учетом укрепления российского финансового рынка. Конечно,

оговаривается она, сейчас российская финансовая система еще довольно слаба и малоразвита. «Но мы ожидаем, что она будет развиваться», — настаивает эксперт S&P.

С ней соглашается замначальника центра анализа рыночной конъюнктуры Газпромбанка Михаил Зак. «Прогноз вполне реалистичен, рост рынка произойдет за счет компаний второго-третьего эшелона», — заявляет он.

В последний год внутренний рынок корпоративных заимствований удвоился, и дальше он будет расти очень динамично, считает Зак. По его мнению, внешний рынок пока будет привлекателен для крупных корпораций, занимающих от \$500 млн и выше. Но когда инвесторская база в России расширится, говорит Михаил Зак, они также начнут занимать и на внутреннем рынке.

«Прогноз верен наполовину», — считает старший вице-президент «Русского стандарта» Леван Золотарев. Денег в России много, полагает он, и возможности для инвестирования увеличиваются, поэтому внутренний долг будет расти опережающими темпами, но полной ориентации на внутренний рынок не произойдет. К тому же, отмечает Золотарев, многим компаниям понадобится диверсифицировать свои заимствования.

Замдиректора инвестиционного департамента МДМ-банка Никита Рязузов считает, что долговые рынки внутри страны и за рубежом будут расти сбалансированно. Но он также уверен в том, что в ближайшее время ожидается сильный переток заемщиков на внутренний рынок. «Предпосылки для этого есть: крупные компании, обладающие большой ликвидностью, будут размещать временно свободные средства внутри страны», — прогнозирует Рязузов.

Елена Зубова, Бизнес

ДОМАШНИЕ ЗАГОТОВКИ

стабильна и находилась в интервале 60-63%. Увеличение темпов роста производства позволило российским предприятиям приостановить снижение прибыли. Если в сентябре — октябре ее снижение составляло 8-9%, то в ноябре ни роста, ни снижения реальной прибыли не зафиксировано.

Прогнозы руководителей предприятий на ближайшие месяцы остаются по-прежнему оптимистическими. 62% руководителей предприятий ожидают сохранения достигнутого уровня продаж, а 17% — его роста. Вследствие этого будут увеличиваться и темпы выпуска промышленной продукции.

В январе 2007 г., по нашему прогнозу, прирост выпуска промышленного производства в целом составит 6,1% относительно января 2006 г. Выпуск промышленной продукции в обрабатывающих производствах увеличится на 9,7%. Объем производства и распределения электроэнергии, газа и воды достигнет 100,6%, добыча полезных ископаемых — 100,2%.

В январе 2007 г. в лидеры среди обрабатывающих производств по темпам раз-

вития выйдут производство машин и оборудования и производство прочих неметаллических минеральных продуктов. Прирост выпуска продукции в них составит соответственно 20,8% и 20,3%. Несколько отстанет от них производство резиновых и пластмассовых изделий с приростом 14,1%.

Объем производства пищевых продуктов увеличится на 9,9%, целлюлозно-бумажного производства — на 9,4%, металлургического производства — на 9,2%, производства кокса и нефтепродуктов — на 6,2% и производства транспортных средств — на 6,1%. Далее идут производства, темпы выпуска продукции в которых ниже, чем по промышленности в целом. К ним относятся производство кожи, изделий из кожи и обуви с ростом 105,7% и химическое производство — 105,4%. Минимальная динамика будет наблюдаться в обработке древесины (101,6%) и в текстильном и швейном производстве (101,4%).

Московская правда



Федеральная таможенная служба (ФТС) опубликовала первые годовые данные по внешней торговле

ГОД БОЛЬШОГО ЗАВОЗА

ОЛОВО ОСТАЕТСЯ В ЦЕНЕ

В прошлом году цены на олово выросли на 78%

Мировое потребление олова выросло за последний год на 7%. Дефицит поставок на мировые рынки в 2006 году составлял приблизительно 3 тыс. т и, по прогнозам, в 2007 году может достичь 8 тыс. т. Поэтому аналитики не ожидают, что цены на этот металл будут падать.

По мнению специалистов Economist Intelligence Unit, индекс цен на основные металлы в 2007 году стабилизируется, однако в компании прогнозируют стойкую нехватку олова, вызванную задержками и срывами производства на стадии добычи, по этой причине цены на металл останутся высокими. Как полагают аналитики, «сильный спрос и сложная ситуация с поставками из Индонезии и Боливии приведут к росту цен на олово в ближайшее время». Впрочем, они указывают, что уже с середины 2007 года на рынке может образоваться небольшой излишек металла, который приведет к некоторому снижению цен.

С этим мнением согласны и в Commerzbank, где ожидают, что цены на олово, вероятно, немного снизятся к концу 2007 года. «Возможно, спрос на этот металл упадет вслед за замедлением роста мировой экономики», — полагают эксперты.

Анна Королева, РБК daily

В 2006 г. он увеличился на рекордные 45% — до \$115,7 млрд. Как сообщила ФТС, рост наблюдался по всем товарным позициям. По оценкам экспертов, в 2006 году рост импорта в Россию впервые за последние несколько лет превысил рост экспорта. По их расчетам, в нынешнем году эта тенденция усилится. По данным ФТС, за 11 месяцев прошлого года объем импорта вырос на 37,7%, тогда как экспорта — на 25,5%. По предварительным оценкам таможенной службы, в целом за год импорт вырос на 45%. Как отмечают аналитики, темпы роста российского импорта обогнали темпы роста национального экспорта. По данным Росстата, за минувшие 7 лет стоимостные объемы импорта превышали экспорт лишь дважды: в 2001 и 2002 гг. «Если в 2005 году импорт увеличился на 25–26% по сравнению с 2004 годом, а экспорт — на 30%, то в 2006 году импорт рос быстрее экспорта», — говорит эксперт Экономической экспертной группы Игорь Беляков.

Мощное ускорение притоку импорта дали действия ЦБ по укреплению рубля. «Основным партнером России в сфере регистрируемой торговли является Евросоюз. Наибольший рост импорта произошел на этом направлении, так как рубль заметно укрепился по отношению к евро», — комментирует Беляков. Директор центра макроэкономических исследований БДО «Юнион» Елена Матросова называет и другие причины: рост потребительского и инвестиционного спроса, обнуление ввозных пошлин на некоторые виды технологического оборудования, а также усиление контроля за таможенным декларировани-

ем. «В результате сокращались объемы «серого» импорта, а объемы декларирования росли», — утверждает Матросова. Согласно данным Экономической экспертной группы, если в 2003–2004 годах доля «серых» поставок в импорте составляла 21–22%, то в 2005 году она снизилась до 18%, а по итогам минувшего года сократилась до 16–17%.

Конечно, несмотря на некоторое сокращение объемов, нерегистрируемые товары по-прежнему попадают в Россию. Непрозрачность их объемов заставляет экспертов считать статистику ФТС неполной. «Объемы челночной торговли измеряются десятками миллиардов долларов, поэтому наиболее объективную информацию об объеме импорта дает не ФТС, а Центробанк, учитывающий все виды торговых поставок в Россию», — заявляет начальник аналитического отдела ING Bank Юлия Цепляева. Пока что ЦБ располагает данными за 11 месяцев 2006 года. Но даже в соответствии с ними объемы поставок из-за рубежа превысили заявленный ФТС уровень и составили \$144,4 млрд.

В то же время из-за вынужденного «игнорирования» нерегистрируемой торговли, отмечают эксперты, статистика ФТС завышает реальные темпы роста импорта. «Регистрируемая торговля демонстрирует более высокие темпы роста, нежели полная», — говорит Игорь Беляков. Происходит это за счет того, что основу импорта в Россию составляют машины и оборудование — то есть та продукция, которая ввозится легально.

В своих прогнозах на 2007 год аналитики исходят из того, что правительство будет поддерживать национальных экспортеров, работать над диверсификацией структуры экспорта и расширением рынков сбыта отечественной продукции. «Это и государственная поддержка экспортеров промышленной продукции, и введение страхования экспортных поставок и экспортных кредитов, и оказание технического содействия в строительстве объектов за рубежом и в поставках комплектного оборудования, — перечисляет планы властей Елена Матросова. — Диверсификации экспорта и расширению рынков сбыта будет способствовать планируемое присоединение России к ВТО». В то же время аналитики ожидают от экспорта замедления темпов роста (в стоимостном объеме), а от импорта — ускорения. Если рост экспорта в минувшем году происходил прежде всего за счет увеличения цен на сырье, занимающее в структуре российского экспорта более 70%, то импорт прирастал за счет физических объемов. И хотя объем экспорта в денежном выражении по-прежнему превышает объем импорта, снижение мировых цен на энергоресурсы может ощутимо уменьшить эти «ножницы».

Ольга Горелик, Ольга Кувшинова, Бизнес

ЭКОНОМИКА ВЫРАСТЕТ И УРОНИТ ЦЕНЫ

МВФ пересмотрел свой прогноз развития мировой экономики на 2007 год: предрекавшегося им ранее замедления роста не будет

В своем докладе, сделанном в сентябре прошлого года, МВФ прогнозировал замедление темпов роста мировой экономики в 2007 году. «Риск резкого замедления глобальной экономики в 2007 году больше, чем когда-либо со времени атак террористов на США в 2001 году», — отмечал тогда МВФ. Причиной прогноза такого замедления были, прежде всего, негативные тенденции на рынке США, на чью долю приходится четверть мировой экономики. Однако спустя полгода МВФ, увидев позитивные перемены, пересмотрел свои взгляды. «После четырех лет сильного подъема мы ожидаем сохранения прочного роста мировой экономики, приближающегося к 5%, — заявил глава МВФ Родриго де Рато на пресс-конференции в Вашингтоне. — Сейчас я могу сказать, что «мягкая посадка» американской экономики видится с большей уверенностью». При этом МВФ почти на треть понизил свой прогноз цены на нефть в 2007 году: с прежних \$75,5 за баррель марки Brent до \$52.

По мнению экспертов, сохранение темпов роста мировой экономики — для России хорошая новость. И даже из снижения цен на нефть можно извлечь свою пользу. «С учетом достаточно высокого профицита бюджета никаких угроз для финансирования текущих расходов не должно возникнуть. Речь может идти только о сокращении поступлений в стабфонд», — говорит аналитик ИК «Финам» Ольга Беленькая. Сокращение притока экспортной выручки тоже не вызывает у нее опасений — правда, при условии, оговаривается аналитик, если не произойдет более существенного снижения цен на нефть. «Сейчас можно рассматривать эту тенденцию как некий позитив, потому что снизится давление на обменный курс рубля, соответственно ЦБ придется меньше участвовать в интервенциях на валютном рынке. А это — сдерживающий фактор инфляции. И кроме того, снижение темпов укрепления рубля должно позитивно отразиться на росте промышленных отраслей», — считает Беленькая.

«В краткосрочном периоде негативного влияния может не быть, а для обрабатывающего сектора эффект будет даже положительным — не столь быстро будет укрепляться рубль», — соглашается ведущий эксперт Центра развития Валерий Миронов. Но в то же время, продолжает Миронов, прекратится наращивание золотовалютных резервов, что скажется на снижении деловой активности государства. «Мало-

бюджетными останутся национальные проекты, федеральные программы. Снижение сальдо платежного баланса приведет к необходимости изменить денежно-кредитную политику», — считает эксперт.

Федеральный бюджет России на 2007 год сверстан исходя из цены на нефть \$61 за баррель. Глава МЭРТ Герман Греф говорит, что снижение цен на нефть не представляет угрозы для бюджета страны. Сейчас, когда цена отсечения для формирования Стабфонда значительно ниже рыночной, падение цены на «черное золото» лишь замедлит темп накопления «национальной копилки», уверяет министр.

Тем не менее, в Стабфонд поступают далеко не все конъюнктурные доходы. Например, в фонд не поступает налог на прибыль нефтяных компаний, экспортная пошлина на нефтепродукты. По оценке руководителя Экономической экспертной группы Евсея Гурвича, если средняя цена на нефть сложится на уровне \$53 за баррель, бюджет в этом году не досчитается \$4 млрд. «Это потери без учета Стабфонда», — поясняет он.

«На смену подорожания нефти на \$10-15 в год, как было последние три года, теперь придет ее удешевление на \$7-8, — говорит Евсей Гурвич. — В 2007 году это может снизить темп роста ВВП примерно на 1 п.п.». По оценке МЭРТ, в этом году рост ВВП должен составить 6,2%, а если цены на

нефть снизятся, этот показатель может упасть до 5,2%.

Если прогноз МВФ оправдается, в конце года у российских банков могут возникнуть проблемы с ликвидностью, предупреждает главный экономист Альфа-Банка Наталия Орлова. По ее расчетам, чувствительным для российской экономики является падение цены на нефть марки Urals до 50 \$/бarr. «Для восполнения ликвидности ЦБ придется перейти от политики укрепления рубля к девальвации, — говорит г-жа Орлова. — Но, как показывает практика, ЦБ не всегда имеет возможность быстро адаптироваться к изменяющимся условиям, поэтому мы можем говорить о кризисе ликвидности как о возможном сценарии».

В Минфине признают, что в случае формирования в 2007 году более низких цен на нефть по сравнению с прогнозными значениями, достижение целевого уровня инфляции потребует меньших усилий. «Ослабление рубля будет положительно сказываться на ценовой конкурентоспособности тех секторов, которые непосредственно конкурируют с импортом», — отмечает Наталия Орлова. А главное на чиновников, привыкших к благоприятной внешней конъюнктуре и возможности увеличивать государственные расходы, не заботясь об их эффективности, резкое падение цен на нефть подействует как отрезвляющий душ.

Ольга Кувшинова, Оксана Карпова, Бизнес



По данным Росстата, в 2006 г. российская индустрия произвела лишь на 3,9% товаров больше, чем в предыдущем году

Экономисты рассчитывали на лучшее. Так, Минэкономразвития ожидало, что промпроизводство по итогам года вырастет на 4,6%. А экономист «Ренессанс Капитала» Владимир Пантюшин прогнозировал, что индустрия по итогам года прибавит 4,8% благодаря ускоренному росту инвестиций.

Картину испортил декабрь. В последнем месяце года индустрия, по оценке Росстата, выросла всего на 1,9% по сравнению с декабрем 2005 г. Более слабым в течение 2006 г. результат индустрии был лишь в феврале. Тогда виноваты были чрезмерные холода.

Из-за необычного тепла в декабре сократился спрос на теплоэнергию, которой было отпущено на 8,2% меньше, чем годом ранее. В результате производство электроэнергии, газа и воды упало на 4,4% (за год – на 0,3%). Другие секторы промышленности погодная аномалия не затронула: добыча полезных ископаемых выросла на 2,6% (за год – на 2,3%), а обрабатывающие производства – на 2,7% (6,7%).

Среди рекордсменов декабрьского роста в сравнении с прошлым годом – бензин (13,3%), мясо (20,7%), минеральные воды (18%), цемент (25,5%), стальные трубы, контрольно-кассовые аппараты, брюки и обувь. А среди аутсайдеров – электричество, спички, автобусы и легковые авто, телевизоры, фанера и водка.

Причина неудачного декабря – относительно слабый спрос на тепло- и электроэнергию, отмечает Владимир Сальников из Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования. Но в течение остальных месяцев года оба эти сегмента промышленности росли вдвое быстрее, чем в 2005 г., отмечает Валерий Миронов из Центра развития. Если бы выработка энергии увеличивалась как в 2005 г., промышленность прибавила бы лишь 3,4%, подсчитывает Миронов.

Рост обрабатывающих производств был крайне неравномерным, отмечает Миронов. Быстро увеличивалась сборка иностранных автомобилей, а уменьшалось производство железнодорожных вагонов и телевизоров. Грузовые компании уже в основ-

ВРЕДНОЕ ТЕПЛО

ном сформировали вагонный парк, а спрос на дешевые ТВ, собираемые на наших заводах, в значительной мере уже удовлетворен. «Это показывает ущербность сборочных производств, не основанных на собственной научной базе», – говорит Миронов. Наихудшие результаты среди обрабатывающих производств – в сегменте бытовой электроники, соглашается Сальников.

По оценке ЦМАКП, промышленность в 2006 г. выросла не на 3,9%, а на 4,7–5%. Разница в оценках с Росстатом объясняется тем, что статистики еще учли итоги работы малых и непрофильных промпредприятий.

В 2007 г. промышленный рост может ускориться, прогнозирует Миронов. Если номинальное укрепление рубля остановится, то реальный эффективный курс вырастет примерно на 5%. Это немного ослабит давление импорта и индустрия прибавит 4,5%, ожидает экономист.

«Такая динамика настораживает, – говорит экономист ИК «Тройка Диалог» Антон Струченевский. – Уже второй год подряд идет замедление темпов роста в обрабатывающем производстве». По его мнению, причиной является укрепление рубля, к которому Банк России активно прибегал в прошлом году для сдерживания инфляции. В итоге инфляция снижалась, хотя, по мнению Антона Струченевского, не за счет укрепления рубля, а за счет потери производителями конкурентоспособности. Пострадали в основном компании, выпускающие товары невысокой степени обработки (производство металлов, пиломатериалов, картона и др.). Хотя были в прошлом году и другие причины ухудшения динамики роста некоторых секторов. Например, российских производителей удобрений потеснили конкуренты из других стран, активно поддерживаемые их правительствами, отмечает ведущий эксперт Центра развития Валерий Миронов.

Ведущий экономист ФК «УРАЛСИБ» Владимир Тихомиров ожидал, что рост промышленного производства по итогам года составит 4,4%. Он называет две причины спада роста промышленности к концу года. Во-первых, высокая волатильность в обрабатывающей промышленности, которая в последние два года выступала основным локомотивом роста. Однако для этой отрасли характерны резкие изменения, и удивления у экспертов такая динамика не вызвала. Во-вторых, свою роль действительно сыграла теплая погода, о которой говорит Росстат и которая привела к существенному снижению выработки электроэнергии.

Начальник аналитического департамента ING Bank (Евразия) Юлия Цепляева

отмечает, что низкий рост добычи полезных ископаемых был ожидаем, поскольку из-за больших налоговых нагрузок у компаний нет стимула наращивать добычу. А вот снижение активности в обрабатывающих отраслях показывает, что опасения по поводу развития «голландской болезни» в России вполне обоснованны. «Разрыв между валовым внутренним продуктом страны (6,9% по итогам года) и промышленным производством (3,9%) увеличивается. В России рост ВВП достигается за счет сектора услуг и повышения доходов населения, что является опасной тенденцией. При таких условиях экономика настраивается на постоянное увеличение доходов, и если их рост приостанавливается, ее ожидает шок. Например, падение цен на нефть до уровня \$25 за баррель экономика ощутит намного болезненнее, чем бы это было еще несколько лет назад», – считает г-жа Цепляева. Однако, по ее мнению, уровень \$40–45 за баррель является вполне комфортным.

Эксперты сходятся в прогнозах на текущий год: в INC Bank (Евразия) считают, что промпроизводство составит по итогам года 5,3%, Владимир Тихомиров ожидает увеличения показателя на 5,2%. По его словам, обрабатывающая промышленность сохранит высокие темпы роста, поскольку госзаказы, в том числе оборонные, будут расти. Кроме того, продолжится увеличение доходов населения, которые провоцируют потребительский спрос и увеличивают число продаж товаров, сделанных в России. «Начало 2007 года выглядит неплохим еще и с той точки зрения, что прошлая зима была суровой и сильные морозы привели к существенному падению в сырьевой и обрабатывающей отраслях», – считает Владимир Тихомиров.

Борис Грозовский, Ведомости

СЕМЬ ТУЧНЫХ ЛЕТ

**Министерство финансов
обнародовало
предварительные итоги
исполнения федерального
бюджета за 2006 год**

Доходы составили 6276,7 млрд руб., фактические расходы — 4277,4 млрд руб. Профицит в 2006 г. достиг 1999,39 млрд руб., или 7,4% ВВП (в 2005 г. — 7,5%), а доходы — 23,2% ВВП (в 2005 г. — 23,9%). Превышение поступлений над тратами могло оказаться еще на 170 млрд руб. больше — столько из выделенных им денег бюджетники не успели потратить, но эти средства «сгорели» — пошли в стабилизационный фонд. Туда же зачислен и почти весь профицит. В стабфонде к 1 января скопилось 2340,9 млрд руб.

Российский бюджет сводится с профицитом седьмой год подряд, второй год он «аномально высокий» — более 7% ВВП, отмечает главный экономист банка «Траст» Евгений Надоршин. Причина очевидна — рекордно высокая цена на нефть, говорит старший экономист «Уралсиба» Владимир Тихомиров.

Среднегодовая цена Urals в 2006 г. достигла \$61/барр. (годом ранее — \$50,5/барр.). Даже снижение цен, которое произошло в конце года, не повлияло на доходы бюджета, поскольку размер экспортных пошлин пересчитывается с некоторым опозданием, добавляет Наталья Акиндинова из Центра развития. Бюджетные доходы оказались на 25% больше утвержденных Госдумой прошлой осенью (бюджет должен был получить 5046 млрд руб.). А вот расходы против первоначального плана не выросли — бюджетная политика была сдержанной, радуется Акиндинова.

Минфин, как мог, тормозил расходы, не удалось потратить даже 69 млрд руб. инвестиционного фонда, констатирует Надоршин.

Это последний рекорд, уверены экономисты. Бюджет 2007 г. рассчитан исходя из цены на нефть Urals \$61/барр. Но вряд ли она перевалит за \$60, полагает Надоршин. «Траст» прогнозирует среднегодовую цену Urals на уровне \$55/барр., «Уралсиб» — \$57/барр. Минфин надеется, что цена не опустится ниже \$51/барр., а согласно консенсус-прогнозу Reuters средняя цена Brent (Urals торгуется к ней с дисконтом) составит \$63,8.

Бюджет останется профицитным, но доходы будут превышать расходы не более чем на 4,5% ВВП, прогнозирует Тихомиров.

Правительство сможет сохранить расходы на нынешнем уровне даже при падении нефтяных цен более чем вдвое, успокаивает главный экономист «Ренессанс Капитала» Владимир Пантюшин: предельное значение для бездефицитного бюджета — \$27,4/барр.

По мнению Акиндиновой, в 2007 г. чувствительным для казны будет падение

цен ниже \$33/барр., исходя из которых рассчитана расходная часть бюджета.

Отсутствие большого бюджетного профицита пойдет России на пользу, считают аналитики. Для современных экономик бюджетный профицит нехарактерен, объясняет Надоршин. США живут с дефицитом 4% ВВП, профицит у европейских стран не превышает 3% ВВП. Бюджетный профицит сопоставимых размеров наблюдается только в нефтедобывающих странах Персидского залива (Саудовская Аравия, Кувейт, Катар, Оман, Бахрейн и Объединенные Арабские Эмираты). С 2002 по 2006 г. профицит этих шести стран вырос с 4,3% ВВП до 25,5% ВВП, подсчитал экономист Morgan Stanley Серкан Севик. Но вместе с ростом трат все быстрее увеличивается инфляция, надуваются пузыри на фондовом рынке и поднимается мини-

мальная цена нефти, позволяющая им сводить бюджеты без дефицита: за четыре года она выросла с \$23/барр. до \$35/барр. и в 2007 г., по оценке аналитика Goldman Sachs Ахмета Акарли, может достичь \$47/барр.

В России профицит последних лет сыграл свою положительную роль, говорит Тихомиров: погашен внешний долг и накоплен серьезный запас прочности. А благодаря тому, что бюджет изымал лишнюю ликвидность в стабфонд, инфляция в стране гораздо ниже, чем могла бы быть при этих ценах на нефть, добавляет Надоршин. Но дальнейшее накопление денег в стабфонде будет тормозить экономику, полагает Тихомиров и заключает: разумнее не наращивать профицит, а оставлять деньги в распоряжении бизнеса, ослабив налоговую нагрузку.

Светлана Иванова, Ведомости

ИНФЛЯЦИЯ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

**Рост цен у производителей
промышленной продукции,
по предварительным данным
Росстата, составил в минувшем
году 10,4%**

В наименьшей степени рост цен коснулся добычи полезных ископаемых — лишь на 1,6% по отношению к концу 2005 года. Зато обрабатывающие производства с лихвой компенсировали «недостачу». Цены на их продукцию выросли за год на 13,3%. Особенно бурным оказался декабрь. Табачные изделия подорожали у производителей на 6,2%, этиловый спирт — на 3,3%, пряности и приправы — на 1,9%, дистиллированные алкогольные напитки — на 1,8%.

Цены на машины и оборудование для изготовления текстильных, швейных, меховых и кожаных изделий выросли сразу на 8,7%, подшипники, зубчатые передачи, элементы механических передач и приводов — на 4,7%. Словом, цены производителей в этом году превысили потребительскую инфляцию, которая, по предварительным оценкам, составила около 9%.

Как рассказал член экспертного совета при комитете Госдумы по бюджету и налогам Юрий Голанд, рост цен производителей в России, как правило, не совпадает с потребительской инфляцией, поскольку при подсчетах и в том, и другом случае применяются довольно хитрые методики. «В прошлые годы бывало так, что

товары от производителей дорожали на 20%, в то время как потребительские цены увеличивались на 10-12%. Поэтому точно вычислить лаг между ними крайне сложно», — отметил специалист. Кроме того, по его словам, влияние на конечные цены оказывает и сравнительно дешевый «серый импорт».

Юрий Голанд полагает, что для оценки инфляционных перспектив гораздо важнее обратить внимание на то, какие именно группы товаров дорожали быстрее всего. «Скажем, на сегодняшний день один из важнейших показателей — это стоимость стройматериалов. Так вот, цемент подорожал за 11 месяцев на 25%. А ведь это — краеугольный камень роста экономики, в частности, для создания новых производств. По этой причине, а также из-за инфраструктурных (энергетических и транспортных) ограничений и административных барьеров предложение в России не определяется спросом, а хронически отстает от него», — пояснил эксперт. Он убежден, что из-за того, что ни государство, ни бизнес долгое время не обращали внимания на эту проблему, процессы обновления мощностей начались только сейчас. «Новые же мощности и вовсе в массовом количестве появятся только через несколько лет. В этих условиях крупные инвестиции приводят к росту цен, а не к подъему производства. Такая ситуация сохранится и в этом году, так что рассчитывать на существенное снижение как цен производителей, так и инфляции, не приходится», — прогнозирует г-н Голанд.

*Дмитрий Мигунов,
Новые известия*

Однако главный вопрос – о судьбе инвестконтракта, заключенного между правительством Москвы и ООО «СТ Девелопмент» Шалвы Чигиринского, – ВАС оставил без ответа. Дело отправлено в арбитражный суд Москвы, что позволит «СТ Девелопмент» продолжать работы по сносу гостиницы еще как минимум несколько месяцев.

Президиум ВАС рассмотрел второе дело по иску ЗАО «Монаб» (структура «Еврофинанс Моснарбанка»), оспаривающего конкурс по выбору девелопера-инвестора для реконструкции гостиницы «Россия». Президиум ВАС признал недействительными торги-конкурс, проведенные московским правительством 29 ноября 2004 года. Его выиграла «СТ Девелопмент», предложившая наименьшую среди участников сумму инвестиций – \$830 млн. Помимо «СТ Девелопмент» в конкурсе участвовали австрийская Strabag и ЗАО «Монаб». Последнее сразу же заявило о намерении обжаловать итоги конкурса в суде.



Гостиницу «Россия» вернули в первую инстанцию

Президиум Высшего арбитражного суда (ВАС) окончательно признал недействительным конкурс на право реконструкции гостиницы «Россия»

24 октября прошлого года президиум ВАС рассмотрел первое дело по иску проигравшего «Монаба» и признал недействительными итоги конкурса. Последствий именно такого решения закон четко не определяет. И хотя в постановлении президиума ВАС отмечалось, что организаторы конкурса грубо нарушили Земельный кодекс и это «является самостоятельным основанием для признания недействительным самого конкурса», московские власти решение суда проигнорировали. 7 декабря заместитель мэра Москвы Иосиф Орджоникидзе заявил, что новый конкурс проводиться не будет. «Сам проект реконструкции не оспаривается, как и инвестиционный контракт. Разборка гостиницы тоже не оспаривается», – уточнил чиновник, отметив, что «никто с арбитражным судом спорить не собирается».

Представители «Монаба» настаивали, чтобы президиум ВАС признал недействительными еще и все заключенные по их итогам договоры между правительством Москвы и «СТ Девелопмент», что предусмотрено ст. 449 Гражданского кодекса. Речь идет о трех документах: договоре об обязанности «СТ Девелопмент» урегулировать отношения с собственниками и арендаторами гостиницы «Россия», инвестконтракте и договоре аренды земельного участка. В ответ представители правительства Москвы и комитета по организации конкурсов пытались доказать, что инвестконтракт с «СТ Девелопмент» заключался не по итогам конкурса. Конкурс, по их словам, предполагал не строительство, а всего лишь разработку проекта застройки и под-

готовку документации. Единственный договор, заключенный по итогам конкурса, обязывал победителя урегулировать за свой счет отношения с собственниками и арендаторами гостиницы, а наградой за это было право заключить инвестконтракт.

Такая позиция вызвала у судей удивление. Они недоумевали, каким образом «СТ Девелопмент» может стать собственником 49% нового объекта, построенного на месте гостиницы «Россия», если инвестконтракт с этим условием заключался вне конкурса. «Мог ли «Монаб», не будучи победителем конкурса, заключить инвестконтракт?» – задал вопрос один из членов президиума. Отрицательный ответ представителя конкурсного комитета продемонстрировал, что отделить инвестконтракт от конкурса невозможно.

Тем не менее президиум ВАС не решил вопрос о судьбе договоров, а направил дело в этой части на новое рассмотрение в арбитражный суд Москвы. «Причиной могла стать невозможность правовой оценки тех обстоятельств, о которых впервые было заявлено на заседании президиума ВАС и которые суд первой инстанции не оценивал», – считает адвокат коллегии «Юков, Хренов и партнеры» Евгений Ращевский.

Представитель «СТ Девелопмент» Илья Левитов оценил такое решение для «СТ Девелопмент» как «не идеальное, но хорошее». Новое рассмотрение даст «СТ Девелопмент» выигрыш во времени как минимум в несколько месяцев. «Однако на исход дела могут повлиять указания, которые президиум ВАС может дать в постановле-

нии по этому делу, – допускает господин Ращевский. – Они, согласно Арбитражному процессуальному кодексу, обязательны для суда, вновь рассматривающего дело».

Сейчас «СТ Девелопмент» продолжает активную работу по сносу гостиницы. По словам Ильи Левитова, «СТ Девелопмент» уже вложила в проект около \$80 млн. Работы по сносу планируется закончить через год, а уже в сентябре этого года параллельно начнется строительство нового комплекса. Господин Левитов отметил, что в декабре прошлого года на заседании общественного градостроительного совета при мэре Москвы проект реконструкции был доработан. В результате общая площадь комплекса сократилась с 450 тыс. кв. м до 361 тыс. кв. м, из которых 99 тыс. кв. м – гостиничные, 57 тыс. кв. м – торговые, 89,5 тыс. кв. м – культурно-развлекательные площади, а остальное – парковки. Партнер юридической фирмы ЮСТ Артур Рохлин считает, что «в случае признания инвестконтракта недействительным правительство Москвы должно будет возместить «СТ-Девелопмент» все затраты, произведенные им в рамках этого контракта». В дальнейшем, по его мнению, правительство Москвы сможет включить обязанность по погашению расходов в условия нового конкурса.

Вице-президент «Еврофинанс Моснарбанка» Андрей Галиев сообщил, что «удовлетворен этим решением» и оно стало для него ожидаемым. В компании Strabag от комментариев отказались.

*Ольга Плешанова, Ольга Кондрашова,
Коммерсантъ*



Единый регистратор

12 января
арбитражный суд Москвы
принял к рассмотрению
иск компании
«Единый регистратор»

Это было сделано в качестве обеспечения по иску регистратора о признании решения ФСФР недействительным (дело №А40-39807-130-6). Об этом заявил гендиректор «Единого регистратора» Валерий Титов. Это определение дает право компании работать в прежнем режиме и в полном объеме обслуживать клиентов.

Свое решение ФСФР приняла еще 19 декабря прошлого года, однако регистратор ни на день не приостанавливал свою работу, так как до сих пор не получил официального уведомления о приостановлении лицензии. Это позволило 28 декабря завершить перевод трех пивоваренных заводов компании «Балтика», основного клиента регистратора, на единую акцию. При этом начальник отдела по корпоративной работе «Балтики» Алексей Елфимов заявил, что «решение о смене регистратора — это прерогатива совета директоров компании, который, как мне известно, пока эту тему обсуждать не намерен».

По словам Валерия Титова, регистратор будет оспаривать решение ФСФР, потому что недостатки, ставшие причиной приостановления лицензии, были вскрыты самой компанией, о чем она и уведомила ФСФР. Согласно Арбитражному процессуальному кодексу, обеспечительная мера может действовать довольно долго, как минимум до 1,5-2 месяцев (в случае, если ФСФР соберется опротестовать это решение суда). Од-

нако такое положение устраивает не всех клиентов «Единого регистратора». О смене регистратора уже заявило Дальневосточное морское пароходство. По словам директора департамента акционерного капитала ДВМП Станислава Вартаняна, решение о смене реестродержателя было принято после предъявления претензий ФСФР к регистратору. «Мы достаточно долго работали с ним, у нас до сих пор не было нареканий к его профессионализму и качеству услуг, — сообщил господин Вартанян. — Но ДВМП как эмитент должно быть уверено, что его акционеры ни в коем случае не будут ущемлены в праве распоряжаться принадлежащими им бумагами и осуществлять сделки с ними в реестре». По словам менеджера, из-за претензий к «Единному регистратору» пароходству пришлось приостановить допэмиссию, начатую в прошлом году для завершения сделок по поглощению новых активов. Поэтому 29 декабря совет директоров ДВМП принял решение о прекращении действия договора с «Единым регистратором», определил датой прекращения 26 января, а 11 января утвердил нового регистратора и условия договора с ним.

В ФСФР пояснили, что 11 января получили копию заявления ЗАО «Единый регистратор» в арбитражный суд Москвы. Однако информация о принятии судом определения об обеспечительных мерах в ФСФР не поступала. При этом в ФСФР подчеркнули, что «принятие судом определения об обеспечительных мерах не отменяет необходимости выполнения требований предписания об устранении нарушений, а неисполнение данного предписания может повлечь за собой правоприменительные меры вплоть до отзыва лицензии».

*Елена Гостева, Сергей Рыжкин,
Коммерсантъ*

ФАЛЬШИВЫЕ ВОРЫ

**База данных
«Отказы по кредитам
и стоп-листы банков России»
«не содержит сведений,
отражающих реальное
положение дел в сфере
отношений банковских структур
и их клиентов»**

Несколько месяцев назад на рынок пиратской продукции поступила база данных (БД), содержащая сведения о гражданах, обращавшихся в крупнейшие отечественные банки за потребительскими кредитами. В базе содержалось около 3 млн записей по клиентам, а также были указаны и банки-кредиторы.

Сразу возникли разговоры о том, что база фальшивая — по мнению банкиров, слишком подробные и объемные сведения были собраны в один каталог. «Это было бы возможно, если бы украли базу какого-то одного банка. Но свести воедино базы нескольких банков, чтобы потом продавать всем желающим за скромные деньги, — затея малоприбыльная. Другое дело, что настоящей может оказаться часть сведений», — сказал сотрудник одного из московских банков.

Тогда Анатолий Аксаков обратился в МВД с просьбой проверить сведения, содержащиеся в базе. Министерство ответило, что «по информации представителей российских банков, сводной БД, содержащей сведения о гражданах, которым было отказано в кредитах, или лицах, несвоевременно осуществляющих выплаты по займам, кредитно-финансовые организации не ведут», а конкретная БД, ставшая предметом обсуждения, «не содержит сведений, отражающих реальное положение дел в сфере отношений банковских структур и их клиентов». Но «сведения о фактах распространения в розничной торговле автоматизированной БД, предположительно содержащей кредитные истории клиентов крупнейших российских банков, находятся в поле зрения МВД».

Евгений Мазин, Газета

МОШЕННИКОВ ПРИТЯГИВАЮТ «ПЛАСТИКОВЫЕ» ДЕНЬГИ

**В 2006 году в мире
«пластиковым» мошенникам
удалось повернуть операции на
сумму почти в 1 млрд долл.**

По некоторым данным, посредством кредитных карт в России было совершено в прошлом году вдвое больше преступлений, чем в 2005-м. И пока нет оснований полагать, что такие темпы снизятся.

Алексей Чичкин, Вечерняя Москва

Происходит быстрый рост операций с обналачиванием средств: за последнее время их объем увеличился более чем на 30%.

Сегодня государство не контролирует огромный безналичный оборот. В 2005 году, по оценкам МВД, он достигал более 8 трлн рублей. Это, в свою очередь, стимулирует инфляционные процессы, подогревает спекулятивный спрос на землю, недвижимость, драгоценные металлы.

В 2006 году по результатам оперативно-разыскных мероприятий возбуждено более 60 уголовных дел по фактам вывода в нелегальный оборот нескольких сотен милли-



Банк, знай своего клиента!

В настоящий момент многие банки занимаются сомнительными операциями, связанными с обслуживанием «теневого» оборота, других нелегальных схем

ардов рублей. Если к этому присовокупить уголовные дела, которые были начаты в 2005 году, то речь пойдет уже о 145 обналаченных миллиардах рублей сомнительного происхождения.

В Москве пресечена незаконная деятельность допозиса одного из банков, где ежедневно обналачивалось более 100 млн рублей. В филиале этого банка заказчикам обналачки присваивались условные имена, предоставлялись пластиковые карточки, при предъявлении которых выдавались наличные деньги. Всего же, по данным правоохранительных органов, этим банком незаконно было выведено в нелегальный оборот 13 млрд руб. Сегодня расследуются дела банков, где ежедневно обналачивалось от 1 до 2 млрд руб.

В Ярославской области раскрыта группа из 12 человек. В ее состав входили руководящие сотрудники двух коммерческих банков, которые оказывали услуги по безналичке. При расследовании этого дела одновременно были выявлены факты по уклонению от уплаты налогов пяти местных предприятий на сумму 1600 млн руб. В Краснодарском крае разоблачено преступное сообщество, которое занималось хищением бюджетных средств с последующей их обналачкой. Для прикрытия использовались юридических лица, в качестве мнимых учредителей которых выступали неосведомленные о том, что происходит, местные жители. Появляются и новые схемы по обналачиванию средств. В частности, с использованием почтовой службы. Размер уплаты за обналачку здесь менее 1%.

С апреля 2005 года правоохранительные органы совместно с ЦБ проводят ряд мероприятий, направленных на противодействие использованию различных схем по незаконному выводу средств из легального оборота путем обналачки, а также пресечение незаконных экспортно-импортных операций. Только в 2006 году ЦБ отозвал

лицензии у 48 кредитных организаций. И в большинстве своем именно за подобные прегрешения.

С учетом встроенности наших банков в международную банковскую систему это приводит к тому, что Россия превращается в глазах всего мира в «прачечную» по отмыванию сомнительных денег. И есть немало примеров, когда зарубежные банки вводят ограничения на операции со своими российскими коллегами. Такое случилось и в 2005, и в 2006 годах, когда ряд американских банков отказался от сотрудничества с некоторыми из российских банков. А от этого страдает весь банковский сектор, так как он в полной мере не способен удовлетворить потребности своих клиентов. И те уходят к иностранным банкам.

Кроме того, выявлены противоправные действия со стороны руководителей банков, которые они совершают в период, предшествующий их банкротству. Отмечается с этой целью рост числа использования поддельных ценных бумаг, фальшивых пластиковых карт. Значительные потери кредиторам банков наносятся путем незаконного вывода активов из банков. В 2006 году расследовалось 11 подобных уголовных дел. Их фигурантами были преимущественно руководители банковских структур, а причиненный ими ущерб составил 20 млрд руб.

Согласно данным Агентства по страхованию вкладов (АСВ), которое также занимается ликвидацией лишенных лицензий банков, 50-60% ликвидируемых банков связано с криминальными банкротствами. При этом нередко приходится сталкиваться с ситуациями тотального вывода активов в ущерб кредиторам. Сумма их потерь, нанесенных банками, которые оказались в сфере забот АСВ, составила 9 млрд руб. Причем, как говорит замгендиректора АСВ Андрей Мельников, каждый такой случай — это настоящий детектив с использованием

сложных финансовых схем, в которых активно применяются подставные фирмы. При этом ликвидируются не только сами документы, но подчас и исполнители криминальных замыслов.

Сами банки часто становятся первыми жертвами своих нечистоплотных коллег. Так, только находящиеся на попечении АСВ банки обманули другие банки на 900 млн рублей.

АСВ направило в правоохранительные органы 50 заявлений о возбуждении уголовных дел, 40 возбуждено, остальные проверяются. АСВ пытается найти и иные способы воздействия на нечистоплотных банкиров. В частности, речь идет о наложении на виновных лиц финансовой ответственности, в том числе субсидиарной. И недавно впервые виновные лица были привлечены судом к субсидиарной ответственности на сумму 200 млн рублей. Впрочем, есть и положительные примеры, когда акционеры банков погашают свои обязательства перед кредиторами. Пока таких случаев, правда, немного — всего два.

Недавно МВД спасло один из банков от проведения через него мошеннической сделки на сумму в 850 млн руб. с использованием фальшивой документации. Взаимодействием другого банка с правоохранительными органами пресечена деятельность преступной группы, в которую входили руководители одного из филиалов кредитной организации, которые похитили \$10 млн. Благодаря сотрудничеству органов правопорядка и международных платежных систем VISA и MasterCard разоблачены десятки групп, занимающихся изготовлением фальшивых пластиковых карт.

В Татарстане арестовано 4 человека, которые за короткий период путем предоставления документов на подставных лиц присвоили в одном из банков кредитов на сумму в несколько десятков миллионов рублей. Пять жителей Оренбурга, в том числе среди них работник банка, по подложным документам получили 156 кредитов на сумму в 25 млн руб. В Челябинске группа мошенников брала кредиты в 9-10 банках, так как банки не знали о том, что эти заемщики уже «засветились» в других кредитных организациях.

Владимир Горский, Россия

Сотовая связь, согласно многочисленным экспертным оценкам, является одним из наиболее выгодных направлений российской экономики.

По числу абонентов Россия занимает третье место в мире, а проникновение сотовой связи в столице и области находится на уровне стран-лидеров.

Рынок растет как в количественном, так и в качественном выражении. Лавинообразное увеличение числа абонентов в странах с развивающимися рынками притягивает все больше производителей и инвесторов.

Не только российские, но и мировые гиганты сотовой связи объявляют о повышении своих доходов и росте чистой прибыли.

Масштабное развитие связи в России обратило на себя мощные денежные потоки, открыв для деятельности новую и неизвестную для российских предприятий и предпринимателей экономическую нишу.

Возрастающие миллиардные объемы сотового рынка однозначно предопределили большую заинтересованность в качественных системах приема и обработки платежей, принципиально новых как в плане применяемых технологий, так и в плане удобства.

Сотовые миллиарды потекли через интерактивные платежные киоски, что, как отмечает аналитическое агентство Summit Research Association (SRA), привело к небывалому подъему их активности.

Ежегодные темпы роста рынка платежных терминалов составляют в России от 30% до 80% и опережает бизнес сотовых операторов в два-шесть раз.

В ходе проведенных исследований о пользовании услугами платежных терминалов холдингом ROMIR Monitoring было опрошено 1370 активных пользователей Интернета в возрасте от 18 лет и старше.

Исследования показали, что услугами платежных терминалов регулярно пользуется абсолютное большинство опрошенных.

Заместитель генерального директора «Элекснет-СПб» Андрей Язев утверждает, что емкость рынка платежей в Петербурге очень велика. В некоторых местах приходится устанавливать уже ни один аппарат, поскольку пропускной способности одного часто просто не хватает.



Малый бизнес №1

По итогам 2006 года

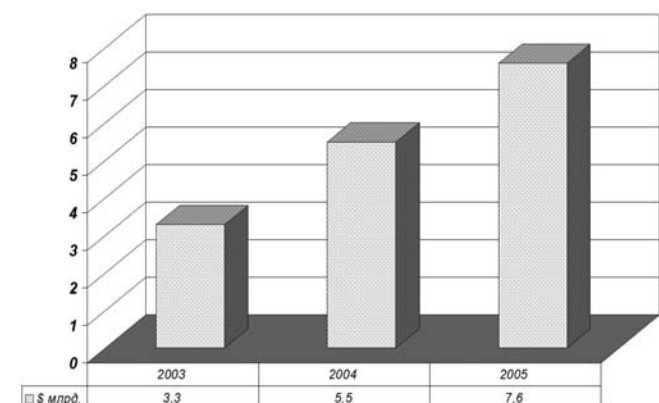


Генеральный директор компании «Уни-сенсор» Константин Сивцов также уверен, что потенциал местного рынка приема платежей огромен: «Вот уже год, как мы фиксируем стабильный прирост операций через нашу систему как минимум на 15% в месяц», — говорит Сивцов.

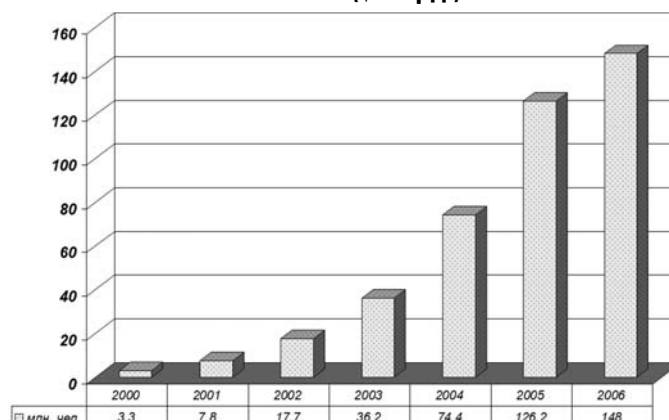
«В минувшем году парк терминалов в нашей компании увеличился вдвое, и такие темпы роста сохранятся на протяжении нескольких ближайших лет», — говорит директор по маркетингу компании «Элекснет» Екатерина Черных.

Несмотря на быстрое заполнение столицы платежными терминалами в регионах ниша остается вакантной и привлекает самое пристальное внимание.

**Объем рынка услуг сотовой связи
России (\$ млрд.)**



**Объем рынка услуг сотовой связи
России (\$ млрд.)**





Пак Игорь Григорьевич
Генеральный директор
«Сибирская Платежная
компания»

«Развитие сервиса и техно-логический прогресс заставляют внедрять новые технологии, в частности прием платежей посредством сенсорных платежных терминалов.

Я думаю, что в ближайшие три-четыре года система мультикиосков будет хорошо востребована.

Любой рынок имеет свою емкость, и пока он вакантен, следует занимать выгодные позиции. Это обычный закон бизнеса.»



Учитель Кирилл Анисимович
Генеральный директор
ООО «КЭШ»

«Прежде всего, это все-сторонне выгодно и владельцам таких сетей и операторам, и платежным системам.

В целом, на старте никаких сложностей нет. Мультикиоск — это несложный механизм в плане эксплуатации.

В России бизнес стремительно развивается, это новый для России сервис. Платежи через терминалы увеличиваются в месяц на 100-150%.

Значительное увеличение.»

Потенциал платежных терминалов подтверждает и тот факт, что они стали объектом пристального внимания малого бизнеса. Это укладывается в мировую тенденцию. Например, в США до 50% всех платежных терминалов принадлежит малым предпринимателям, поддерживающим по два-три подобных аппарата в небольших магазинах у дома, в кафе, на автостоянках и заправках.

У нас наиболее популярна установка терминалов в торговых точках. Владелец магазина в результате не только получает доход от терминалов, но и повышает объем продаж за счет увеличения числа покупателей, привлеченных новым сервисом.

Прелесть этого бизнеса — в низком пороге входа на рынок. По сути, приобрести терминал сегодня может любой желающий.

Срок окупаемости платежного терминала в среднем составляет около шести месяцев. Здесь определяющую роль играет место расположения аппарата и его доступность.

Важным стимулирующим фактором для развития этого бизнеса является и то, что для установки платежного терминала не требуется получать специальные разрешения и проходить процедуру регистрации в государственных и муниципальных органах власти. Для подключения нужно: 1 кв.м. площади, заземленная электрическая розетка с напряжением сети 220 В и выход в Интернет (через выделенный канал или по сети сотовых операторов по технологии GPRS).

Согласно бизнес-плану, предоставленному компанией «ЭкоЭкспресс», за качественный «мультикиоск» вы заплатите 135 тысяч рублей.

Текущие затраты сводятся к оплате связи GPRS (ок. 400 руб. в месяц), покупке чековой ленты (ок. 150 руб. в месяц), и непосредственно аренде (ок. 2000 руб. в месяц).

Итого ежемесячные затраты на обслуживание одного «мультикиоска» с учетом аренды составят около 2500 рублей.

Доход в этом бизнесе напрямую зависит от ежедневной выручки на «мультикиоске» и складывается из двух частей:

- комиссия со стороны владельца «мультикиоска» 6-7% за операцию
- ежемесячное вознаграждение со стороны платежной системы (1-2%)

Если считать по минимуму, в месяц через терминал проводится операций на 250 тыс. руб., выручка от комиссии и вознаграждения (если взять по минимуму — 7%) составит 17,5 тыс. руб. с одного терминала в месяц.

Процедура организации действительно довольно проста. Предприниматель приобретает терминал и заключает договор с платежной системой.

Далее владелец терминала устанавливает платежный автомат на своей или арендованной площади и назначает процент комиссии с каждого проведенного платежа или фиксированную сумму.

В связи с большим спросом на терминалы моментальной оплаты появилось доста-

точно много поставщиков, предлагающих продукцию сомнительного качества. Приобретенный по низкой цене терминал через несколько месяцев начинает давать сбои и выходить из строя, кроме того, соответствие таких терминалов требованиям законодательства весьма условное.

Как правило, поставщики «быстрых» терминалов забывают о существовании покупателя уже на следующий день после продажи.

Стремление к снижению цены доходит до того, что, помимо установки дешевых некачественных комплектующих, поставщики не интегрируют обязательные компоненты, обеспечивающие постоянную и качественную работу терминала, что приводит к аварийным завершениям работы, выходу из строя терминалов и, следовательно, убыткам.

Поэтому достаточно важным аспектом успеха будущего бизнеса является правильный выбор платежного терминала.

В зависимости от комплектующих и функциональности, цена качественного платежного терминала колеблется от 4000 до 6000\$.

Среди качественных терминалов следует отметить следующие:

Мультикиоски «ЭкоЭкспресс» — терминалы с «законными», т.е. состоящими в Государственном реестре для применения в сфере услуг, фискальными регистраторами.

Основное преимущество мультикиосков «ЭкоЭкспресс» — реализация идеи универсальности.

Производитель делает упор на удобство и функциональность программного обеспечения, простоту эксплуатации терминала, дальнейшее развитие платежного сервиса Вашего мультикиоска.

Важно отметить, что после приобретения мультикиоска «ЭкоЭкспресс» направляет к Вам специалиста на бесплатной основе для обучения эксплуатации техники и ведению бизнеса.

Сайт поставщика: www.eco-express.ru

Платежные терминалы «Искра» — не уступают ЭкоЭкспресс по качеству. Основным преимуществом является большое число опциональных «наворотов».

Достаточно сложная современная техника. Упор делается именно на увеличение и усложнение оборудования, что позволяет реализовывать некоторые возможности.

Достаточно дорогое, но надежное оборудование.

Сайт поставщика: www.iskra-kkm.ru

Новый бизнес, приносящий стабильную прибыль и не требующий больших капиталовложений, бумажной волокиты и безотрывного труда открывает новые горизонты для российского предпринимательства.

В контексте исследований бизнес по приему платежей с использованием сенсорных терминалов признан наиболее перспективным по итогам 2006 года.

Аналитическое агентство «SBC+»
Томский Государственный
Университет

Февраль

1 февраля 2003 г.

Возвращаясь на Землю
сгорел американский
космический корабль Columbia

Возвращаясь на Землю, в плотных слоях атмосферы развалился и сгорел американский космический корабль многоразового использования Columbia, запущенный в автономный полет двумя неделями ранее. Семеро астронавтов, находившихся на его борту, погибли. Причиной трагического происшествия стало нарушение теплоизоляционной оболочки левого крыла Columbia: ее протаранил обломок от обшивки внешнего топливного бака. Поломка произошла еще на стартовом участке полета.

4 февраля 1414 г.

В будущей «столице» мирового гольфа – шотландском городке Сент-Эндрюс был торжественно открыт университет

В будущей «столице» мирового гольфа – шотландском городке Сент-Эндрюс, названном так в честь святого апостола Андрея, покровителя Шотландии (как и России), был торжественно открыт университет. Старейшее на Британских островах учебное заведение – после Оксфордского и Кембриджского – возникло на базе обычной школы, основанной в мае 1410 года несколькими выпускниками Сорбонны. Состояло оно поэтому, как и парижская альма-матер, поначалу из факультетов теологии, права, искусств (к ним относили также точные науки) и медицины. В настоящее время факультетов попрежнему четыре – теологии, искусства (в современном понимании) и гуманитарных наук, медицины и точных наук. В живописном старинном городе с 16-тысячным населением учатся около 7 000 студентов. Трое питомцев Сент-Эндрюса удостоились Нобелевской премии – двое химиков и один врач.

4 февраля 1944 г.

Освальд Эйвери, Колин Маклауд и Маклин Маккарти доказали, что носителем наследственной информации является дезоксирибонуклеиновая кислота (ДНК)

Увидел свет номер «The Journal of Experimental Medicine» (США) со статьей об одном из важнейших открытий в биологии за всю многовековую историю этой науки. Освальд Эйвери, 63-летний бактериолог канадского происхождения, и его сот-

рудники Колин Маклауд и Маклин Маккарти в исследованиях, проведенных в лаборатории Рокфеллеровского медицинского института (Нью-Йорк), неопровержимо доказали, что носителем наследственной информации, «материалом» генов, является дезоксирибонуклеиновая кислота (ДНК). Девять лет спустя американец Джеймс Уотсон и англичанин Фрэнсис Крик установили, что молекула ДНК имеет структуру двойной спирали.

6 февраля 1778 г.

Подписан первый в истории США международный договор

В Париже, в период войны за независимость в Северной Америке 1775-1783 годов, был подписан первый в истории США международный договор, оформивший союзные отношения Америки и Франции в борьбе против Великобритании. Согласно ему Франция первой из стран признавала суверенитет североамериканских колоний.

6 февраля 1886 г.

Немецкий химик Клеменс Винклер открыл германий

Немецкий химик Клеменс Винклер открыл германий – химический элемент, на основе которого зародилась современная полупроводниковая электроника, к концу XX столетия радикально преобразившая мир. За 15 лет до открытия благодаря Периодической системе существование этого элемента предсказал Дмитрий Иванович Менделеев. Он же приблизительно описал

его физико-химические свойства и дал элементу предварительное название «экасилиций» («эка» – на санскрите «первый», а «силиций» – по-латыни «кремний», так что название «экасилиций» означает «первый аналог кремния»). Винклер и Менделеев вступили в переписку и благодаря германию стали добрыми друзьями.

6 февраля 1919 г.

Компания DLR открыла первую в Европе пассажирскую авиалинию

Компания DLR («Немецкое воздушное судоходство») открыла первую в Европе пассажирскую авиалинию Берлин-Лейпциг – Веймар. В первые дни полетов доставляли только почту и газеты, однако к 28 февраля перевезли уже 19 пассажиров. Им перед посадкой приходилось надевать летные комбинезоны, шлемы, очки и меховые унты, так как линию обслуживали бипланы с открытой кабиной. Именно DLR ввела в практику принятое сегодня авиакомпаниями всего мира правило размещать на корпусе самолета свой логотип. Это был взмывающий в небо журавль – нынешний фирменный знак авиакомпании «Люфтганза».

12 февраля 1908 г.

В 11 часов утра 6 автомобилей стартовали в ралли Нью-Йорк – Париж

В 11 часов утра 6 автомобилей, представлявших США, Францию, Германию и Италию, стартовали в сенсационном ралли



Нью-Йорк – Париж через Аляску, Сибирь и Восточную Европу. Победителями были признаны американцы, финишировавшие в Париже 30 июля, поскольку немцам, опередившим их на 4 дня, прибавили штрафной месяц за перевозку машины по железной дороге в штате Вашингтон. Спустя две недели третьими и последними из стартовавших до Парижа добрались итальянцы. По возвращении на родину победителей встречал весь Нью-Йорк, а затем в Белом доме их принял президент США Теодор Рузвельт.

13 февраля 1800 г.

Состоялось учреждение государственного Французского банка

Состоялось учреждение государственного Французского банка (Banque de France) – первоначально акционерного общества с основным капиталом 30 миллионов франков. На протяжении почти полутора столетий BF оказывал исключительно сильное влияние на внутреннюю и внешнюю политику страны. Делами банка ведали 200 самых крупных акционеров, в связи с чем утвердилось представление о «двухстах семействах», владеющих Францией. В 1946 году Французский банк был национализирован и стал центральным государственным банком, а его акционеры получили весьма достойную компенсацию.

13 февраля 1895 г.

Братья Люмьер сконструировали первую кинокамеру

Братья Луи и Огюст Люмьер сконструировали первый аппарат для получения движущегося изображения – комбинированную кинокамеру. Луи Люмьер утверждал, что изобрел кинематограф за одну бессонную ночь, когда его мучила головная боль. В проекторе нового устройства был установлен кулачковый механизм подачи перфорированной пленки. А в самом конце того же года братья представили парижской публике свое новое изобретение, устроив первый публичный платный киносеанс в подвале «Гран кафе» на Бульваре Капуцинов. Именно с коммерческого показа авангардного фильма «Прибытие поезда на вокзал Ла Сьота» началась история мирового кино.

15 февраля 1215 г.

В Англии подписана королем «Великая хартия вольности»

Английские феодалы и церковные лидеры при поддержке рыцарства и горожан, воспользовавшись политическими просчетами короля Иоанна Безземельного, вынудили его подписать грамоту, получившую название «Великая хартия вольности» (Magna charta). Этот документ, по сути, установивший границы власти монарха над своими подданными, сохраняет в Великобритании законную



силу и по сей день. Из 63 параграфов хартии наиболее известны 12-й, запрещающий королю вводить налоги без согласия налогоплательщиков, и 39-й, лишающий короля права арестовывать граждан и изымать их имущество без законного приговора суда.

15 февраля 1820 г.

Х.К. Эрстед обнаружил магнитное действие электричества

В Университете Копенгагена на лекции, посвященной электричеству, профессор физики Х.К. Эрстед обнаружил его магнитное действие, совершив тем самым великое открытие, положившее начало науке об электромагнетизме. В ходе демонстрационных опытов было замечено, что при включении электрического тока через проволоку находящаяся под ней магнитная стрелка компаса вздрагивает и отклоняется от своего обычного «географического» положения. По одной из версий, этот показавшийся тогда поразительным эффект первым заметил не сам профессор, а какой-то студент, имя которого осталось неизвестным.

15 февраля 1855 г.

Урбен Леверье представил первую оперативную карту погоды

Директор Парижской обсерватории Урбен Леверье, астроном-теоретик, потрясший весь мир открытием в 1846 году 8-й планеты Солнечной системы – Нептуна, представил Парижской академии наук опе-

ративную карту погоды в Европе на интервал времени между 9 и 10 часами утра того же дня. Первая в истории науки синоптическая карта, составленная по погодным данным, присланным в Париж телеграфом из ряда европейских городов, положила начало всемирной службе погоды. Работа Леверье доказала, что с помощью синоптических карт можно предсказать возникновение чудовищной силы штормов, подобных тому, что во время Крымской войны осенью 1854 года погубил близ Севастополя англо-французскую военную эскадру.

16 февраля 1937 г.

Американский химик Уоллес Хьюм Карозерс получил патент на нейлон

Американский химик Уоллес Хьюм Карозерс из центральной лаборатории фирмы «Дюпон де Немур» в Уилмингтоне (штат Делавэр) получил патент на нейлон – первое в мире синтетическое волокно, разработанное на основе синтезированной им же в 1934 году полиамидной смолы. В том же году после длительной депрессии ученый покончил с собой, так и не увидев триумфального шествия своего детища по миру.

16 февраля 2005 г.

Вступил в силу Киотский протокол

Вступил в силу и обрел статус обязательного к исполнению соглашения принятый на конференции ООН в Киото (Япония) в 1997 году и ратифицированный 141 государством протокол к Конвенции ООН по климату, выработанной в 1992 году на все-

мирном саммите в Рио-де-Жанейро по проблемам окружающей среды. Задуманный как первый практический шаг в борьбе с глобальным потеплением климата, Киотский протокол поставил перед промышленными странами задачу к 2012 году сократить не менее чем на 5,2% по сравнению с 1990 годом выброс в атмосферу «парниковых» газов (углекислый газ, метан и др.), считающихся многими учеными главной причиной потепления.

18 февраля 1911 г.

В Индии впервые была осуществлена доставка почты самолетом

«Родилась» авиапочта – в Индии впервые была осуществлена доставка почты самолетом. Во время проходившей в Аллахабаде (штат Уттар-Прадеш) большой выставки искусств и ремесел местные почтовики попросили пилота, совершавшего демонстрационные полеты на биплане «Хамбер-Соммер», прихватить с собой мешок с 6 тысячами писем и открыток и доставить его с выставочной территории до ближай-



шего почтамта в городке Найни, находившемся в 10 км от выставки. На этих почтовых отправлениях был проставлен особый штампель «First Aerial Post./Uttar Pradesh. Exhibition Allahabad/1911».

19 февраля 1877 г.

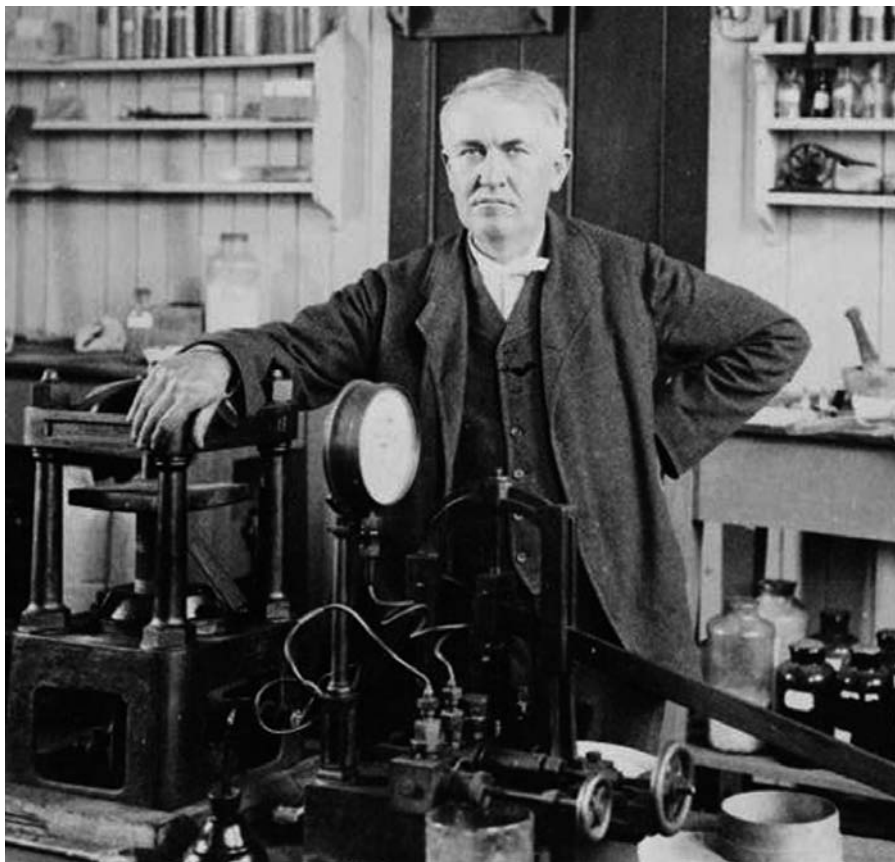
Томас Алва Эдисон представил свое новое изобретение – фонограф

Молодой американский изобретатель Томас Алва Эдисон представил свое новое изобретение – фонограф – предтечу всех устройств для записи и воспроизведения звука. Германский канцлер Бисмарк, ознакомившись с фонографом, заметил, что он «опасная вещь для дипломатов, но может стать очень хорошим, если дипломаты начнут говорить правду». Фонограф был любимым изобретением Эдисона, который на протяжении почти 40 лет вносил в него усовершенствования, за которые получил еще 80 патентов.

21 февраля 1961 г.

Создано АПН

На базе образованного в 1941 году Совинформбюро было создано Агентство печати массовых общественных организаций под названием «Новости» (АПН) под девизом «Информация на благо мира, на благо дружбы между народами». Интересно, что юридической особенностью деятельности этой организации было то, что государственные органы не несли ответственности за деятельность АПН, так же



как и АПН не брало на себя никаких обязательств в плане возможных претензий, возникающих к государству у других советских организаций.

23 февраля 1995 г.

Глава сингапурского отделения «Бэрингзбанка» Ник Лисон своими играми на бирже «разгрузил» кассу банка приблизительно на \$900 млн.

В лондонской штаб-квартире «Бэрингзбанка», одного из старейших и наиболее уважаемых в Британии и за ее пределами, стало известно, что глава его сингапурского отделения 28-летний «финансовый гений» Ник Лисон своими безумными играми на бирже «разгрузил» кассу банка приблизительно на \$900 млн. Через пару дней он сбежал, а 2 марта был задержан... Но все это уже имело второстепенное значение: 27 февраля банк, основанный в Лондоне в 1762 году выходцем из Германии Фрэнсисом Бэрингом, был объявлен банкротом.

25 февраля 1836 г.

Сэмюэл Кольт получил первый патент на револьвер 45-го калибра

Американский конструктор Сэмюэл Кольт получил первый патент на бзарядный револьвер 45-го калибра.

27 февраля 1997 г.

Сообщение об успешном клонировании овечки Долли

В английском журнале «Nature» была опубликована сенсационная статья эмбриолога и генетика Йена Уилмата из Рослинского института (Шотландия) об успешном клонировании овечки Долли. Она стала первым млекопитающим, рожденным с помощью метода генной инженерии. Используя клетку вымени 6-летней овцы, Уилмат создал ее клон – особь, генетически абсолютно ей идентичную.

29 февраля 1504 г.

Зная о полном лунном затмении Христофор Колумб обманул аборигенов Ямайки

Во время своего четвертого плавания к «берегам Индии» Христофор Колумб, зная о полном лунном затмении, которое должно было произойти в этот день (что было вычислено еще в 1474 году), сумел обмануть аборигенов Ямайки, отказывавшихся поставлять европейцам продукты питания. Он заявил, что за такое поведение испанский бог лишит их Луны. Когда затмение началось, перепуганные индейцы бросились к ногам Колумба, моля вернуть ночное светило и клянясь возобновить продовольственное снабжение. Тот милостиво согласился и минут через 30-40 «выполнил» свое обещание.



У больших машин очень много врагов. Мэры мегаполисов рвут на себе волосы, уверяя, что именно засилье этих монстров парализует движение и всем срочно нужно пересаживаться на малолитражки. «Зеленые» приковывают себя цепям к дилерским центрам, обвиняя джипы в сговоре с дьяволом, цель которого – приближение экологического армагеддона. Естественно, интерес к этим машинам не спадает!

В нашей стране особенно. Русские любят большие машины, русские уважают большие машины, русские хотят большие машины. Что ж, русские их получают. Пока вы читаете этот текст, где-то под Питером, недалеко от будущего завода GM в Шушарах, нашим парням передают сокровенное знание, как делать Chevrolet Captiva. Именно этот кроссовер с 2009 года будет сходиться с конвейера в Шушарах тиражом 25000 в год. Мы не стали ждать так долго и уже поехали на этом здоровяке.

Внешность Captiva безукоризненна в том смысле, что корейские корни не выдадут ни одна деталь.

В итоге вылезать из Captiva не стыдно даже на парковке, где стоят ML, X5 и Range Rover. До недавнего времени джипы с азиатской родословной как будто кричали: «Мой хозяин всегда мечтал о джипе, но на нормальный денег у него нет». Captiva уже

Чугунный тихоход

На тесте воплощение глобализма – Chevrolet Captiva. Корейский кроссовер с американским паспортом и видом на жительство в России

не производит такого впечатления компромисса между мечтами и содержимым кошелька – она самодостаточна. То есть ее можно купить не только потому, что она размером с «настоящий джип». Captiva можно захотеть без оглядки на другие машины. И это на самом деле хорошо.

Внутри салона все тоже достойно. Пластики мягкие, кресла с высокой «командирской» посадкой тоже вполне уместны в большой машине, а общие с Aveo приборы и некоторые детали интерьера воспринимаются уже не как экономия, а как фамильные

черты. Почему бы нет? Эргономика тоже без претензий. Оригинальничать создатели Captiva не стали – все кнопки там, где они и должны быть, да и управление магнитолой на руле продумано так, чтобы пальцы сами находили нужные кнопки. Неудачными получились разве что подрулевые переключатели: включая поворотник, можно случайно выключить ближний свет.

Но самое интересное начинается, когда повернешь ключ зажигания.

По всем органам управления пробегает легкая дрожь, особенно заметная на рычаге

КПП, а из-под капота раздается грубоватое рычание.

Во всем этом есть что-то родное. Как будто иностранец, ни бельмеса не понимающий по-русски, на твоих глазах залпом выпил стакан водки. Сразу чувствуешь, что такой у нас приживется! Вот и Captiva с ее чугунным мотором перестает казаться такой уж иностранкой. Из чугуна, кстати, сделана не только головка блока, но и сам блок цилиндров! Правда, относится это только к мотору 2,4 литра, топовый V6 3,2 (230 л. с.) гораздо современнее и сделан из алюминия. Еще лучше должна быть версия с двухлитровым дизелем (150 л. с.) – его специально создавали для Captiva, но к нам дизель традиционно поставлять не будут. Так что возвращаемся к нашему 136-силному чугунному другу.

Педаль сцепления, хоть и длинноходна, чувствовать машину это не мешает, и к ней быстро привыкаешь. Работа «коробки» вызывает больше нареканий – ходы рычага длинные и нечеткие. Впрочем, быстро щел-

кать передачами смысла нет – на скорость разгона это влияет слабо. Разгоняется Captiva всегда одинаково: можно хоть прыгать на педали газа – машине на это плевать. Обещано, что до сотни Captiva с 2,4 добирается за 11,5 секунды, но, по-моему, на такой подвиг она если и способна, то только под горку.

Впрочем, как это ни странно, флегматичный характер этой машине к лицу. Она не заигрывает с водителем, обещая сумасшедший драйв или бешеные ускорения, а просто едет. Это не арабский скакун, а рабочая лошадка. В городе этого вполне хватает, если не устраивать гонки на светофорах, а вот на трассе обгон фуры превратится в операцию, к которой надо готовиться заранее.

За рулем чувствуешь себя даже не водителем, а капитаном большого судна, вкрут

которого не рычаги, а механизмы, которые своим подрагиваем ясно дают понять, что они лишь надводная часть большого организма скрытого под обшивкой.

Высокая посадка только усиливает это чувство.

Комфорт в Captiva вполне приемлемый, хотя порой трясет больше, чем того ожидаешь. Даже после долгой поездки усталости нет ни у водителя, ни у пассажиров. Кстати, для последних тут вообще раздолье. В семиместной машине второй ряд очень просторен, и сидеть там удобно вне зависимости от того, насколько отодвинуты передние сиденья. А вот третий ряд – только для детей, взрослым, чтобы выдержать долгую поездку там, потребуется пройти курс продвинутой йоги. Хотя, если пассажиров

- + Просторный семиместный салон, приятная внешность, хорошие тормоза
- Вибрации на органах управления, посредственная динамика
- = Честный семейный автомобиль. Уже в базовой комплектации есть все, что нужно, и именно в этом варианте за \$29990 Captiva наиболее соблазнительна

Chevrolet Captiva	
КУЗОВ	
Тип	внедорожник
Количество дверей/мест	5/7
РАЗМЕРНО-ВЕСОВЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ	
Длина, мм	4635
Ширина, мм	1850
Высота, мм	1720
Колесная база, мм	2705
Колея передних/задних колес, мм	1562/1572
Клиренс, мм	200
Снаряженная масса, кг	1760
Полная масса, кг	2395
ДВИГАТЕЛЬ	
Тип	Бензиновый
Расположение	спереди, поперечно
Число/расположение цилиндров	4, рядно
Число клапанов	16
Рабочий объем, см³	2405
Мощность, л. с. при об/мин	136 при 5000 об/мин
Крутящий момент, Нм при об/мин	220 при 2000 об/мин
ТРАНСМИССИЯ	
Привод	полный, с подключаемым электромагнитной муфтой приводом на задние колеса
Коробка передач	механическая, 5-ступенчатая
РУЛЕВОЕ УПРАВЛЕНИЕ	
Механизм	реечный, с гидроусилителем
КОЛЕСА	
Шины	215/70 R17, 235/60 R17 или 235/55 R18
ТОРМОЗА	
Передние	вентилируемые дисковые
Задние	вентилируемые дисковые
Наличие ABS и ESP	стандарт
ДИНАМИКА	
Максимальная скорость, км/ч	183 км/ч
Разгон до 100 км/ч, сек.	11,5
ТОПЛИВНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ (данные производителя)	
Топливо	АИ-95
Расход топлива, л/100 км:	
- город	12,5
- шоссе	7,3
- смешанный цикл	9,3

шесть, одному на третьем ряду устроиться будет не так уж сложно, да и попасть туда удобно.

Но все же главное достоинство третьего ряда – что он в принципе есть. То есть в случае необходимости можно взять на борт еще двоих. Конечно, на то же самое способны и семиместные минивэны, но все-таки Captiva – это джип, что уже само по себе звучит гордо, да и полный привод – вещь не лишняя.

Правда, тут он примерно так же функционален, как третий ряд сидений. В большинстве случаев Captiva – переднеприводный автомобиль с соответствующими повадками. О том, что она 4x4, Captiva вспоминает, только когда передние колеса срываются в пробуксовку. Принудительно включить полный привод нельзя.

Впрочем, как показывают исследования, шесть из десяти владельцев внедорожников вообще не выезжают за пределы города.

Ну а для заснеженных дворов, если такие у нас еще когда-нибудь будут, возможностей Captiva хватит с лихвой.

В свою очередь, большинству хватит и базовой комплектации, в которую входят 6 подушек безопасности, ESP, литые диски 17", электропакет, кондиционер и CD/MP3-магнитола с управлением на руле. За все про все просят \$29990.

Chevrolet гордится этой машиной. Это первый Chevrolet для Европы, в котором есть система курсовой устойчивости, и первый в истории Chevrolet, для которого предлагается дизельный мотор. Поэтому уже заранее решено, что должна сделать Captiva с миром. Это ясно из ее названия. С итальянского оно приводится как «порабощающая, покоряющая, пленяющая». Правда, вот звучит оно очень похоже на испанское cautivo, что значит «неудачник». Какой вариант окажется более точным – покажет время.

Антон Иванов, Газета

Московская коммерческая недвижимость в секторе встроенно-пристроенных помещений за минувший месяц практически не подорожала. Однако, по словам экспертов, на рынке ощущается острый дефицит предложения, который будет толкать цены вверх

С приходом 2007 г. вакантных площадей встроенно-пристроенного типа в столице не прибавилось. Более того, целый ряд факторов указывает на то, что ситуация в дальнейшем будет только усугубляться. И хотя январские ценовые индикаторы свидетельствуют о стагнации рынка, продлится она, скорее всего, недолго.

Рост потребительского сектора определяет высокий спрос на торговые помещения в Москве. Особенно это касается деловых и центральных районов города. Взять хотя бы Пятницкую улицу. Она находится в элитном районе исторического центра с высоким пешеходным трафиком и пользу-



Спрос замедленного действия

Стоимость 1 м² автономных офисных помещений по итогам января составила \$5700, торговых площадей – \$5520

ется повышенной популярностью среди торговых операторов. Практически все пригодные под переоборудование в торговые помещения здесь уже давно заняты. А собственники площадей, равно как и арендаторы, не спешат расставаться с недвижимостью в столь выгодном месте. Последних не смущает весьма высокий уровень арендных ставок – от \$1200 до \$5000 за 1 м² в год. В среднем по Москве спрос на встроенно-пристроенные помещения превышает предложение примерно в 2-3 раза, и дефицит со временем продолжит увеличиваться, чему в немалой степени способствует снижение в 2006 г. общего количества реализуемых объектов автономного типа на 40%. Вместе с тем цены растут не так быстро, как спрос. Свою роль здесь сыграли праздники и длинные выходные – в этот период активность рынка традиционно снижается, что соответствующим образом сказывается на его общих показателях. Кроме того, рост цен определяется не только соотношением спроса и предложения, но и платежеспособностью. И здесь не стоит забывать, что основным потребителем встроенно-пристроенных помещений является малый и средний бизнес, о представителях которого нельзя сказать, что они ворочают огромными деньгами. В силу вышеуказанных причин неудовлетворенный спрос принимает характер отложенного. Потребителям необходимо время, чтобы адаптироваться к ценовым

уровням, сформировавшимся в ажиотажном 2006 г.

К сожалению, есть несколько факторов, которые в ближайшем будущем будут препятствовать насыщению рынка встроенно-пристроенными помещениями. По ряду причин девелоперам неинтересно наращивать строительство таких объектов: во-первых, значительную часть площадей забирает город, во-вторых, рвение в реализации национального проекта «Доступное жилье» способствует сокращению объемов предложения в сегменте автономных торговых и офисных помещений. В дальнейшем эти факторы окажут самое непосредственное стимулирующее воздействие на рост цен. Если в феврале рынок еще может продолжить стагнировать, то уже в марте ожидается рост стоимости «квадрата» примерно на 2-3%. Тот, кто хотел бы инвестировать в нежилые помещения встроенно-пристроенного типа, должен быть готов как к длительному поиску подходящего объекта, так и к оперативному принятию решения о его приобретении. Ну а нынешние владельцы вполне могут рассчитывать на получение высокого дохода в течение достаточно продолжительного времени.

Айдар Галеев, руководитель отдела аналитики и оценки управления коммерческой недвижимости и девелопмента компании «Мизель-Недвижимость»

Тип помещения	Стоимость покупки (\$/м ²)					Прирост с начала 2007 г. (%)	Прирост за 2006 г. (%)
	I кв. 2006 г.	II кв. 2006 г.	III кв. 2006 г.	IV кв. 2006 г.	январь 2007 г.		
Офисное	3110	4165	4738	5689	5700	0,19	95,1
Торговое	3358	3897	4248	5517	5520	0,05	80,1

БАГАМЫ, МАМА!

Звезды взвинтили цены на недвижимость

Багамы, которые с 1940-х считаются одним из популярнейших зимних курортов США и Европы, переживают настоящую экспансию голливудской богемы. Скупая острова, артисты настолько взвинтили цены на местную недвижимость, что она стала недоступной для жителей.

Багамский архипелаг, который до 1973 г. был английской колонией, состоит из 700 островов и почти 2500 маленьких островков. Практически все они окружены коралловыми рифами и песчаными отмелями.

В середине 1940-х Багамы пережили «туристический бум». Теперь архипелаг буквально атакуют знаменитости, которых влечет ровный теплый климат, близость к США (всего 120 км к востоку от Флориды) и, главное, отсутствие назойливых поклонников.

«Люди на Багамах очень приветливы, — рассказывает голливудский актер Николас Кейдж. — Но, в отличие от США, это другая приветливость: островитяне не просят автографы и не пытаются с вами фотографироваться».

Кейдж владеет особняком, который находится неподалеку от Нассау, столицы Содружества Багамских островов. В прошлом году артист приобрел примерно за \$ 3 млн. частный остров Эксума площадью около 17 га: «Идеальное место для отдыха, недоступное ни для папарацци, ни для «желтой прессы».

«Звездопад», обрушившийся на Багамы, состоялся не без участия администрации архипелага, которая стала стимулировать переезд толстосумов. В частности, владельцы недвижимости стоимостью от \$ 500 000 могут получить вид на жительство, что упрощает въезд в страну. На Багамах также создан весьма привлекательный налоговый климат.

Джонни Депп заинтересовался местной недвижимостью, работая над «Пиратами Ка-



Минрегион подготовил предложения по ужесточению законодательства для бизнеса, привлекающего средства граждан в долевое строительство. Сегодня они будут озвучены на заседании Комиссии по вопросам улучшения социально-экономического положения в Южном федеральном округе.

Решить проблему обманутых дольщиков на законодательном уровне Министрству регионального развития поручил Владимир Путин в ноябре прошлого года. Сегодня Минрегион представит результаты своей работы. Как пояснил РБК daily помощник министра Игорь Александров, главная идея всех предложений заключается в ужесточении контроля над той сферой бизнеса, которая занимается привлечением средств граждан в долевое строительство.

В первую очередь Минрегион предлагает изменить процедуру банкротства юри-



Застройщикам напишут новые правила

Минрегион защитит обманутых дольщиков

рибского моря» (которые снимались на Багамских островах). В 2004-м актер приобрел за \$ 3,6 млн. остров Литтл Холлз Понд Кэй длиной 1,6 км, расположенный в 100 км к югу от Нассау.

«Я называю его «Далекий остров». Добраться до него можно на яхте, на гидросамолете или на вертолете. Там есть гавань, шесть пляжей с белым песком, много пальм и разных экзотических деревьев. Он прекрасен, и я хочу проводить там как можно больше времени со своей семьей», — говорит Депп.

Музыкант Ленни Кравитц (чья мать актриса Рокси Рокер является уроженкой Багам) регулярно отдыхал на архипелаге, прежде чем стать собственником острова Элеутера, который соседствует со всемирно известным коралловым рифом.

76-летний Шон Коннери, самый известный исполнитель роли супершпиона Джеймса Бонда, живет в одноэтажном особняке на Нью-Провиденс, самом густонаселенном острове архипелага. Ранее актер проводил значительную часть времени в испанской Марбелье, но затем рассорился с местной прессой и теперь живет на Багамах.

На Нью-Провиденс также находится роскошный особняк Джона Траволты. Кроме того, кинозвезда владеет одним из местных отелей.

В 2003-м виллу на Багамах приобрела колумбийская поп-дива Шакира (чья настоящее имя Шакира Исабель Мебарак Рипол).

50-летний иллюзионист Дэвид Копперфилд приобрел сразу несколько островков в южной части Багам. На одном из них маг и чародей, по его собственному утверждению, обнаружил «источник молодости»: «Вода в нем исцеляет полуживых насекомых и оживляет сухие листья».

Среди звезд, имеющих роскошные «убежища» на Багамах, — рэпер Пафф Дэдди, баскетболист Майкл Джордан, известный в прошлом теннисист Джим Кورье, звезды кантри Фэйт Хилл и Тим Макгроу и многие другие.

Еженедельник «Дело»

дических лиц. В процессе банкротства строительной компании требования дольщиков будут удовлетворяться в первую очередь. Сейчас при объявлении застройщика должником преимущество имеют работники предприятия и кредиторы первой очереди. Дольщики могут претендовать на возврат вложенных денег на общих основаниях.

Кроме того, одно из самых кардинальных предложений касается внесения изменений в федеральный закон о долевом участии. Предполагается, что физические лица смогут участвовать в строительстве путем внесения депозита на специальный счет в банк, финансирующий возведение объекта и приобретение жилья. Договор купли-продажи будет подписываться после сдачи дома в эксплуатацию. Получается, что деньги собирает и аккумулирует банк, а не застройщик. Банк же отвечает за то, чтобы дольщик не остался в проигрыше. «У банков есть квалифицированные службы, они не будут бездумно вкладывать средства», говорит руководитель департамента «Недвижимость. Земля. Строительство» юридической фирмы «Вегас-Лекс» Юрий Борисенко. Правда, генеральный директор юридической компании «Интерцессия» Юлия Врублевская считает, что данное предложение нуждается в более четком определении. «Не ясно, заменит внесение депозита и последующее заключение договора купли-продажи квартиры в доме ранее предусмотренные этим законом схемы долевого участия в строительстве или это будет дополнительный вариант, говорит г-жа Врублевская. И распространит ли он свое действие на случаи финансирования

строительства объекта небанковскими структурами?»

Минрегион предлагает также наравить меры защиты на тех граждан, которые заключали с застройщиками договоры, находящиеся вне сферы жилищного строительства то есть, к примеру, при банкротстве в первую очередь будут удовлетворяться претензии тех, кто заключил договоры займа, комиссии, поручения или агентские договоры. Сегодня привлечение средств граждан в жилищное строительство, как поясняют юристы, может осуществляться только в двух формах: долевого участия и жилищные кооперативы. Все остальные схемы считаются незаконными. Но многие застройщики их используют, поскольку в силу нарушений, присутствующих в их деятельности, они не могут заключать договоры по закону о долевом участии.

Еще одно предложение связано с введением обязательной государственной регистрации прав собственности дольщиков на объект недвижимости в случае банкротства застройщика до выполнения им своих обязательств. Эксперты, правда, недоумевают по поводу данного предложения. «Как можно зарегистрировать право собственности граждан-соинвесторов, если застройщик не довел дом до ввода в эксплуатацию и, следовательно, квартиры еще невозможно идентифицировать как объекты недвижимости, подлежащие регистрации?» говорит Юлия Врублевская. Юристы уверены, что предложения Минрегиона нуждаются в доработке, поскольку в таком виде они вряд ли будут одобрены правительством.

Марина Селина, РБК daily



Харчевня Комм.А

Флагман гастрономической пятерки Анатолия Комма – ресторан «Anatoly Komm», расположенный на Кутузовском проспекте. Направления развития современной гастрономии определяются новыми технологиями. Пока только в «Anatoly Komm» можно «попробовать» самые свежие идеи, связанные с подачей, оформлением и приготовлением блюд. Молекулярная кухня, легчайшие пенные соусы – весь авангард мирового haute cuisine переосмыслен и представлен в меню московского ресторана на Кутузовском проспекте. «Новые технологии расширяют границы возможностей для работы шефа: в нашем меню есть рецепты, реализация которых еще год назад не представлялась возможной ни в России, ни в Европе», – говорит Анатолий Комм.

Anatoly Komm: Кутузовский проспект, 12

Ресторан «Грин», совершивший рокировку с Кутузовского на Ленинградский проспект, уступил адрес более амбициозному проекту своего шеф-повара, но не растерял преданных клиентов. Поклонники грамотно приготовленного мяса до сих пор с благодарностью вспоминают о блюдах в меню ресторана, представившего «возможно, лучшую каталонскую кухню». Впрочем, любители рыбы или морепродуктов тоже не оставляли «Грин» без внимания. «Это действительно была самая настоящая каталонская кухня, но в авторском прочтении», – говорит Анатолий Комм. Сегодня каталонская тема уступила место индивидуальному творчеству маэстро, но это несколько не беспокоит гостей ресторана.

«Грин»: Ленинградский проспект, 23

Пять звезд Анатолия Комма

Green Grill Gourmet Palace, расположенный на Петровке, уникален свободой выбора, предоставленной его гостям. Что предпочесть: аргентинскую или флорентийскую телятину, канадских или бретонских омаров, фермерского или дикого сиббаса? Выбор предстоит сделать самим гостям GREEN GRILL GOURMET PALACE. Технологически все блюда будут готовиться идентичным способом – на гриле, что подчеркивает разницу во вкусе одного рецепта, приготовленного из разных сортов продукта.

Green Grill Gourmet Palace:
ул. Петровка, 30/7

Ресторан «Купол» – дань самым смелым представлениям о том, как должен выглядеть и кормить своих гостей действительно

С открытием «Харчевни Комма. А» в подмосковной Жуковке гастрономическая империя Анатолия Комма стала насчитывать ровно пять ресторанов, каждый из которых можно смело назвать «звездой» столичного ресторанного бизнеса

модный современный ресторан. Расположенный в центре города, «Купол» радует своих гостей потрясающим видом на столицу: ресторан действительно расположен под стеклянным куполом. Удобное расположение, роскошная панорама города и самый свежий гастрономический тренд как основа меню – «Купол» обоснованно входит в пул модных мест Москвы.

«Купол»: Новый Арбат, д.36, стр.3

«Харчевня Комм.А»: простая, вкусная еда из свежайших продуктов, приготовленная с учетом достижений высокой гастрономии и личных наработок шеф-повара. Неамбициозным новый проект автора гастрономических изысков в меню «Anatoly Komm» кажется только на первый взгляд. «Харчевня Комм.А» – подлинная загородная резиденция проголодавшихся гурманов, здесь представлено лучшее из того, что известно ее шеф-повару. Заметную роль в меню «Харчевни» играют блюда, приготовленные на гриле: этот способ давно стал фирменным в ресторанах Анатолия Комма.

«Харчевня Комм.А»:
деревня Жуковка, стр. 201



Ресторан «Купол»



Ресторатор Анатолий Анатольевич Комм

КОММерческое искусство

— Как получилось, что вы, бывший электронщик, а затем — успешный фэшн-бизнесмен, стали не просто ресторатором, а шеф-поваром?

— Кулинарией я увлекался, сколько себя помню. Тут как в любом другом виде искусства: если можешь не писать — вообще не пиши, если можешь не готовить — вообще не занимайся этим. Вот я не могу не готовить. Если говорить о гастрономической кухне, то шеф-повару, который не может открыть гостю ничего нового, незачем ею заниматься. Мы не работаем на потребу толпы...

— Как это вяжется с бизнесом? Ведь проект у вас все-таки коммерческий!

— Сейчас мир настолько ушел вперед, что разделить бизнес и искусство невозможно. Недавно читал интервью с Валерием Гергиевым, генеральным директором театра и талантливым музыкантом. Чем он занимается — бизнесом или искусством? Деньги нужны всем — певцам, актерам, балеринам, которые хотят кушать. И работникам ресторана — тоже. Со времен финикийцев никто не придумал ничего лучшего для оценки труда, чем денежные знаки. Лично мне не хочется повторять судьбу Ван Гога, гораздо привлекает в этом плане Сальвадор Дали. Сегодня человеческие потребности уже не ограничиваются куском хлеба, потребительская корзина стала гораздо шире, и на нее нужно зарабатывать! Как бы то ни было, очевидно, что признанием твоих достижений как творца является полная касса.

Так что половину рабочего дня мне приходится заниматься этими делами, и лишь вторая уходит на творчество. Впрочем, я стараюсь, чтобы наше искусство превалировало над бизнесом. Есть другая сторона вопроса: настоящее искусство всегда элитарно. Даже приезд трех великих теноров не соберет столько зрителей, сколько концерт Мадонны. Каждый сам выбирает для себя сферу приложения усилий: попсу или классику, фаст-фуд или гастрономический ресторан.

— Похоже, вы очень интересуетесь культурой.

— Невозможно делать рафинированный продукт, если ты не обладаешь жизненным опытом, умением делать выводы и, абсолютно точно, — любознательностью.

— Какую кухню дает этот синтез? Народов мира?

— То, что предлагается в Anatoly Kommu, — самая настоящая русская кухня. Однако нужно понимать, что она такова лишь потому, что ее делает русский шеф-повар. Вещи подобного уровня не имеют национальности вообще, а зависят только от шефов и их команд. Поскольку я русский, то и кухня наша — русская.

— Готова ли российская публика к гастрономическим изыскам?

— Сейчас словом «публика» не называют людей, посещающих консерватории, музеи, выставки и т. п. Для публики — Макдоналдс, телевидение, танцпол. Наши же клиенты — те, кто не разучился получать удовольствие от работы мозга, потому что без «работы» самого клиента действо в гастрономическом ресторане ущербно. Ценители нашего искусства в России есть, и их немало. Мы с самого начала понимали, что придется закрывать двери Anatoly Kommu перед каждым вторым посетителем, оттого что не все способны адекватно воспринимать происходящее у нас. Ведь в Москве ресторан часто ассоциируется со словом «кабак». Не удержусь от аналогии: если человек пришел смотреть балет, то как бы ни понравилась ему солистка, это еще не повод засунуть ей за трусики десять долларов, как в стриптизе! К нашему приятному удивлению, подготовленных людей, понимающих, что такое высокая гастрономия, в Москве оказалось гораздо больше, чем мы рассчитывали.

Для нас вообще бессмысленно давать рекламу, она не найдет своего адресата. Наши потенциальные клиенты — как золотые песчинки среди породы. В то же время само словосочетание «гастрономический ресторан» в Москве полностью дискредитировано. До недавнего времени здесь не было ни одного подобного заведения, а рекламировались в качестве «гастрономических» многие рестораны! Единственно же разумным и эффективным средством продвижения является сарафанное радио. Круг знатоков гастрономии довольно узок, большинство знает друг друга, и рекомендация из уст уважаемого человека дорогого стоит.

— Часто ли знатоки гастрономии ходят по ресторанам?

— Думаю, да. Но, в отличие от прочих, они планируют отдых заранее. В любом городе мира шансы попасть в гастрономический ресторан день в день — нулевые. Знатоки кухни делают заказ за пару недель. Кстати, этим они и отличаются от дилетантов. Те, кто не понимает этого искусства, заказывают «стол» в ресторане. А понимающие — не собственно стол, а время шеф-повара, которое всецело будет посвящено только им.

У меня как-то спрашивали потенциальные посетители: почему отказываете, у вас же есть свободные места! Ответ один: потому что вы пришли, чтобы получить столик, а не ко мне! Записываясь на прием к стоматологу или в парикмахерскую, вы тоже ангажируете время определенного специалиста, а не кресло перед бормашиной или ванночкой с мыльной водой.

— В ресторане Anatoly Kommu принимаете всегда вы?

— Вот потому ресторан и не работает по субботам и воскресеньям. Не могу же я остаться без выходных!

Евгения Лени, Бизнес-журнал

Анатолий Анатольевич Комм родился в Москве в 1967-ом году. Изучал геофизику в институте; работал в компьютерном и в fashion-бизнесе; открывал в Москве модные бутики и много путешествовал по Европе. Бизнес-карьеру начал в качестве совладельца компании «Новик». Затем стал президентом компании «Коту», которая представила в России такие бренды как Versace, Dolce&Gabbana, Claude Montana и другие, а также открыла первый в Москве бутик марки Versace. Далее под его руководством в столице появился первый мультибрендовый luxury-комплекс на Кузнецком мосту. Но увлечение гастрономией, которой, по собственному признанию, он увлекся в 4 года, привело его к главному делу жизни. Сегодня Анатолий Комм — владелец московского и женеvского ресторанов «ГРИН», первого Дома haute cuisine «АНАТОЛИЙ КОММ» в Москве, «Харчевни Комм.А» в подмосковной Жуковке. Он — первый российский ресторатор и шеф-повар, проект которого — женеvский ресторан — упомянут в престижном Красном гиде Michelin. Анатолий Комм по-прежнему много путешествует и на практике изучает искусство кулинарии, беря уроки мастерства у лучших шеф-поваров мира.

Сам Анатолий Комм, открывший несколько месяцев назад в Москве гастрономический ресторан имени себя (Anatoly Kommu), известен в кругу столичных рестораторов как «сноб» и «завзнавшийся тип», о чем ему доподлинно известно. В своем новом заведении он устроил «театр еды» и торжество «молекулярной кухни» со средним чеком в 230 евро (без учета алкоголя).

Но даже закадычные конкуренты признают, что повод для определенного зазнайства у него имеется. Комм — единственный российский шеф-повар, чей ресторан Green в Женеве удостоился «звезды» легендарного гида «Мишлен» (в 2005 году). В ресторанном мире это высшая степень признания — все равно что орден получить. Между прочим, свой «орденоносный» ресторан Green Анатолий Комм уже продал. Как он сейчас утверждает, весь этот женеvский проект был ему нужен только для того, чтобы сколотить нынешнюю команду из французских шеф-поваров, которая делает теперь «высокую кухню» в его московском заведении.

— Гастрономическую кухню один человек создать не может, — поясняет Анатолий. — В ресторане на 50 мест нужно держать как минимум восемь специалистов. При этом погоду делает именно команда, а не один, пусть даже очень именитый, шеф. Беда отечественных рестораторов в том, что они уверены: для достижения успеха достаточно выписать французского повара, заплатить ему сумасшедшие деньги — и он в рекордные сроки построит здесь то, на что во Франции потратил двадцать лет. Так не бывает!

Персональная коллекция

Проект ПЕРСОНА впервые представляет концептуальную коллекцию причесок, обозначающую новые направления парикмахерского искусства. Первая коллекция подтверждает принадлежность проекта ПЕРСОНА к международному сообществу лидеров индустрии красоты.



Все влиятельные европейские бренды бьюти-индустрии регулярно представляют свои сезонные коллекции. Теперь в элитный клуб законодателей моды официально вошел и лидер российского рынка парикмахерских услуг – Проект ПЕРСОНА, представивший свою первую коллекцию причесок и образов сезона весна-лето 2007.

Коллекция создавалась двумя командами под руководством топ-стилистов Ирины

Пантеевой, Ольги Котелкиной и Павла Соболева.

Ритм сегодняшней жизни укорачивает волосы, делая образ более современным, практичным и дерзким. Женщины деловиты, целеустремленны и изысканно сексуальны. Доминирующая форма женской части коллекции – короткие стрижки с длинными челками, напоминающими о главной героине фильма «Домино». Романтичным натурам, склонным к легко-



му эпатажу, адресованы стрижки с волосами до линии плеч – предельной длиной сезона.

В моду возвращается каре. Классический контур интерпрети-

руется с учетом таких направлений стиля, как неоготика. Асимметрия, изменения текстуры, неровные края делают привычный образ более динамичным и ярким.

Мужские стрижки напоминают о героях брит-поп с их хулиганскими челками до линии бровей или наоборот, зачесанными назад.

Доминирующие цвета сезона весна-лето 2007 – холодные оттенки коричневого, черное золото, шоколад с оттенками фиолетового.

Первая ПЕРСОНАльная коллекция – это рекомендации и ориентиры, позволяющие стилистам имидж-лабораторий создавать индивидуальные образы для посетителей салонов сети. Специалисты первой крупнейшей сети салонов имиджа и стиля внимательно следят за временем. Подтверждение этому – коллекция причесок, разработанная топ-стилистами проекта ПЕРСОНА.

**Официальный пресс-агент
ПЕРСОНА LAB –
агентство «Артефакт»**



Самые богатые невесты России: дочери политиков и бизнесменов

Богатые тоже влюбляются! Иногда даже женятся по любви.

Вот и дочь Бориса Немцова Жанна выходит замуж грядущей весной. Об этом недавно рассказал сам счастливый отец. Избранник Жанны Немцовой – 38-летний Дмитрий Степанов, вице-президент банка «Петрокоммерц». Еще одной завидной невестой стало меньше. Кто же остался?

Почти недостижимая цель – Маша Шарапова. Только за прошлый год 19-летняя теннисистка заработала больше 20 млн долларов! И все сама. Доходы от спортивных достижений Маша дополняет активным участием в рекламных кампаниях мировых брендов. Но не всем придется по душе житье-бытье под каблучком у столь самостоятельной девушки. Куда более привлекательны богатые наследницы.

Даже если забыть о том, что состояние отца Анастасии Потаниной оценивают более чем в 11,5 млрд долл., все равно дочь хозяина «Норникеля» недостатка в ухажерах уж точно не испытывает. Насчет политических предпочтений 23-летней Насти сведений немного, а вот спор-



тсменка и студентка из нее отличная. Это доподлинно известно и зафиксировано судьями чемпионата мира по аквабайку. В этом экстремальном виде спорта Анастасия – лучшая. Папин капитал, красота и отлич-

ная спортивная форма – отнюдь не все достоинства Насти Потаниной. Для учебы в МГИМО на факультете «финансы и кредит» нужны недюжинные интеллектуальные способности.

Среди однокашников Насти учится немало отпрысков достойных и состоятельных личностей. Но особо нужно отметить обворожительную блондинку с факультета международной журналистики. В престижном вузе Катя Федун постигает премудрости связей с общественностью. Фамилия известна не только в среде бизнес-элиты, но и каждому футбольному фанату. Леонид Федун – владелец «Спартака» и крупный акционер «ЛУКОЙЛа». Не стоит считать чужие деньги и выяснять, где Леонид Федун зараба-

тывает больше – на стадионах или в офисе на Чистых Прудах, но его капитал больше чем в 5 млрд долл. делает Катю объектом вожделения многих успеш-





Известно, что Владимир Владимирович Путин – человек с отменным вкусом, знающий толк в часах. Недаром ведь замеченные на запястье президента часы мгновенно становятся хитом продаж в Москве.

В коллекции Путина часы разных марок: Patek Philippe, A.Lange&Sohne, Breguet. По крайней мере, в эти часы он появлялся на публике. Например, в Китае камера запечатлела его с часами Breguet Marine на каучковом ремешке. Их стоимость – около 15 тыс. долларов. Все также видели известный снимок Путина, указывающего

новый маршрут нефтепровода в обход озера Байкал. На руке президента – Patek Philippe Perpetual за 60 тысяч долларов. Также у него есть простые часы марки Calatrava в желтом золоте, которые стоят около 20 тысяч долларов.

С начала 2007 года глава государства предпочитает относительно скромный стальной хронограф Blancpain Leman Chrono Flyback, который стоит примерно 15 тысяч долларов, на черном ремне с черным циферблатом. На эти часы Путин поглядывал на своей недавней рекордной по продолжительности пресс-конференции, они же были на руке президента на выступлении в Германии, когда он критиковал американских милитаристов с мюнхенской трибуны.

В целом, российская элита, как правило, отдает предпочтение часам лучших швейцарских марок. Так, первый вице-премьер правительства Дмитрий Медведев не является иск-



Новые часы Владимира Путина

Нет смысла повторять, какое место занимают часы в создании мужского образа, ведь именно они являются одним из важнейших внешних показателей его статуса. Но если бизнесмен может позволить себе практически любые «навороты», то политики, и тем более президент, должны с особой тщательностью подходить к вопросу выбора наручных часов.

лучением: на его руке красуются золотой Franck Muller Cintree Curvex за 18 тысяч долларов.

У Александра Гафина (Альфа-банк) довольно обширная коллекция дорогих наручных часов, которые в большинстве своем он получил в подарок. Однако Александра Дмитриевича можно часто увидеть с довольно «демократичными» часами Ferrari на запястье. Это могут быть, например, Ferrari by Panerai (от 8 тысяч долларов в стали) либо Girard-Perregaux Ferrari (примерно от 7 тыс. в стали).

Любимой маркой часов губернатора Чукотки Романа Абрамовича являются часы Rolex, которых в коллекции олигарха, нет сомнений, великое множество. Так, Абрамович неоднократно был замечен в золотых Rolex Oyster Perpetual Day (их стоимость около 30 тысяч долларов на золотом браслете), а также он часто носит модель Rolex Oyster Perpetual Cosmograph Daytona, которая очень популярна в бизнес-кругах всего мира.

Известный российский режиссер Никита Михалков также является большим почитателем марки Rolex. Кроме того, он является счастливым обладателем золотых часов Breguet с портретом А.С.Пушкина на обратной стороне, которые представители этой часовой компании подарили ему в честь 200-летия со дня рождения великого поэта. Примечательно, что эти часы были выпущены ограниченным тиражом в количестве всего 200 экземпляром, причем Михалков является владельцем модели часов этой серии под номером 001.

Председатель совета директоров «Северстали» Алексей Мордашов отдает предпочтение современной классике: на его запястье, как правило, можно заметить золотой хронограф Franck Muller Perpetual Calendar. Стоимость таких часов может достигать 50 000 долларов.

По материалам:
www.678.ru



ных молодых людей. Кто же окажется самым достойным?

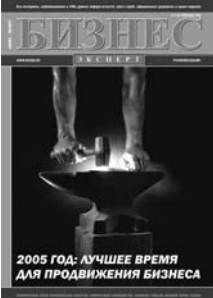
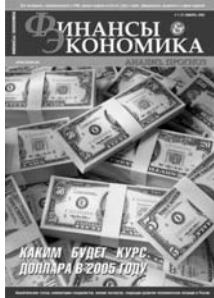
Но 18-летней Насте, может быть, еще рано думать о замужестве. А вот дочери главы АФК «Система» уже 30. Татьяна Евтушенкова – почти самостоятельная бизнес-леди. Кавалер ей, само собой, нужен серьезный. Шутка ли: молодая (но уже не юная) выпускница Финансовой академии занимает ответственный пост вице-президента по инвестициям и корпоративному развитию компании «Мобильные ТелеСистемы». И совсем не за папин капитал (7,5 млрд долл.) организаторы ежегодного бала моды May Fashion внесли Таню в список 100 красивейших особ Москвы.

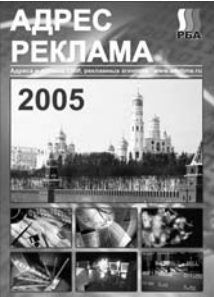
В список самых богатых невест попала и дочь Василия Анисимова, владельца Михайловского ГОКа Анна Анисимова. Несмотря на то что состояние ее отца «всего-то» около 2 млрд долл. (сущие копейки по российским меркам), Аня чувствует себя вполне уверенно. Кстати, если Аня ответит благосклонностью на ваш выбор, то, скорее всего, вам придется часто навещать в Нью-Йорк, так как Аня жить не может без веселой светской тусовки самого безумного города Америки.

Но самые завидные невесты России живут в Санкт-Петербурге, учатся в Петербургском государственном университете по специальной программе и гордо носят фамилию президента страны. Младшая дочь главы РФ Катерина Владимировна Путина в 2005 году поступила на восточный факультет Петербургского университета. А старшая дочь Владимира Путина Мария учится на биолого-почвенном факультете. И не ищите этих красавиц в компании Пэрис Хилтон на нью-йоркской вечеринке – их там нет. А вот в библиотеке университета, быть может, вам и повезет. Но помните главное: как бы там ни было, любовь превыше всего!

Автор: Алексей Терехов, РБК

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛЫ ИЗДАТЕЛЬСТВА «РБА»

39239	Подписной индекс журнала в каталоге «Пресса России» 39240	39241	39242
 «АВТО-ОБОЗРЕНИЕ» Сборник всех материалов российских СМИ из мира автомобилей. Стоимость подписки: 1 мес. — 650 руб. 1 полугодие — 3540 руб. 1 год — 6370 руб.	 «БИЗНЕС-ЭКСПЕРТ» Ежемесячное информационно-аналитическое издание. Стоимость подписки: 1 мес. — 830 руб. 1 полугодие — 4530 руб. 1 год — 8150 руб.	 «ВРЕМЯ РЕКЛАМЫ» Новости рекламного рынка и точные данные российских СМИ. Стоимость подписки: 1 мес. — 545 руб. 1 полугодие — 2970 руб. 1 год — 5340 руб.	 «ФИНАНСЫ & ЭКОНОМИКА. АНАЛИЗ. ПРОГНОЗ» Обзор российского рынка финансов и экономики. Стоимость подписки: 1 мес. — 720 руб. 1 полугодие — 3890 руб. 1 год — 7120 руб.

39285	Подписной индекс журнала в каталоге «Пресса России» 39287	39284	39286
 «АДРЕС РЕКЛАМА» Информация по всем крупнейшим СМИ и РА России. Стоимость подписки: 1 мес. — 535 руб. 1 полугодие — 2910 руб. 1 год — 5230 руб.	 «БАНКИ & БИРЖИ» Материалы банковского бизнеса. Анализ главных событий, рейтинги банков. Стоимость подписки: 1 мес. — 645 руб. 1 полугодие — 3510 руб. 1 год — 6320 руб.	 «НОВОСТИ РЕКЛАМЫ» Все о рекламе, маркетинге и СМИ России. Факты, события, рейтинги. Стоимость подписки: 1 мес. — 365 руб. 1 полугодие — 2010 руб. 1 год — 3620 руб.	 «ДАЙДЖЕСТ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ» Ведущий журнал финансового сектора экономики. Стоимость подписки: 1 мес. — 655 руб. 1 полугодие — 3570 руб. 1 год — 6430 руб.

ИЗВЕЩЕНИЕ	ООО "РусбизнесАльянс" ИНН 7724287897 / 772401001 Р/с № 40702810502000000740 в АБ "ОРГРЭСБАНК" (ОАО) БИК 044583990, к/с 30101810900000000990 Подписка на журнал _____ Сумма платежа _____ (Фамилия, Имя, Отчество ПЛАТЕЛЬЩИКА) (Почтовый индекс и адрес ПЛАТЕЛЬЩИКА) С условиями приема банком суммы, указанной в платежном документе, ознакомлен и согласен
	Кассир _____ Плательщик _____ «____» _____ 2007г.
КВИТАНЦИЯ	ООО "РусбизнесАльянс" ИНН 7724287897 / 772401001 Р/с № 40702810502000000740 в АБ "ОРГРЭСБАНК" (ОАО) БИК 044583990, к/с 30101810900000000990 Подписка на журнал _____ Сумма платежа _____ (Фамилия, Имя, Отчество ПЛАТЕЛЬЩИКА) (Почтовый индекс и адрес ПЛАТЕЛЬЩИКА) С условиями приема банком суммы, указанной в платежном документе, ознакомлен и согласен
	Кассир _____ Плательщик _____ «____» _____ 2007г.

БИЗНЕС ЭКСПЕРТ

Ежемесячный информационный журнал

Свидетельство о регистрации

П/И № 77-16916 от 20 ноября 2003г.

Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.

Издатель

ООО "РБА — РусБизнесАльянс"

Адрес редакции:

г. Москва, Ореховый бульвар, д. 7, корп. 1

Адрес для почтовой корреспонденции:

115211, г. Москва, М-211, а/я 49.

Телефоны редакции:

(495) 749-0772, 789-7305

Представительство в Интернет:

www.rusba.ru

Электронный адрес:

rusba@rusba.ru; adv@rusba.ru (рекламный отдел)

Общий тираж:

60.000 экземпляров.

Распространение:

Россия, СНГ, за рубежом

Стоимость рекламы:

2/1 пол. центр. разворот — 25 000 руб.

1/1 пол. перед содержанием — 15 000 руб.

1/2 пол. перед содержанием — 7 800 руб.

1/4 пол. в рекл. блоке — 4 200 руб.

1/8 пол. в рекл. блоке — 2 400 руб.

1/16 пол. в рекл. блоке — 1 500 руб.

Статья на правах рекламы (1/1 пол.) — 7 500 руб.

Скидки за оптовый заказ:

3 публикации — 10%; 6 публикаций — 20%

Надбавки за место:

2-я, 3-я, 4-я страницы обложки — 100%

Размеры макетов рекламы:

1/1 полосы — 215 x 307 мм (добресной формат)

1/2 полосы — 190 x 126 мм или 93 x 257 мм

1/4 полосы — 190 x 61 мм или 93 x 126 мм

1/8 полосы — 93 x 61 мм или 190 x 29 мм

1/16 полосы — 92 x 29 мм

График выхода журнала в 2007г.:

№ 1 январь — 22 января 2007г.

№ 2 февраль — 12 февраля 2007г.

№ 3 март — 12 марта 2007г.

№ 4 апрель — 9 апреля 2007г.

№ 5 май — 14 мая 2007г.

№ 6 июнь — 11 июня 2007г.

Подписка:

Агентство "Роспечать" — каталог "Газеты. Журналы"
ООО ИД "Медиа-Пресса" — "Объединенный каталог"

МАП — Каталог "Почта России"

ООО "Интер-Почта-2003":

Корпоративная подписка по Москве 500-0060

Корпоративная подписка по регионам 953-9202

Агентство "Курьер-прессервис" 933-3071

Агентство "Деловая Пресса" 962-11-11, 748-63-45

Агентство "Артос-Гал" 160-58-48, 995-44-63

ООО КА "Союзпечать" 707-12-89, 707-16-58

ЗАО ЦДИ "Орион" 937-49-59, 937-49-58

ООО "ЭксПресс" 234-23-80, 783-90-29

ООО "Дельта Пост" 928-87-62

г. Екатеринбург

Агентство "Урал-пресс" (3432) 75-84-93

г. Казань

ООО "ААП Коммерсант-Курьер" (8432) 91-09-82

г. Калининград

ООО "Пресса-Подписка" (0112) 46-02-73

г. Киров

ООО "Вятка-Инфо — 2003" (8332) 50-36-60

г. Самара

Агентство "Агора" (8462) 48-49-47

Украина

г. Киев

KSS-"Киевская служба подписки" (10-044) 464-02-20

Белоруссия

г. Минск, ОДО "Лагодапресс" (10-37517) 234-9137

Подписка за рубежом

Агентство "МК-периодика" (095) 681-91-37